

ProstaLund årsredovisning 2020



VÅRT MÅL VARJE DAG

Att skapa en bättre vardag och framtid för män med prostatabesvär

ProstaLund, ledande inom utveckling av innovativa
produkter och behandlingar inom urologi

Behandling och produkter

CoreTherm®-konceptet

CoreTherm® är en minimalinvasiv icke-kirurgisk metod för att behandla godartad prostataförstoring (BPH). Behandlingar sker på offentliga och privata kliniker i Sverige, Danmark, Norge och Finland.



FÖRE BEHANDLING

Schelin-kateter™

Schelin-katetern™ är en engångsprodukt som används vid CoreTherm®-behandlingen.

Det är en specialdesignad urinvägs-kateter med en funktion som gör att urologen kan tillföra bedövning i kombination med adrenalin före CoreTherm®-behandlingen. Detta gör behandlingen smärtfri och kortar ner behandlingstiden från tidigare en timme till ca tio minuter.



BEHANDLING

CoreTherm®-behandlingskateter

Behandlingen utförs med behandlingskatetern som innehåller mikrovågsantenn, kylsystem och en intraprostatisk temperatursond som mäter och övervakar temperaturen i realtid. Med temperaturdata kan maskinen i realtid beräkna cell- och vävnadsdöd och läkaren kan individanpassa varje behandling. Behandlingen utförs på en vanlig mottagning, den kräver ingen narkos och patienten kan gå hem samma dag. Det gör behandlingen säker och resurseffektiv.



EFTER BEHANDLING

CoreFlow® – Soft Stent

En innovativ produkt med flera användningsområden. Den kan med fördel ersätta en kvarkateter (KAD). Dess utformning ger minskad risk för urinvägsinfektion. CoreFlow® kan även användas i diagnostiskt syfte för att visa patientens förmåga att urinera efter en behandling mot förstorad prostata.



Innehåll

En helhetsbild

- 10** Året i korthet
- 11** Vår strategi
- 12** ProstaLund på 2 minuter
- 14** Tf VD har ordet

Vår verksamhet

- 16** CoreTherm®
- 17** Patient berättar
- 18** CoreFlow® – Soft stent
- 19** Marknad och drivkrafter

Finansiell information

Förvaltningsberättelse	20
Resultaträkning, koncern	22
Balansräkning, koncern	23
Kassaflödesanalys, koncern	25
Rapport över förändring i eget kapital, koncern.....	26
Resultaträkning, moderbolag	27
Balansräkning, moderbolag.....	28
Kassaflödesanalys	30
Rapport över förändring i eget kapital, moderbolag.....	31

Tilläggsupplysningar

Not 1 - 18	32
Årsredovisningens undertecknande	42
Revisionsberättelse	43
Styrelse och vd	45
Ekonomisk översikt	47
Definitioner	47
Aktieägarinformation	48
Finansiell kalender	48



Vårt mål varje dag; att skapa en bättre vardag och framtid ...



Tf VD har ordet

Vi ska fortsätta att öka våra marknadsandelar, CoreTherm® borde vara ett förstahandsval sett ur både patient- och hälsoekonomiskt perspektiv.

PRODUKTLANSERING



CoreFlow® – Soft Stent

En innovativ produkt med flera användningsområden. Den kan bl a användas i diagnostiskt syfte för att visa patientens förmåga att urinera efter en behandling mot förstorad prostata. Den är ett fördelaktigt alternativ till kvarkateter. Dess utformning ger minskad risk för urinvägsinfektion.

NYA AVTAL CORETHERM®



Fokus på Norden

Fokus för oss är Norden. Strategin är att nå framgång på hemmaplan innan vi satsar på geografisk expansion. Sverige är vår viktigaste marknad och vi ser tydliga resultat av de senaste två årens fokus.



Antalet Coretherm®-behandlingar fortsätter öka

Trots pandemin som medförde att flera kliniker ställde in den planerade vården, överträffade vi såväl vårt reviderade mål om 700 behandlingar för helåret som 2019 års siffror.

... för män med prostatabesvär



Året i korthet

Viktiga händelser under 2020

- Covid -19 pandemi utbryter i Europa, vilket har haft negativ påverkan på försäljningen
- Nytt avtal med GHP Gastro Center Skåne AB
- Dotterbolaget Nordisk Medicin & Teknik levererar mekaniska droppräknare till intensivvården med anledning av Covid-19.
- Thomas Falk har rekryterats som Director R&D med start augusti 2020
- Professor Per-Anders Abrahamsson förordar vår metod CoreTherm® i debattartikel i Dagens Medicin
- Ny CoreTherm® -studie publicerad i Scandinavian Journal of Urology
- Bolaget genomförde en företrädesemission som tillförde bolaget cirka 14,4 MSEK i kapital före emissionskostnader
- Nytt avtal med Capio Urologi Solna och första behandlingarna utförda
- Information från Socialstyrelsens bekräftar markant ökning av CoreTherm®-behandlingar under 2019
- Produkten CoreFlow® lanseras
- Ny kund i Västra Götalandsregionen, Alingsås lasarett
- Ny kund i Stockholm, Urogyn Sverige AB
- VD Hans Östlund meddelade bolagets styrelse att han önskar gå i pension under 2021.
- Johan Wennerholm utsedd som tf VD från och med 1 januari 2021

Väsentliga händelser efter utgången av 2020

- Övergripande resultat från registerstudie presenterades med indikation om att CoreTherm® reducerar risken för att drabbas av prostatacancer jämfört med kirurgi (TURP)
- Patentansökan för behandling av prostatit med Schelin-katetern™ lämnades in i Sverige och USA
- Fyraårigt ramavtal med Västra Götalandsregionen avseende CoreTherm® förbrukningsmaterial för värmebehandling av godartad prostataförstoring.

Flerårsöversikt koncernen

TKR	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	12 465	12 886	13 567	13 544	14 612	13 613	9 613
Resultat efter finansiella poster	-9 980	-10 583	-12 950	-16 907	-11 966	-9 358	-7 753
Rörelsemarginal (%)	-79,6	-81,0	-95,5	-124,8	-80,8	-70,2	-80,7
Balansomslutning	30 837	26 241	19 156	17 924	35 232	27 102	15 856
Soliditet (%)	82	85	66	77	87	86	75
Antal anställda (st)	6	5	8	11	8	8	7

För definitioner se sidan 47

VÅR STRATEGI FÖR BREDARE ACCEPTANS

Strategiskifte sedan 2019

Geografiskt fokus

- **TIDIGARE** Globalt, alla marknader
- **NU** De nordiska länderna, särskilt Sverige, vinna hemmamarknaden först. Därefter nya länder med potential

Marknadspositionering

- **TIDIGARE** Nisch-behandling när operation (TURP) inte var möjlig
- **NU** Bli ett naturligt förstahandsval vid behandling av BPH

Bredare kundbearbetning

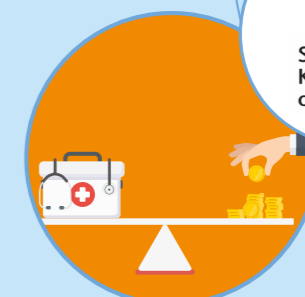
- **TIDIGARE** Endast behandlande urologer
- **NU** Remitterande urologer, offentliga och privata samt klinikchefer

Marknadsföring mot patient

- **TIDIGARE** Obefintlig
- **NU** Fokuserar på marknadsföring direkt till patienter

Information och kunskapsöverföring

- **TIDIGARE** Obefintlig
- **NU** Informera om och diskutera BPH-behandling ur ett hälsoekonomiskt perspektiv med politiker, sjukvårdschefer och kliniker – t ex ersättningsnivån för CoreTherm®-behandling för privata kliniker.



ProstaLund på två minuter

ProstaLund är ett svenskt medicintekniskt bolag. Företaget är ledande inom utveckling av innovativa produkter och behandlingar inom urologi och har patenterat CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för godartad prostataförstoring.

Affärsidé

ProstaLund erbjuder patienter med godartad prostataförstoring en individuellt anpassad, minimalinvasiv behandling som är snabb, säker och effektiv.

Erbjudande

Erbjuda utrustning för behandling av godartad prostataförstoring som:

- är anpassad och baserad på patientens förutsättningar
- är definitiv, det vill säga att ytterligare behandlingar behövs normalt inte
- har ett evidensbaserat teknologiskt övertag

Affärsmodell

ProstaLund säljer alternativt hyr ut CoreTherm®-maskinen till kliniker och sjukhus och säljer därefter engångsprodukter för behandling av BPH. Engångsprodukterna utgörs av behandlingskatetrar och bedövningskatetrar och representerar en återkommande intäkt från behandlande kliniker.

Vad är BPH (Benign Prostata Hyperplasi)?

Symtom från en förstörd prostata kan uppkomma då cellerna i prostatan ökar i antal. Förstörd prostata kan börja i 40–50 års åldern och ses som en naturlig del av åldrandet.

BPH-behandling i siffror, Sverige

Antalet män med förstörd prostata är cirka 400 000, cirka 300 000 av dem har kontakt med vården.

300 000

patienter har kontakt med vården

13 000

patienter står i kö för kallelse till urolog

207 000

patienter får läkemedel

5 000

patienter blir opererade

80 000

patienter har kateter

619

patienter har behandlats med CoreTherm®

60%

För män över 60 år är risken för förstörd prostata 60% i Sverige.

Norden vårt fokus

CoreTherm®-behandlingar utförs idag på sjukhus och läkarmottagningar i Norden. Antalet behandlingar har ökat sedan 2018. Trots att pandemin pågått under hela året, vilket medfört att kliniker ställt in den planerade vården, överträffade vi såväl vårt reviderade mål om 700 behandlingar för helåret som 2019 års siffror.

ProstaLunds plattform CoreTherm® utmanar traditionell kirurgi

CoreTherm® är en minimalinvasiv behandling som har utvecklats under 20 års tid.

Behandlingen har samma goda goda botande effekt som en kirurgisk behandling – hyvling/TURP (transurethral resektion av prostata). CoreTherm®-behandlingen utförs på en vanlig mottagning, den kräver ingen narkos och patienten kan gå hem samma dag. Behandlingen är säker och resurseffektiv.

Trots att det finns vetenskapligt underlag, som talar för mikrovågsbehandling har operation med narkos varit "golden standard".

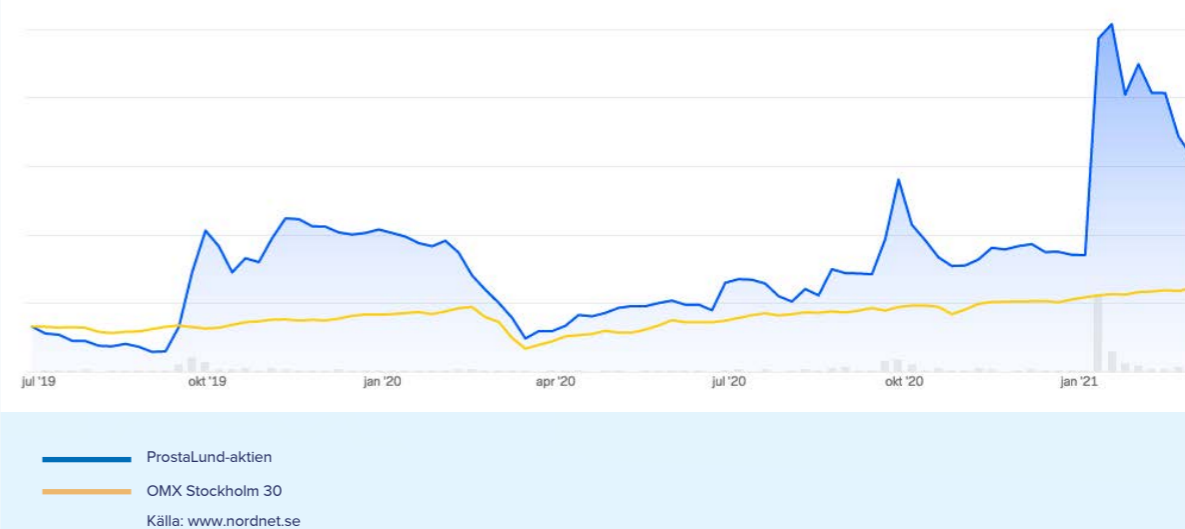
”

”Det är lite märkligt eftersom dagens mikrovågsteknik inte bara är effektiv utan också enkel, snabb och därför kan rädda oss från långa vårdköer.”

Fredrik Stenmark, överläkare och verksamhetschef på kirurgkliniken vid Länssjukhuset i Kalmar

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market

Aktieutveckling juli 2019 - januari 2021



Strategiskiftet ger resultat

2020 har varit ett omtumlande år för ProstaLund. Pandemin påverkade vår försäljningstillväxt negativt då sjukhusen ställde in planerad vård och vi kunde se att patienter avbokade behandlingar för att undvika att bli smittade. Samtidigt har pandemin gett oss möjligheter att förbereda oss för framtiden. Under hösten har vi stärkt vårt kvalitetssystem och våra interna processer. Eftersom regelverken för medicintekniska bolag kommer att förändras betydligt och det nya regelverket (MDR) snart börjar gälla vill vi vara väl förberedda. Vårt arbete resulterade i att vi i början på 2021 fick certifiering av våra produkter förlängd till 2024 i det nuvarande regelverket (MDD).

Under sista kvartalet flyttade vi till mindre kostsamma lokaler. Under samma period lanserade vi en ny produkt, CoreFlow® -Soft Stent, i Sverige. Under kvartalet initierade vi också en registerstudie för att utvärdera om CoreTherm® minskar risken att drabbas av prostatacancer efter behandling – de övergripande resultaten pekar i positiv riktning.

Ovanstående arbete har drivit en del kostnader och belastar sista kvartalets resultat. Merparten av dessa är att betrakta som engångskostnader. ProstaLund är i dagsläget rustade för att öka sina marknadsandelar på ett kostnadseffektivt sätt.

Bra försäljning av CoreTherm® trots pandemin

Trots pandemins andra våg, som medförde att flera kliniker under fjärde kvartalet ånyo ställde in den planerade vården, överträffade vi såväl vårt reviderade mål om 700 behandlingar för helåret som 2019 års siffror. I Q4 levererade vi 271 CoreTherm® -behandlingar, vilket gav oss 860 för helåret 2020, en ökning från de 839 behandlingarna som gjordes 2019.

Norden är vårt fokus

Fokus för oss är Norden. Strategin är att nå framgång på hemmaplan innan vi satsar på geografisk expansion. Sverige är vår viktigaste marknad och vi ser resultat av de senaste två årens fokus. Vi har nu 16 kliniker i Sverige som använder vår metod, av dessa är 5 stycken privata aktörer. Så såg det inte ut för ett par år sedan. Regionshospitalet i Holstebro startade som fjärde danska klinik upp sin CoreTherm® -verksamhet i början av året. I Norge inväntar vi ett besked från "Nye

metoder". Grönt ljus från denna instans underlättar introduktionen på offentliga urologkliniker. Vi för också diskussioner med ett antal privata aktörer i Norge men pandemin har medfört att flera av dessa avvaktar till pandemin är över. Vi har också gjort en grundlig översyn av de distributions- och kundavtal vi har. Detta har medfört att vi avslutat ett antal avtal. Bl a distributören vi hade i Kina, då de inte uppfyllt sin del av avtalen. Det innebär inte på något sätt att vi gett upp de marknaderna utan vi kommer framöver att söka nya samarbetspartner för de vakanser som uppstått.

Marknadspositionering

Historiskt var CoreTherm® något som erbjöds patienten när kirurgi av någon anledning inte var en lämplig behandling. Vi har sedan strategiskiftet 2019 propagerat för att CoreTherm® bör erbjudas som primärt botande behandlingsalternativ och kirurgin som sekundär metod. I Sverige har vi kommit en liten bit på vägen mot detta paradigmskifte. 2018 stod CoreTherm® för 8 % av de botande behandlingarna. 2019 hade andelen ökat till knappt 12 %. Vår bedömning för 2020, baserad på det som media rapporterat beträffande minskat antal operationer totalt sett i landet under pandemin, är att CoreTherm® stått för nästan 16 % av alla BPH-åtgärder.

Den vårdskuld som uppstått på grund av covid-19 kan utifrån vår bedömning inte arbetas bort med kirurgi (TURP).

Vår metod, CoreTherm®, kommer därför att bli ett viktigt verktyg när vårdskulden skall arbetas bort. Det gör att vi antar att marknadsandelen för CoreTherm® kommer växa de närmaste åren.

Ökad kommunikation med fler målgrupper

Den tredje delen i strategiändringen från 2019 var att ändra såväl kommunikation som målgrupper.

De offentliga vårdgivarna på sjukhusen har svårt att erbjuda tillgänglighet för patienter med mer allvarliga diagnoser än godartad prostataförstoring. Om privata aktörer inom urologi kan bistå med CoreTherm®-behandlingar för godartad prostataförstoring kan resurser på sjukhusen frigöras till andra patientkategorier.



Bra strategi, välbeprövad behandling, målinriktad organisation tillsammans med fantastiska data och nu även en vårdskuld till BPH-patienter.

Vi ska fortsätta att öka marknadsandelarna. CoreTherm® borde vara ett förstahandsval sett ur både patient- och hälsoekonomiskt perspektiv.

Sist men inte minst har vi engagerade bra aktieägare, det ger oss en stark framtidstro.

Lund i mars 2021

Johan Wennerholm, tf VD ProstaLund

Det är därför av stor vikt att ersättningsnivån till privata utförare blir rimlig så att det inte blir en förlustaffär för dem att hjälpa sina patienter. Vi har därför det senaste året intensifierat våra insatser för att göra regionala politiker och tjänstemän medvetna om CoreTherm® och dess fördelar. CoreTherm® är en effektiv lösning för regionerna och kan se till att fler patienter kan få behandling för sin prostataförstoring samtidigt som resurser frigörs och dessutom till en lägre kostnad än alternativet, såväl operation som ingen behandling alls.

Ett första kvitto på resultatet av insatserna är att Region Stockholm som första region agerat på vad vi förmedlat och höjt ersättningen inom deras vårdval urologi per den 1 december 2020.

Kort efter detta beslut har ProstaLund fått nya avtal med privata urologimottagningar. Vi fick dessutom under det fjärde kvartalet en ny kund i Västra Götalandsregionen, Alingsås Lasarett.

Vi har under året fortsatt våra informationskampanjer till patienter och allmänhet. Målsättningen är att alla patienter med godartad prostataförstoring ska känna till eller informeras om och erbjudas att få välja värmebehandling med CoreTherm® vilket är det riktiga enligt Patientlagen.

Nu har vi dessutom utifrån en ny registerstudie fått starka indikationer på att risken för att såväl drabbas av som att dö av prostatacancer, är avsevärt mycket lägre för patienter som genomgått en CoreTherm®-behandling än för dem som opererats (TURP). Kommer denna information till patienternas kännedom är vi övertygade om att majoriteten väljer vår behandling.

Bra strategi, välbeprövad produkt, målinriktad organisation tillsammans med fantastiska data och nu även en vårdskuld till BPH-patienter.

Vi ska fortsätta att öka marknadsandelarna, CoreTherm® borde vara ett förstahandsval sett ur både patient- och hälsoekonomiskt perspektiv.

Sist men inte minst har vi engagerade bra aktieägare, det ger oss en stark framtidstro.



CoreTherm®

I Sverige drabbas ungefär 60 procent av alla män över 60 år av godartad prostataförstoring. CoreTherm® är en minimalinvasiv behandling som har utvecklats under 20 års tid. CoreTherm®-behandlingen utförs på en vanlig mottagning, den kräver ingen narkos och patienten kan gå hem samma dag. Det gör behandlingen säker och resurseffektiv.

Hur fungerar CoreTherm® och hur skiljer sig metoden mot traditionella behandlingar?

CoreTherm® går ut på att prostatavävnaden som trycker på urinröret värms upp till sådan temperatur att cellerna förstörs och försvinner. Metoden fungerar bra på högriskgrupper eftersom patienter enbart lokalbedövas vid behandling.

Behandlingen tar bara tio minuter och ingen vård på sjukhus behövs efteråt, vilket uppskattas av många patienter. Det innebär också att CoreTherm® bara kostar hälften så mycket som TURP (Transurethral Resektion av Prostata) att utföra. Incitament att välja vår behandling finns med andra ord både hos patienter och inom sjukvården. CoreTherm® har använts framgångsrikt vid behandling av fler än 50 000 patienter.

CoreTherm® skiljer sig på flera sätt gentemot den traditionella TURP-behandlingen

Vid TURP ryggbedövas eller sövs patienten och den överflödiga vävnaden hyvlas bort från prostatan. Efteråt behöver patienten vårdas 2-3 dagar på sjukhus. Eftersom generell anestesi används betyder det att högriskpatienter inte kan behandlas med denna metod. Dessutom är denna behandling dyr då det krävs operationssal och vård på sjukhus i flera dygn.

Vilka marknader finns CoreTherm® på?

CoreTherm® rekommenderas av bland annat American Urology Association (AUA) och svenska Statens Beredning för medicinsk Utvärdering (SBU). På den nordiska marknaden har bolaget en egen säljorganisation och i europeiska länder arbetar ProstaLund med distributörer.

Hur ser möjligheterna för expansion ut?

Bara i Sverige finns det idag cirka 207 000 män som tar läkemedel mot förstörd prostata, det finns också en omfattande kö till kirurgiska ingrepp. Under 2019

utfördes cirka 12 % av botande behandlingar med CoreTherm®-metoden. En bredare acceptans skulle innebära större marknadsandel för CoreTherm®.

ProstaLund har av China Food and Drug Administration i Kina (CFDA) ett beslut som godkänner CoreTherm®, vilket öppnar för möjligheter att bearbeta den kinesiska marknaden i framtiden.

Vår bedömning är att resultaten ger CoreTherm®-metoden ett ökat medicinskt värde för patienter med godartad prostataförstoring och därmed ökar användningen inom sjukvården. Det skulle ge en positiv påverkan på bolagets marknadsexpansion.

Konkurrerande metoder

CoreTherm® har utvecklats under 20 års tid, är evidensbaserad, och har i vetenskapliga studier visat sig vara lika effektiv som traditionell kirurgi och innebär en klart minskad risk för allvarliga komplikationer. Lägg därtill att CoreTherm®-behandlingen görs i lokalbedövning och patienten går hem direkt efter densamma. Allt detta är helt unikt på marknaden.

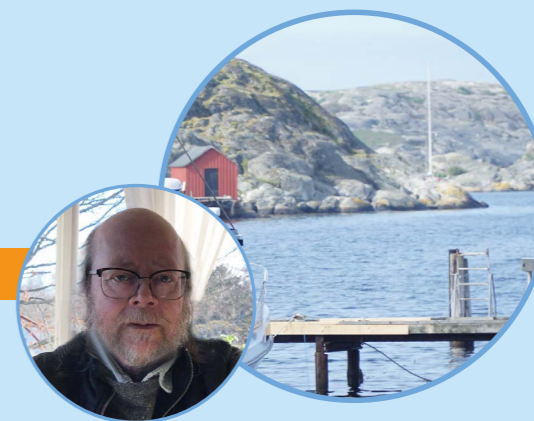
De konkurrenter som försöker ta sig in på segmentet minimalinvasiv behandling av BPH är alla fortfarande på experimentell nivå och har inte studerats i direkta jämförelser med traditionell kirurgi. Dessa konkurrenter har lång väg att vandra innan de likt CoreTherm® har dokumentation tillräckligt för att komma ifråga som rekommenderade och evidensbaserade behandlingar.

I Sverige sker ett tydligt skifte

Allt fler av CoreTherm®-behandlingarna utförs av privata vårdgivare som får adekvata ersättningar. Ett tydligt exempel är de avtal som slutits med ett antal privata kliniker samt att vår marknadsandel ökat från 8 % till 16 % de senaste åren.

PATIENT PETER HANSEN, BERÄTTAR:

” Vi har just nu inga tider. Kanske nästa år!



Peter Hansen, Donsö:

Efter att ha rundat de 50 fick jag allt svårare att urinera vilket kulminerade i ett flödesstopp (urinstämning) november 2016. Hade jag inte fått akut hjälp (applicering av kateter) på vår tappra vårdcentral på Styrso hade hela kunnat sluta riktigt illa.

Jag slapp undan med njursvikt där emellertid njurarna mirakulöst hämtade sig efter några veckor. Efter nio månader med kvarliggande kateter (s.k. KAD) och därefter ett år med självtömning (RIK) fick jag emellertid nog av att vänta på urologen på Sahlgrenska dit, jag var remitterad.

Genom en läkarbekant blev jag upplyst om en privatklinik i Kalmar som med kort varsel kunde hjälpa mig med en annorlunda och skonsammare metod än den traditionella ”hyvling” som normalt erbjuds på sjukhusen och som till på köpet inte krävde inläggning på sjukhus – allt på vårdgaranti!

Jag anlände till kliniken nere vid hamnen en vacker sensommar den 22 augusti 2018 klockan 11.00. En timme senare, närmare bestämt 12.03 efter att trevliga doktor Sonny och hans härliga fru, syster Ylva hade gjort jobbet bjöd kliniken på fika och jag fick visserligen återigen gå med KAD, men denna gång endast ett par veckor tills prostatakörteln hade läkts.

Ni kan inte ana vilken befrielse det var att kunna kissa igen – detta efter nästan två år! Behandlingen – som genomförs med lokalbedövning – är smärtfri och tog i mitt fall nio minuter.

Det kan avslutningsvis berättas att så sent som i januari 2020, d.v.s. innan Corona slog klorna i vårdapparaten – fick jag ett brev från Uddevalla sjukhus med beskedet att de kunde hjälpa mig.

Jag ringde sjukhuset och meddelade den rara sköterskan att jag var färdigbehandlad sedan 1 1/2 år vilket intressant nog inte förvånade sköterskan ett dugg. Jag frågade henne när jag i så fall hade kunnat förvänta mig en operation ... och hon svarade, håll i er nu:

”Vi har just nu inga tider. Kanske nästa år!”

Patientens rättigheter i Sverige enligt Hälso- och sjukvårdslagen

”Landstinget ska ge patienten möjlighet att välja behandlingsalternativ enligt vad som anges i 7 kap. 1 § patientlagen (2014:821).”¹

”När det finns flera behandlingsalternativ som står i överensstämmelse med vetenskap och beprövad erfarenhet ska patienten få möjlighet att välja det alternativ som han eller hon föredrar. Patienten ska få den valda behandlingen, om det med hänsyn till den aktuella sjukdomen eller skadan och till kostnaderna för behandlingen framstår som befogat.”²

1. Hälso- och Sjukvårdslagen 10 kap. Val av behandlingsalternativ. 1 §
2. Patientlagen 7 kap. Val av behandlingsalternativ och hjälpmedel. 1 §

Fördelar med CoreTherm®

- Lindrar vattenkastningsbesvär under lång tid
- 9 av 10 kateterbärare kan slippa sin kateter
- Färre allvarliga komplikationer än vad som rapporteras för kirurgi (TURP)
- Ingen narkos eller ryggbedövning krävs
- Enda alternativet för högriskpatienter, där operation inte är lämpligt
- Tilltalande alternativ för patienter som har mycket kraftig prostataförstoring (>80 gram) där operation genom buken rekommenderas
- Tilltalande alternativ för patienter som tar blodförtunnande läkemedel

CoreFlow® – Soft Stent

CoreFlow® – Soft Stent är en unik kombination av en vanlig dränagekateter och en temporär prostatisk stent. Med växande vårdköer och önskemål om ökad kostnads- och resurseffektivitet i sjukvården är CoreFlow® – Soft Stent ett värdefullt verktyg i den urologiska vården.

Frigör resurser i sjukvården

Urodynamiska undersökningar är tidskrävande och kostnadsdrivande, inte sällan är väntetiderna också långa. CoreFlow® kan ersätta de urodynamiska undersökningarna och dessutom användas där den sistnämnda ej fungerar. CoreFlow® kan spara resurser för sjukvården och förkorta tiden till botande behandling för patienten med godartad prostataförstoring.

Lätt att hantera

Den innovativa designen gör katetersättningen enkel. Innan den yttre delen avlägsnats kan CoreFlow® användas som en vanlig kvarkateter.

Den är designad med en ballong som håller den på plats i blåsan och en spiral i andra änden som fungerar som ett ankare nedanför den yttre slutmuskeln.

Urodynamik ger inte alltid klara besked och har begränsningar, inte minst för dem som inte alls kan urinera eller som använder kateter. Väntetiden för undersökning är ofta lång.

För vissa patientgrupper med neurologisk sjukdom avråds botande behandling vid BPH då funktionaliteten av nedre slutmuskeln och/eller urinblåsan inte kan bekräftas.

Diagnostisk funktion

CoreFlow® använt som en temporär prostatisk stent simulerar hur urineringsförmågan och behandlingsresultatet kommer att bli efter en värmebehandling eller operation för en BPH-patient. CoreFlow® kan därmed

ersätta eller komplettera en urodynamisk undersökning och dessutom användas när urodynamik ensamt ej är tillämpligt, till exempel om patienten inte kan urinera eller använder kateter. I tillägg kan CoreFlow® med denna funktion bekräfta att patienten kan hålla tätt med enbart den nedre slutmuskeln om den övre slutmuskeln hålls öppen samtidigt som obstruktionen genom prostata tillfälligt elimineras.

Bara i Sverige estimeras att drygt 40 000 män med godartad prostataförstoring använder KAD (kvarkateter) för att kunna tömma urinblåsan. Att inte kunna tömma urinblåsan och/eller behandlas med kvarkateter innebär risk för urinvägsinfektioner som i sin tur leder till såväl mycket lidande som stora kostnader.

Minskar risk för urinvägsinfektion

CoreFlow® kan ersätta KAD för män och därigenom radikalt minska risken för urinvägsinfektion. När den bakre delen av CoreFlow® är separerad urinerar patienten på egen hand alternativt självtappar sig genom att dra i dragtråden. Risken för bakterietillväxt och invasion via urinröret blir minimal. Patienterna slipper dessutom använda urinpåse/ventil kopplat till KAD utan urinerar på egen hand vilket har stor påverkan på livskvaliteten. För patienter som genomgått minimalinvasiva behandlingar, till exempel värmebehandling med CoreTherm®, är CoreFlow® lämplig att använda som avlastning tills svullnaden har lagt sig. Patienterna kan urinera på egen hand direkt från dag noll. Risken för kateterrelaterade infektioner minskas.

Marknad och drivkrafter

Med den uppdaterade strategin fokuserar ProstaLund på den nordiska marknaden och primärt den svenska. Även om fokus ligger på den nordiska marknaden är BPH ett globalt problem. BPH drabbar upp till 50 procent av alla män, oavsett var i världen man befinner sig.

BPH-marknaden

Marknaden för läkemedel och medicinteknik som riktar sig mot BPH är global och mycket stor. BPH ingår i kategorin urologiska sjukdomar. Den globala marknaden för medicintekniska produkter inom urologi¹, uppgick till 31 miljarder USD under 2017 och bedöms uppgå till 44 miljarder USD under 2022, motsvarande en genomsnittlig årlig tillväxt om cirka 7 procent. Starkast bidragande faktor bedöms vara en växande äldre befolkning, högre incidens av cancer, högre sjukvårdskostnader samt teknologiska framsteg inom medicinteknik. Givet växande vårdköer och sjukvårdskostnader bedöms minimalinvasiva ingrepp vinna allt mer mark under kommande år, allt för begränsa behovet av operationssal och minska tiden en patient blir sängliggande för eftervård.²

DRIVKRAFTER

Ökade vårdköer

Vårdköerna växer i Sverige, både inom primär- och specialistvård. Enligt lag ska alla patienter efter beslut få en operation i den specialiserade vården inom 90 dagar enligt den nationella vårdgarantin. Det finns statistik på väntetider sedan 2011. För samtliga indikationer var andelen som fick vänta längre än 90 dagar under 2011 cirka 14 procent. Samma siffra för godartad prostataförstoring var 15 procent. Andelen som får vänta längre än så har ökat markant sedan dess, för operation i allmänhet och operation av godartad prostataförstoring i synnerhet. I dagsläget är andelen som får vänta längre än 90 dagar cirka 30 procent för samtliga indikationer. Samma siffra för godartad prostataförstoring är idag så mycket som 38 procent.³ När sjukvården och samhället återgår till ett normalt tillstånd efter Covid-19 kommer sjukvården vara satt under hård press med långa köer, brist på vårdplatser, operationstider och operationspersonal.

CoreTherm® är en kostnadseffektiv metod som inte tar flaskhalsresurser i anspråk. Bortsett från Covid 19 är den största bidragande faktorn till vårdköerna kompetensförsörjningen av sjuksköterskor för att hålla många vårdplatser tillgängliga. Sjukhusen kan

inte operera om det inte finns vårdplatser för eftervård. Vid operation av prostatan, exempelvis vid så kallad TURP-operation, måste patienten ligga kvar på sjukhuset ett par dagar efter operation. Detta skapar en flaskhals inom prostatavården som begränsar antalet möjliga operationer. Om fler patienter hade opererats via metoder som varken kräver operationssal eller efterföljande vårdplats skulle möjligheterna att begränsa flaskhalsarna vara betydligt större.

Uppsökande patienter

När det finns flera behandlingsalternativ som överensstämmer med vetenskap och beprövad erfarenhet, ska patienten få möjlighet att välja det alternativ han eller hon föredrar. Vårdpersonal ska alltid upplysa patienten om vilka alternativ som finns, något som inte alltid sker enligt ProstaLunds egna erfarenheter. Målet med ökad kommunikation direkt till patient är att allt fler patienter, även de äldre, är mer internetvana än tidigare och har därför möjlighet att i större grad söka information om alternativ själva. Detta har lett till att patienter i allt högre grad söker sig utanför hemregionen för vald behandling om denna inte erbjuds i tid inom hemregionen. Denna möjlighet fanns inte före 2015. Behandling av BPH finns på ett begränsat antal vårdinrättningar i Sverige varför möjligheten att välja var specialistvården ska utföras är en stark drivkraft för samtliga behandlingsalternativ.

Åldrande befolkning

Då BPH är starkt korrelerad med ålder, och vi blir allt äldre, är den åldrande befolkning en stark faktor för tillväxten i marknaden. Fram till 2050 växer gruppen av människor över 65 år med cirka 900 miljoner, från 600 miljoner människor till 1,5 miljard. I Sverige kommer gruppen utgöra 25 procent av invånarna. Patientunderlaget för BPH-marknaden kommer därmed öka för varje år.⁴ Därtill nöjer sig denna patientgrupp inte med att livskvaliteten försämras när de vet att det finns lösningar bortom livslång läkemedelsbehandling och/eller katetrar.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktör för ProstaLund AB (publ), Org nr 556745-3245, avger följande förvaltningsberättelse för räkenskapsåret 2020.

Information om verksamheten ProstaLund AB (publ) är ett svenskt medicintekniskt bolag med huvudkontor i Lund som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. Bolaget har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för BPH (godartad prostataförstoring). Försäljningen sker via huvudkontoret i Lund och försäljningskontoret i USA samt distributörer.

Framtidsutsikter

- Bolaget fokuserar på uppnå maximal marknadspenetration i Norden.
- Genomföra 1 500 CoreTherm®-behandlingar under 2021
- Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal riskfaktorer kan ha negativ inverkan på verksamheten i ProstaLund. Det är därför av stor vikt att beakta relevanta risker vid sidan av Bolagets tillväxtmöjligheter. Nedan beskrivs riskfaktorer utan inbördes ordning och utan anspråk på att vara heltäckande. Samtliga riskfaktorer kan av naturliga skäl inte bedömas utan nedanstående är en samlad utvärdering av tillgänglig information tillsammans med en allmän omvärldsbedömning.

Bolagsrelaterade risker CORONAVIRUSET OCH COVID 19

Covid 19-pandemin påverkar vårdens prioriteringar vilket innebär att behandlingar av BPH, som CoreTherm®, ofta skjuts upp. Bolaget står redo att supporta sjukvården att snabbt återuppta behandlingarna när pandemin är under kontroll. Troligt är att behovet av CoreTherm® kommer att vara än större då med anledning av att vår metod inte kräver vårdplatser efter behandlingen.

FINANSIERINGSBEHOV OCH KAPITAL

ProstaLunds framtidsplaner kan innebära ökade kostnader för Bolaget. En försening av marknadsge-nombrott på nya marknader kan innebära resultat-försämringar för Bolaget. Det kan inte uteslutas att ProstaLund i framtiden kan behöva anskaffa ytterligare kapital. Bolaget kan inte heller garantera att eventuellt ytterligare kapital kan anskaffas.

LEVERANTÖRER/TILLVERKARE

ProstaLund har samarbeten med leverantörer och tillverkare. Det kan inte uteslutas att en eller flera av dessa väljer att bryta sitt samarbete med Bolaget, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på verksamheten. Det kan inte heller garanteras att ProstaLunds leverantörer och tillverkare till fullo uppfyller de kvalitetskrav som Bolaget ställer.

NYCKELPERSONER OCH MEDARBETARE

ProstaLunds nyckelpersoner har stor kompetens och lång erfarenhet inom Bolagets verksamhetsområde. En förlust av en eller flera nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet och resultat.

KONKURRENTER

En del av Bolagets konkurrenter är multinationella företag med stora ekonomiska resurser. En omfattande satsning och produktutveckling från en konkurrent kan medföra risker i form av försämrade försäljning. Vidare kan företag med global verksamhet som i dagsläget arbetar med närliggande områden bestämma sig för att etablera sig inom Bolagets verksamhetsområde. Ökad konkurrens kan innebära negativa försäljnings- och resultat-effekter för Bolaget i framtiden.

KONJUNKTURUTVECKLING OCH VALUTARISK

Externa faktorer såsom inflation, valuta- och ränteförändringar, tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. ProstaLunds framtida intäkter och aktievärdering kan bli negativt påverkade av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll. En del av försäljningsintäkterna kan komma att inflyta i internationella valutor. Valutakurser kan väsentligen förändras.

POLITISK RISK

ProstaLund är verksam i och genom ett antal olika länder. Risker kan uppstå genom förändringar av lagar, skatter, tullar, växelkurser och andra villkor för utländska bolag. Bolaget påverkas även av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder.

MARKNADSTILLVÄXT

ProstaLund planerar att expandera under de kommande åren, dels genom att öka marknadsandelarna i de länder och regioner man redan har etablerat sig i och dels genom att etablera sig i nya länder och regioner. En etablering i nya länder och regioner kan medföra problem och risker som är svåra att förutse.

PATENT

ProstaLund har ett antal patent. Bolaget kan inte

garantera att ett godkänt patent kommer att utgöra ett fullgott kommersiellt skydd i framtiden.

UTVECKLINGSKOSTNADER

ProstaLund kommer fortsättningsvis att nyutveckla och vidareutveckla produkter inom sitt verksamhetsområde. Tids- och kostnadsaspekter för produktutveckling kan vara svåra att på förhand fastställa med exakthet. Detta medför en risk att en planerad produktutveckling blir mer kostnadskrävande än planerat.

PRODUKTANSVAR

Beaktat verksamhetens art är det relevant att beakta ProstaLunds produktansvar, som uppstår då Bolaget utvecklar och kommersialiserar produkter. Styrelsen bedömer att Bolagets nuvarande försäkringsskydd är tillfredsställande, med hänsyn till verksamhetens art och omfattning. Det finns dock inga garantier för att Bolagets försäkringsskydd till fullo ska kunna täcka eventuella framtida rättsliga krav, vilket skulle kunna påverka ProstaLunds verksamhet och resultat negativt.

RISK FÖR OCH I SAMBAND MED RÄTTSTVISTER

Risk föreligger också alltid för att ProstaLund kan drabbas av kostnader för att driva rättsprocesser, kostnader i samband med förlikning och kostnader för utdömda skadestånd. Koncernen var under 2020 inte inblandad i några rättsliga tvister.

Aktierelaterade risker

KURSARIATIONER

Det finns en risk att aktiekursen genomgår stora variationer. Kursvariationer kan uppkomma genom stora förändringar av köp- och säljvolymerna och behöver inte nödvändigtvis ha ett samband med ProstaLunds underliggande värde. Kursvariationerna kan påverka Bolagets aktiekurs negativt.

MARKNADSPLATS

Bolagets aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market som är ett värdepappersbolag under Finansinspektionens tillsyn. Aktier som är noterade på Nasdaq omfattas inte av lika omfattande regelverk som de aktier som är upptagna till handel på reglerade marknader. Nasdaq First North Growth Market har ett eget regelsystem, som är anpassat för mindre bolag och tillväxtbolag, för att främja ett gott investerarskydd. Som en följd av skillnader i de olika regelverkens omfattning, kan en placering i aktier som handlas på Nasdaq First North Growth Market vara mer riskfylld än en placering i aktier som handlas på en reglerad marknad.

UTDELNING

Under den period som omfattas av den finansiella historiken i denna Årsredovisning har ingen utdelning skett i ProstaLund. Eventuella överskott är i första hand planerade att investeras i Bolagets utveckling.

Inga garantier kan lämnas för att bolagsstämma kommer att besluta om framtida utdelningar.

Forskning och utveckling

- Bolaget bedriver forskning och utveckling inom sitt produktområde.
- Nuvarande behandlingsenhet moderniseras under innevarande år.
- Patent är en viktig del i bolagets affärsstrategi. Utveckling som bedöms som patenterbar skall generellt sett skyddas.

Förutsättningar för fortsatt drift

Den finansiella informationen har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av årsredovisningen har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel och tänkt försäljning för året.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens årsredovisning.

Miljöpåverkan

Bolaget bedriver inte någon verksamhet som är tillståndspliktig enligt Miljöbalken.

Ägarförhållanden per 2020-12-31

Innehav över 10%: Mats Alyhr 12,5%

Övriga:

William Gunnarsson via BWG Invest Sàrl, 8,6%

Transaktioner med närstående

Transaktioner med närstående har under året skett mellan koncernen och närstående. Samtliga transaktioner har skett till marknadsmässiga villkor, se not 6.

Väsentliga händelser efter räkenskapsåret

Inga väsentliga händelser har skett.

Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står:

Balanserat resultat	- 20 952 980
Överkursfond	3 354 424
Årets resultat	- 10 061 456
	<hr/>
	-27 660 012

Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres - 27 660 012.

Resultaträkning, koncern

KSEK	NOT	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning	2	12 465	12 886
Kostnad för sålda varor		-2 920	-3 891
Bruttoresultat		9 545	8 995
Försäljningskostnader		-9 728	-9 572
Administrationskostnader		-6 200	-7 429
Forsknings- och utvecklingskostnader		-3 874	-2 834
Övriga rörelseintäkter		405	451
Övriga rörelsekostnader		-67	-49
Rörelseresultat	3,4,5,6,7,8	-9 919	-10 438
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-61	-145
Resultat efter finansiella poster		-9 980	-10 583
Skatt på årets resultat		-	-
Årets resultat		-9 980	-10 583
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget:		-9 980	-10 583

Balansräkning, koncern

KSEK	NOT	2020-12-31	2019-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	9	11 635	8 596
Goodwill	10		0
Summa immateriella anläggningstillgångar		11 635	8 596
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	11	305	43
Summa materiella anläggningstillgångar		305	43
Summa anläggningstillgångar		11 940	8 639
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR, varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		1 596	1 539
Varor under tillverkning		1 065	1 163
Färdiga varor och handelsvaror		3 258	3 105
Summa lager		5 919	5 807
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		1 522	833
Skattefordran		46	84
Övriga fordringar		196	319
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	719	947
Summa kortfristiga fordringar		2 483	2 183
Kassa och bank		10 495	9 760
Summa omsättningstillgångar		18 897	17 750
SUMMA TILLGÅNGAR		30 837	26 389

Balansräkning, koncern

KSEK	NOT	2020-12-31	2019-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	13	42 157	32 525
Balanserat resultat inkl. övrigt tillskjutet kapital		-6 939	278
Omräkningsdifferenser		114	13
Årets resultat		-9 980	-10 583
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		25 352	22 232
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	17	200	400
Summa långfristiga skulder		200	400
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	17	400	400
Leverantörsskulder		2 808	2 007
Aktuell skatteskuld		-	-
Övriga skulder		254	203
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	1 823	1 146
Summa kortfristiga skulder		5 285	3 756
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		30 837	26 389

Kassaflödesanalys, koncern

KSEK	NOT	2020-12-31	2019-12-31
<i>Löpande verksamhet</i>			
Resultat efter skatt		-9 980	-10 583
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>			
Avskrivningar		169	229
Nedskrivningar			50
Valutaomräkning, ej realiserad		114	13
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Förändring i lager		-112	914
Förändring kortfristiga fordringar		-448	622
Förändring kortfristiga skulder		1 676	-360
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		-8 581	-9 115
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar inkl. balanserade utv.utgifter		-3 165	-2 174
Förvärv /avyttring av materiella anläggningstillgångar		-305	0
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-	-
KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-3 470	-2 174
<i>Finansieringsverksamhet</i>			
Nyemission		14 447	23 978
Transaktionskostnader hänförliga nyemission		-1 461	-3 887
Upptagande av lån		-	-
Amortering av lån		-200	-1 928
KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		12 786	18 163
ÅRETS KASSAFLÖDE		735	6 874
Likvida medel vid periodens början		9 780	2 886
Likvida medel vid periodens slut		10 495	9 760
<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen</i>			
Under året erhållna räntor		-	-
Under året erlagda räntor		61	144

Rapport över förändring i eget kapital, koncern

KSEK	AKTIE- KAPITAL	ÖVRIGT TILLSKJUTET KAPITAL	BALANSERAT RESULTAT INKL. ÅRETS RESULTAT	TOTALT EGET KAPITAL
ingående balans 2016-01-01	6 421	39 137	-22 365	23 193
Resultat 2016			-11 974	-11 974
Nyemission	3 853	20 226		24 079
Emissionskostnader		-3 778		-3 778
Effekt av avluta		-709		-709
Utgående balans 2016-12-31	10 274	54 876	-34 339	30 811
Resultat 2017			-16 893	-16 893
Nyemission				0
Emissionskostnader				0
Effekt av valuta		-143		-143
Utgående balans 2017-12-31	10 274	54 733	-51 232	13 775
Resultat 2018			-12 950	-12 950
Nyemission	3 424	9 589		13 013
Emissionskostnader		-1 284		-1 284
Effekt av valuta		157		157
Utgående balans 2018-12-31	13 698	63 195	-64 182	12 711
Resultat 2019			-10 583	-10 583
Nyemission	18 827	5 151		23 978
Emissionskostnader		-3 887		-3 887
Effekt av valuta		13		13
Utgående balans 2019-12-31	32 525	64 472	-74 765	22 232
Resultat 2020			-9 980	-9 980
Nyemission	9 631	4 816		14 447
Emissionskostnader		-1 461		-1 461
Effekt av valuta		114		114
Utgående balans 2020-12-31	42 156	67 941	-84 745	25 352

Resultaträkning, moderbolag

KSEK	NOT	2020-01-01 2020-12-31	2019-01-01 2019-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	12 034	12 534
Kostnad för sålda varor		-2 654	-3 573
Bruttovinst		9 380	8 961
Försäljningskostnader		-9 649	-9 912
Administrationskostnader		-6 200	-7 001
Forsknings- och utvecklingskostnader		-3 874	-2 834
Övriga rörelseintäkter		405	451
Övriga rörelsekostnader		-63	-35
Rörelseresultat	3,4,5,6,7,8	-10 001	-10 370
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-60	-145
Resultat efter finansiella poster		-10 061	-10 515
Skatt på årets resultat		0	0
Årets resultat		-10 061	-10 515
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget:		-10 061	-10 515

Balansräkning, moderbolag

KSEK	NOT	2020-12-31	2019-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	9	11 635	8 596
Goodwill	10	-	-
Summa immateriella anläggningstillgångar		11 635	8 596
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	11	305	43
Summa materiella anläggningstillgångar		305	43
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	12	514	514
Summa finansiella anläggningstillgångar		514	514
Summa anläggningstillgångar		12 454	9 153
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Råvarulager		1 595	1 539
Varor under tillverkning		1 066	1 163
Färdiga varor och handelsvaror		3 153	2 488
Summa lager		5 814	5 190
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		1 336	780
Fordringar hos koncernföretag		0	0
Skattefordran		48	86
Övriga fordringar		235	334
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	719	941
Summa kortfristiga fordringar		2 338	2 141
Kassa och bank		10 301	9 671
Summa omsättningstillgångar		18 453	17 002
SUMMA TILLGÅNGAR		30 907	26 155

Balansräkning, moderbolag

KSEK	NOT	2020-12-31	2019-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	13	42 157	32 525
Utvecklingsfond		10 332	7 201
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		4 815	5 151
Balanserat resultat		-20 953	-8 571
Emissionskostnader		-1 461	-3 887
Årets resultat		-10 061	-10 515
Summa eget kapital		24 829	21 904
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skuld till koncernföretag		631	50
Skulder till kreditinstitut	17	200	400
Summa långfristiga skulder		831	450
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut		400	400
Leverantörsskulder		2 766	1 944
Aktuell skatteskuld		0	0
Skulder till koncernföretag		0	140
Övriga skulder		283	204
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	1 798	1 113
Summa kortfristiga skulder		5 247	3 801
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		30 907	26 155

Kassaflödesanalys, moderbolag

KSEK	NOT	2020-12-31	2019-12-31
<i>Löpande verksamhet</i>			
Resultat efter skatt		-10 061	-10 515
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		169	227
Periodiseringsfond		-	-
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Förändring i lager		-624	742
Förändring kortfristiga fordringar		307	1 078
Förändring kortfristiga skulder		1 523	-248
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		-8 686	-8 716
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar inkl. balanserade utv.utgifter		-3 165	-2 174
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-305	-
Förvärv/avyttring av finansiella anläggningstillgångar		-	-
KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-3 470	-2 174
<i>Finansieringsverksamhet</i>			
Nyemission		14 447	23 978
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission		-1 461	-3 887
Amortering av lån		-200	-1 915
KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		12 786	18 176
ÅRETS KASSAFLÖDE		630	7 286
Likvida medel vid periodens början		9 671	2 385
Likvida medel vid periodens slut		10 301	9 671
<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen</i>			
Under året erhållna räntor		-	-
Under året erlagda räntor		60	144

Rapport över förändring i eget kapital, moderbolag

KSEK	AKTIE-KAPITAL	UTVECK-LINGS-FOND	ÖVERKURS-FOND	AKTIEKA-PITAL UN-DER REG.	AKTIEÄ-GARTILL-SKOTT	BALAN-SERAT RESULTAT	TOTALT EGET KAPITAL
Ingående balans 2016-01-01	6 421		89 481			-67 447	28 455
Resultat 2016						-13 358	-13 358
Nyemission	3 853	733	20 226			-733	24 079
Emissionskostnader			-3 778				-3 778
Utgående balans 2016-12-31	10 274	733	105 929			-81 538	35 398
Resultat 2017						-22 651	-22 651
Nyemission							
Utvecklingsutgifter		2 974				-2 974	-2 974
Utgående balans 2017-12-31	10 274	3 707	105 929			-107 163	12 747
Resultat 2018						-12 136	-12 136
Nyemission	3 424		9 589				13 013
Emissionskostnader			-1 297				-1 297
Utvecklingsutgifter		1 320				-1 320	0
Utgående balans 2018-12-31	13 698	5 027	114 221			-120 619	12 327
Resultat 2019						-10 515	-10 515
Nyemission	18 827		5 151				23 887
Emissionskostnader			-3 887				-3 887
Utvecklingsutgifter		2 174				-2 174	0
Utgående balans 2019-12-31	32 525	7 201	115 486			-133 308	21 904
Resultat 2020						-10 061	-10 061
Nyemission	9 631		4 816				14 447
Emissionskostnader			-1 461				-1 461
Utvecklingskostnader		3 131				-3 131	0
Utgående balans 2020-12-31	42 156	10 332	118 841			-146 500	24 829

Tilläggsupplysningar

Not 1

Redovisningsprinciper

Allmänna redovisningsprinciper. Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Bedömningar och uppskattningar. Följande antaganden om framtiden och andra väsentliga källor till osäkerhet i uppskattningar på balansdagen skulle kunna innebära en betydande risk för en väsentlig justering av redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Koncernredovisningen omfattar moderföretaget samt dess dotterföretag. Med dotterföretag avses de företag i vilka moderföretaget, direkt eller indirekt, har ett bestämmande inflytande. I normalfallet avser detta företag där moderföretaget innehar mer än 50 % av rösterna. I koncernredovisningen ingår dotterföretagen från den dagen koncernen erhåller bestämmande inflytande tills den dag det inte längre föreligger. Dotterföretagens redovisningsprinciper överensstämmer med koncernens redovisningsprinciper i övrigt.

I koncernredovisningen faller koncernföretagens bokslutsdispositioner bort och ingår i det redovisade resultatet efter avdrag för uppskjuten skatt. Detta innebär att koncernföretagens obeskattade reserver i koncernens balansräkning fördelas mellan uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

INTÄKTSREDOVISNING

Försäljning av varor

Intäkten redovisas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Det innebär att intäkten redovisas till nominellt värde (fakturabelopp) om ersättning erhålls i likvida medel direkt vid leveransen. Avdrag görs för lämnade rabatter. Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts till köparen.

Ränta, royalty och utdelning

Ersättning i form av ränta, royalty eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen har tillförts koncernen samt när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

- Ränta redovisas som intäkt enligt den s.k. effektivräntemetoden.
- Royalty periodiseras i enlighet med överenskommelsens ekonomiska innebörd.
- Utdelning redovisas som intäkt när aktieägarens rätt till betalning är säkerställd.

Låneutgifter

Låneutgifter för lånat kapital kostnadsförs i resultaträkningen i den period de uppstår.

Leasingavtal

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivare till leasetagare. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla typer av ersättningar som koncernen lämnar till de anställda. Koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser, vare sig legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter. Övriga planer klassificeras som förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har övriga långfristiga ersättningar till anställda. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliknelsen.

Omräkning av poster i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

SKATT

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån per den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott. Uppskjutna skattefordringar nettoredo visas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstads. Uppskjutna skattefordringar reduceras till den del det inte är sannolikt att den underliggande skattefordran kommer att kunna realiseras inom en överskådlig framtid. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiella anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Materiella anläggningstillgångar har delats upp på betydande komponenter när komponenterna har väsentligt olika nyttjandeperioder. Avskrivningsbart belopp utgörs av anskaffningsvärdet minskat med ett beräknat restvärde om detta är väsentligt. Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden.

Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar
- De utgifter som är hänförliga till anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner). Indirekta tillverkningskostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen och uppgår till mer än ett obetydligt belopp räknas in i anskaffningsvärdet. De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5 år
Goodwill	5 år
Materiella anläggningstillgångar	
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 år

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar

Koncernen tillämpar den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i K3 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärdet avses varornas beräknade försäljningspris, minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att eventuell inkurans i varulagret har beaktats.

Fordringar, skulder och avsättningar

Om inget annat anges ovan värderas kortfristiga fordringar till det lägsta av dess anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Långfristiga fordringar och långfristiga skulder värderas efter det första värderingstillfället till upplupet anskaffningsvärde. Övriga skulder och avsättningar värderas till de belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar redovisas till anskaffningsvärde om inget annat anges ovan.

Redovisningsprinciper - Moderföretaget

Endast redovisningsprinciper som avviker från de som tillämpas i koncernredovisningen

Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Utdelningar redovisas som intäkt, även om utdelningen avser ackumulerade vinster innan förvärvstidpunkten. Utdelningen redovisas i normalfallet när behörigt organ fattat beslut om den och den kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Leasingavtal

I moderbolaget redovisas samtliga leasingavtal som operationella leasingavtal.

Not 2 Nettomsättningens fördelning

Nettomsättningen fördelar sig på verksamhetsgrenar enligt följande:

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2020	2019	2020	2019
Verksamhetsgren CoreTherm®	11 511	10 460	11 600	10 460
Verksamhetsgren Agentprodukter	954	2 426	434	2 074
	12 465	12 886	12 034	12 534

Nettomsättningen fördelar sig geografiskt enligt följande:

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2020	2019	2020	2019
Sverige	9 371	9 785	7 456	9 433
Försäljning utanför EU	398	1 366	2 025	1 366
Försäljning inom EU exkl Sverige	2 696	1 735	2 553	1 735
	12 465	12 886	12 034	12 534

Not 3 Inköp och försäljning inom koncernen

Av moderbolagets totala inköp och försäljning avser 662 (812) ksek inköp från och 90 (0) ksek försäljning till andra koncernföretag.

Not 4 Leasingavtal

Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2020	2019	2020	2019
Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal	1 294	1 528	1 294	1 528
Framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara operationella leasingavtal:				
Ska betalas inom 1 år	532	1 096	532	1 099
Ska betalas inom 1-5 år	1 414	1 989	1 414	1 989
Ska betalas senare än 5 år	-	-	-	-
	1 946	3 085	1 946	3 361

Not 5 Anställda och personalkostnader

	2020	2019
5.1 Medelantalet anställda, koncernen		
Män	4	3
Kvinnor	3	2
Totalt	7	5
5.2 Medelantalet anställda		
Moderföretaget	7	5
Dotterbolag	0	0
Totalt	7	5
5.3 Kostnadsförda löner och andra ersättningar		
Moderföretaget	4 232	3 386
Dotterbolag	-	133
Totalt	4 232	3 519
5.4 Sociala kostnader		
Pensionskostnader inkl. sociala avgifter	946	669
Övriga sociala avgifter	1 290	1 156
Totalt	2 236	1 825
	2020-12-31	2019-12-31
Könsfördelning bland ledande befattningshavare		
Andel män i styrelsen	40%	50%
Andel män bland ledande befattningshavare	75%	75%

Not 6 Avtalade ersättningar till ledande befattningshavare

Löner, ersättningar och andra förmåner, SEK	Grundlön / styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnader	Summa
Kerstin Jakobsson, styrelseordförande	139 500	-	-	-	139 500
Sonny Schelin, ledamot	69 750	-	-	-	69 750
Mikael Linton-Wahlgren, ledamot	69 750	-	-	-	69 750
Maria Morin, ledamot	69 750	-	-	-	69 750
Marianne Östlund, ledamot	69 750	-	-	-	69 750
Styrelsen totalt	418 500	-	-	-	418 500
VD och övriga ledande befattningshavare					
Hans Östlund, VD	1 200 000	-	-	264 000	1 464 000
Totalt styrelse och VD	1 618 500	-	-	264 000	1 882 500

Principer

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagstämmans beslut, 3 prisbasbelopp till ordförande och 1,5 prisbasbelopp till övriga ledamöter. Ersättning till verkställande direktör utgörs av grundlön, bonus och övriga förmåner (avser tjänstebil). Bolagets ledande befattningshavare utgörs av, förutom verksställande direktören, ytterligare fyra personer varav två var konsulter under året.

Årsstämman 2020 beslutade att arvode skall utgå enl. ovan

Berednings- och beslutsprocess

Beslut om ersättning och förmåner till verkställande direktören har beslutats av ProstaLunds styrelse. Beslut om ersättningar och förmåner till övriga ledande befattningshavare bereds av verkställande direktören som förelägger styrelsen ett förslag.

KOMMENTARER TILL TABELLERNÄ

Ersättningar vid uppsägning

Både ProstaLund och VD ska iakttä sex månaders uppsägningstid. VD har inte rätt till särskilt avgångsvederlag. Under uppsägningstiden har VD rätt till oförändrade löneförmånder, inklusive bonus.

Aktierelaterade ersättningar

Ingen i styrelsen eller andra ledande befattningshavare har några aktierelaterade ersättningar (optioner, konvertibler eller motsvarande).

Närstående transaktioner

Ordförande Kerstin Jakobsson har genom sitt företag Krakesson AB på konsultbasis anlitats av ProstaLund för att hantera marknads- och ledningsrelaterade frågeställningar åt bolaget. Under 2020 har totalt 187 426 SEK kostnadsfört i ersättning till Krakesson AB.

Ledamot Sonny Schelin har genom sitt företag Schelin Medicin AB på konsultbasis anlitats av ProstaLund för att vara Medicinskt ansvarig åt bolaget. Under 2020 har totalt 287 142 SEK kostnadsförts i ersättning till Schelin Medicin AB. Schelin Medicin AB har under året köpt in material från ProstaLund av ett belopp av 4 280 055 SEK.

Ledamot Mikael Linton- Wahlgren har genom sitt företag Linton & Wahlgren AB på konsultbasis anlitats av ProstaLund för att bistå i legala frågor. Under 2020 har totalt 7 200 SEK kostnadsförts i ersättning till Linton & Wahlgren AB.

De tre ovan nämnda avtalen ingicks på marknadsmässiga grunder.

Utöver ersättningarna som beskrivs ovan har inga transaktioner mellan styrelseledamöter eller andra närstående personer och dotterbolagen ägt rum under 2020..

Not 7 Utbetalda arvoden och ersättningar till bolagets revisorer

	2020		2019	
	KONCERNEN	MODERBOLAG	KONCERNEN	MODERBOLAG
Revisionsuppdraget PwC	220	195	150	150
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget, PwC	50	50	12	12
Revisionsuppdraget, KPMG	0	0	197	189
Övriga tjänster, KPMG	0	0	42	42
Totalt	270	245	401	393

På årsstämman 2019-05-17 utsågs Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB ("PwC") till ny revisor i bolaget PwC utsåg Lars Nilsson till huvudansvarig revisor. Lars Nilsson är auktoriserad revisor och medlem i FAR.

Fram till årsstämman 2019-05-16 var ProstaLunds revisor KPMG, med Jonas Nihlberg som huvudansvarig revisor

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga uppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Not 8 Avskrivningarnas fördelning per funktion

	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2020	2019	2020	2019
Kostnad sålda varor	-	2	-	2
Försäljningskostnader	-	6	-	4
Administrationskostnader	95	52	95	52
Forsknings- och utvecklingskostnader	75	169	75	169
	170	229	170	227

Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärden	9 375	7 201	9 375	7 201
Årets anskaffningar	3 166	2 174	3 166	2 174
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	12 541	9 375	12 541	9 375
Ingående avskrivningar	-779	-608	-779	-608
Årets avskrivningar	-127	-171	-127	-171
Utgående ackumulerade avskrivningar	-906	-779	-906	-779
Utgående redovisat värde	11 635	6 596	11 635	8 596

Not 10 Goodwill

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 450	1 450	1 450	1 450
Årets anskaffningar	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärde	1 450	1 450	1 450	1 450
Ingående avskrivningar	-1 450	-1 450	-1 450	-1 450
Årets avskrivningar	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 450	-1 450	-1 450	-1 450
Utgående redovisat värde	0	0	0	0

Not 11 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärden	993	1 456	942	1 239
Årets utrangeringar	0	-463	0	-297
Årets anskaffningar	305	0	305	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärde	1 298	993	1 247	942
Ingående avskrivningar	-950	-1 305	-899	-1 140
Årets utrangeringar	0	413	0	297
Årets avskrivningar	-43	-58	-43	-56
Utgående ackumulerade avskrivningar	-993	-950	-942	-899
Utgående redovisat värde	305	43	305	43

Not 12 Andelar i koncernföretag

	MODERFÖRETAGET	
	2020-12-31	2019-12-31
Ingående anskaffningsvärden	514	514
Årets anskaffningar	0	0
Nedskrivning tilläggsköpeskilling Nordisk Medicin & Teknik AB	514	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	514	514
Utgående redovisat värde	514	514

Not 12 Andelar i koncernföretag, forts

	KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTS-ANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
Lund Instruments AB	100%	100%	1 000	50
Nordisk Medicin & Teknik AB	100%	100%	500	464
CoreTherm® Medical Inc.	100%	100%	1	0
Namn		Org.nr		Säte
Lund Instruments AB		556561-9250		Lund
Nordisk Medicin & Teknik AB		556823-3042		Borås
CoreTherm® Medical Inc.		45-2799796		Tampa, Florida

Not 13 Upplupningar om aktiekapital och resultat per aktie

	ANTAL AKTIER	KVOTVÄRDE PER AKTIE	AKTIEKAPITAL
Antal/värde vid årets ingång	32 525 451	1,00	32 525 451
Antal/värde vid årets utgång	42 156 813	1,00	42 156 813
Resultat per aktie (SEK)	2020	2019	
Resultat per aktie	-0,27	-0,46	
Resultat per aktie efter full utspädning,	-0,27	-0,46	

Resultatet per aktie beräknas som resultat för året i relation till vägt genomsnitt av antal utestående aktier under året. Uppgifter per aktie har beräknats baserat på följande antal aktier

Antal utestående aktier (tusental)	2019	2019
Vägt genomsnitt under året	37 341	23 170
Vid årets slut	42 157	32 525

Not 14 Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser

Ställda säkerheter	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Säkerheter ställda för egna skulder till kreditinstitut: Företagsinteckningar	1 000	1 000	1 000	1 000
Total	1 000	1 000	1 000	1 000
Ansvarsförbindelser	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Borgensförbindelser till förmån för koncernföretag	500	500	500	500

Not 15 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Förutbetalda hyreskostnader	158	319	158	391
Förutbetalda försäkringspremier	76	117	76	117
Upplupna intäkter	434	409	434	409
Övriga förutbetalda kostnader	51	102	51	98
Total	719	947	719	941

Not 16 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Upplupna styrelsearvode	-	-	-	-
Upplupna semesterlöner	617	582	617	528
Upplupna sociala avgifter	195	183	195	183
Övriga upplupna kostnader	1 011	754	986	342
Total	1 823	1 146	1 798	1 113

Not 17 Långfristiga skulder och checkräkningskrediter

Långfristiga skulder	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Förfaller mellan 1-5 år efter balansdagen		200		200
Skulder till koncernföretag		50		50
	0	250	0	250

Beviljad checkräkningskredit	KONCERNEN		MODERFÖRETAGET	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Beviljad kredit	500	500	0	0
Utnyttjad kredit	0	0	0	0
	500	500	0	0

Not 18 Väsentliga händelser efter balansdagens utgång

Covid-19-pandemin har fortsatt att påverka en del av bolagets kunder och därmed bolagets försäljning.

Årsredovisningens undertecknande

Lund den 26 mars, 2021

Kerstin Jakobsson
Styrelseordförande

Maria Morin
Styrelseledamot

Mikael Linton-Wahlgren
Styrelseledamot

Sonny Schelin
Styrelseledamot

Marianne Östlund
Styrelseledamot

Johan Wennerholm
Verkställande Direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 26 mars, 2021

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i ProstaLund AB (publ), org. nr 556745-3245

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

UTTALANDEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för ProstaLund AB (publ) för år 2020. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 20-42 i detta dokument. Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2020 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar. Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-19 samt 45-51. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information. Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisorsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

UTTALANDEN

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för ProstaLund AB (publ) för år 2020 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Malmö den 26 mars, 2020

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson
Auktoriserad revisor

Styrelse och VD



Kerstin Jakobsson, född 1956. Styrelseordförande i ProstaLund sedan maj 2018.

Utbildning: M.Sc i kemi, LTH

Erfarenhet: Kerstin Jakobsson är civilingenjör med drygt 30 års erfarenhet av marknad och försäljning inom främst Medtech-området samt företagsledning och affärsutveckling från bl.a. Perstorp AB, Tecator AB, FOSS AB och Hemocue AB. Hon har varit VD för bland annat utvecklingsbolagen SpectraCure AB och Ortoma AB samt vice VD för Medicon Village AB. Kerstin Jakobsson har gått EFL'S styrelseutbildning och utbildat sig vid Styrelseakademien.

Andra pågående uppdrag: VD för Medicon Village Innovation AB. Ordförande i Nordisk Medicin & Teknik AB. Styrelseledamot i Glycorex Transplantation AB (publ), Oncodia AB, Krakesson AB, SmiLe INCUBATOR AB, Queen Invest AB, Stiftelsen Inkubatorerna i Lund och Stiftelsen TEM.

Innehav: 40 000 aktier



Sonny Schelin, född 1945. Styrelseledamot i ProstaLund sedan 2012

Utbildning: Medicine Doktor i Urologi (Lund 2006) och specialist i allmän kirurgi.

Erfarenhet: Disputerat på mikrovågsbehandling av godartad prostataförstoring. Grundare av Specialistläkargruppen i Kalmar och har lång erfarenhet av prostatasjukdomar och olika behandlingsmetoder. Sonny Schelin har vidareutvecklat ProstaLunds behandlingsmetod till dagens standard.

Andra pågående uppdrag: VD och styrelseledamot i Specialistläkargruppen i Kalmar Aktiebolag, Schelin Medicin AB och Schelin Medicin Sweden AB. Styrelseledamot i Specialistläkargruppen Holding i Kalmar AB. Styrelsesuppleant i Lund Instruments Aktiebolag och i Nordisk Medicin & Teknik AB.

Innehav: 1 598 456 aktier via Schelin Medicin AB



Maria Morin, född 1974. Styrelseledamot i ProstaLund sedan 2019

Utbildning: B.Sc. Business Administration samt filosofie kandidatexamen i personal- och arbetslivsfrågor.

Erfarenhet: Maria Morin har gedigen erfarenhet inom organisationsutveckling och bolagskommunikation med en nuvarande befattning som VP HR & Corporate Communication på CellaVision AB (publ) sedan 2009. Andra erfarenheter omfattar roller på Gambro, Perstorp och Daimler/Chrysler A/S.

Andra pågående uppdrag: VP HR & Corporate Communications i CellaVison AB, Styrelseledamot i Monivent AB

Innehav: 6 667 aktier



Mikael Linton-Wahlgren, född 1965. Styrelseledamot sedan 2019.

Utbildning: Juristexamen

Erfarenhet: Mikael Linton-Wahlgren har gedigen erfarenhet inom svensk och internationell affärs- och bolagsjuridik, internationalisering, tvistlösning, juridisk strategi och riskhantering. Han har tidigare varit styrelseordförande i Arc Aroma Pure AB samt Nattaro Labs AB. Mikael har även 15 års tjänstgöring som bolagsjurist på Skanska AB, ABB, Rolls-Royce och NCC i bagaget. Han tjänstgjorde även under 10 år som chefsjurist på Alfa Laval AB.

Andra pågående uppdrag: Senior Legal Advisor hos Advokatfirman Lindmark Welinder och styrelseledamot i Linton & Wahlgren AB samt Styrelseordförande i Gran Man AB. Ordförande i husstyrelsen och proinspektor på Helsingkrona nation.

Innehav: 10 000 aktier



Marianne Östlund, född 1964. Styrelseledamot sedan 2020.

Utbildning: Göteborgs Handelshögskola

Erfarenhet: Gedigen erfarenhet från marknadsföring och PR på nationell och internationell nivå. Hon har mångårig erfarenhet av styrelseuppdrag av både noterade och onoterade bolag samt föreningar. Hon har dessutom en värdefull kompetens från ett politiskt arbete samt lobbying på kommunal, landsting och riksnivå. Djup kunskap inom medicinteknik, läkemedel som hälsovård. Marianne startade, efter ett politiskt arbete i Riksdagen, en framgångsrik PR byrå 1994 som hanterat stora nationella och internationella uppdrag såsom krishantering, produktanseringar, lobbykampanjer, börsintroduktioner och varumärkeskampanjer. Hon och byrån har fått flera utmärkelser för bland annat attitydkampanjer inom hälsa.

Andra pågående uppdrag: Peptonic Medical AB (publ), 1,6 miljonerklubben AB, First Communication AB samt Effektiva Media i Stockholm Aktiebolag.

Innehav: 33 500 aktier



Johan Wennerholm. Född 1968, tf VD i ProstaLund sedan januari 2021

Utbildning: B.Sc. Business Administration, Lunds universitet

Erfarenhet: Har haft ledande positioner som bl. a. VD för Occlutech International AB, CFO för CellaVision AB (publ), CFO för Enzymatica AB (publ) samt styrelseledamot i Scandinavian Chemotech (publ) och Exini Diagnostics AB (publ).

Andra pågående uppdrag: Sitter i styrelsen för Invent Medic Sweden AB (publ) och Inuheat Group AB (publ) samt en del onoterade bolag. Wennerholm är ägare av Nordic Infrastructure AB.

Innehav: 290 000 aktier (via bolag)

Ekonomisk översikt

	2020	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning, KSEK	12 465	12 886	13 567	13 544	14 612	13 613
Aktiverade utvecklingskostnader, KSEK	3 131	2 174	1 320	2 974	733	589
Periodens kassaflöde, KSEK	735	6 874	1 302	-19 088	4 554	10 137
Årets resultat	-9 980	-10 583	-12 950	-16 894	-11 974	-9 373
Bruttomarginal, %	77%	70%	60%	66%	60%	56%
Soliditet, %	82%	85%	66%	77%	87%	86%
Kassalikviditet, %	265	327	105	117	566	493
Eget kapital, KSEK	25 352	22 232	12 711	13 775	30 811	23 193
Antal anställda vid årets slut, omräknat till heltidsanställda	6	5	8	11	8	8
Antal aktier, genomsnittligt	37 341 132	23 169 589	13 127 300	10 273 539	6 742 010	5 618 342
Antal aktier, periodens slut	42 156 813	32 525 451	13 698 052	10 273 539	10 273 539	6 420 962
Resultat per aktie, SEK ¹	0,27	-0,46	-0,99	-1,64	-1,78	-1,67
Resultat per aktie efter full utspädning, SEK ²	0,27	-0,46	-0,99	-1,64	-1,78	-1,67
Eget kapital per aktie, SEK	0,60	0,68	0,93	1,34	3,00	3,61
Utdelning per aktie, SEK	-	-	-	-	-	-

1. Baserat på vägt genomsnitt av antal utestående aktier.

2. Utspädningseffekter beaktas endast i det fall de medför att resultatet per aktie försämrats.

Definitioner

Eget kapital per aktie

Redovisat eget kapital i koncernen dividerat med antal utestående aktier.

Resultat per aktie

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter full utspädning

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier ökat med det antal som tillkommer vid full utspädning. Utspädning uppstår vid optionsprogram då lösenkursen understiger aktuell börskurs.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till omsättning.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutning.

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exkl varulager i procent av kortfristiga skulder.

Aktieägarinformation

Aktiekapitalets utveckling

År	Händelse	Kvotvärde	Ökning/minskning av antalet aktier	Ökning/minskning av aktiekapitalet	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
2007	Bolagsbildning	1,00	100 000	100 000,00	100 000	100 000,00
2007	Nyemission	0,10	38 964 906	3 896 490,60	39 064 906	3 996 490,60
2007	Minskning	0,10	-1 000 000	-100 000,00	38 064 906	3 896 490,60
2008	Nyemission	0,10	298 555	29 855,50	38 363 461	3 926 346,10
2010	Nyemission	0,10	16 000 000	1 600 000,00	54 363 461	5 526 346,10
2011	Nyemission	0,10	26 030 527	2 603 052,70	80 393 988	8 129 398,80
2012	Sammanslagning 1:100	10	80 481 049	-	812 939	8 129 398,80
2012	Minskning aktiekapital	1,00	-	7 316 459,80	812 939	812 939,00
2012	Nyemission	1,00	1 625 878	1 625 878,00	2 438 817	2 438 817,00
2013	Riktad nyemission	1,00	167 000	167 000,00	2 605 817	2 605 817,00
2013	Nyemission	1,00	579 070	579 070,00	3 184 887	3 184 887,00
2014	Nyemission	1,00	1 592 443	1 592 443,00	4 777 330	4 777 330,00
2014	Kvittningsemission	1,00	38 392	38 392,00	4 815 722	4 815 722,00
2015	Nyemission	1,00	1 605 240	1 605 240,00	6 420 962	6 420 962,00
2016	Nyemission	1,00	3 852 577	3 852 577,00	10 273 539	10 273 539,00
2018	Nyemission	1,00	3 424 513	3 424 513,00	13 698 052	13 698 052,00
2019	Nyemission	1,00	14 382 955	14 382 955,00	28 081 007	28 081 007,00
2019	Riktad nyemission	1,00	4 444 444	4 444 444,00	32 525 451	32 525 451,00
2020	Nyemission	1,00	9 631 362	9 631 362,00	42 156 813	42 156 813,00

Ägarstruktur, per 2020-12-30

Aktieägare	ANTAL AKTIER	ANDEL AKTIEKAPITAL OCH RÖSTER (%)
ALYHR, MATS	5 275 677	12,5
BFCM P/C BFCM SWEDEN RETAIL LT	3 638 321	12,5
FÖRSÄKRINGSAKTIEBOLAGET, AVANZA PENSION	3 497 929	8,3
ÅLANDSBANKEN I ÄGARES STÄLLE	2 093 630	5,0
STENFORS, OLLE	1 000 000	2,4
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	990 042	2,4
SEB LIFE INTERNATIONAL	837 200	2,0
FUTUR PENSION 70188511	710 000	1,7
WIESE, HARTMUT	700 000	1,7
EKÅS FINANS AB	573 287	1,4

ProstaLunds aktie

är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan 5 juli 2019.

Kortnamn: PLUN

ISIN-kod: SE0002372318

Sektor: Hälsovård

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB

Telefon: +46 40 200 250

E-mail: ca@vhcorp.se

Finansiell kalender

2021-02-19 Bokslutskommuniké 2020

2021-05-11 Delårsrapport, januari-mars

2021-05-11 ProstaLunds årsstämma

2021-08-19 Delårsrapport, januari-juni

2021-10-22 Delårsrapport, januari-september

2022-02-18 Bokslutskommuniké januari-december 2021

ProstaLund årsredovisning 2020

ProstaLund AB (publ) är ett svenskt medicintekniskt bolag med huvudkontor i Lund som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. Bolaget har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm®, en individanpassad värmebehandling för BPH (godartad prostataförstoring).

ProstaLund AB
Scheelevägen 19
SE-223 63 Lund

info@prostalund.com
Tel: +46 46-12 09 08
www.prostalund.se

”

Ni kan inte ana vilken befrielse det var att kunna kissa igen – detta efter nästan två år! Behandlingen – som genomförs med lokalbedövning – är smärtfri och tog i mitt fall nio minuter.

Peter Hansen, patient

 ProstaLund®