

Ökad försäljning, positivt kassaflöde och förbättrat resultat

1 januari -31 mars

- Nettoomsättningen uppgick till 3,6 MSEK (2,7).
- Resultat efter skatt uppgick till -2,9 MSEK (-4,0).
- Resultat per aktie uppgick till -0,21 SEK (-0,35).
- Likvida medel uppgick till 3,1 MSEK (9,0) vid periodens slut.

Väsentliga händelser under kvartalet

- Nytt CoreTherm-avtal tecknat med Friklinikken, Grindsted, Danmark
- Samarbets- & royaltyavtal gällande Gepan Instill tecknat med Navamedic
- Beviljat patent i Kina

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Styrelsen har beslutat om att be stämman bemyndiga den att genomföra en nyemission för att stärka bolagets finansiella ställning.

Nyckeltal

(MSEK)	Jan-Mars 2019	Jan-Mars 2018	Jan-Dec 2018
Nettoomsättning	3,6	2,7	13,6
Bruttomarginal, %	64	64	60
Rörelseresultat	-2,8	-4,0	-13,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	0,4	-3,7	-11,9
Genomsnittligt antal anställda	6	8	8

” Jag är mycket nöjd med den fina försäljningsstarten på 2019! Vi har det senaste dryga halvåret flyttat fram positionerna flera steg på vår nordiska hemmamarknad... ”



Hans Östlund
VD i ProstaLund AB (publ)

VD ord

Vi har fått en flygande start på 2019 med stark försäljningstillväxt och klart förbättrat resultat. Bakom den totala försäljningstillväxten på över 30% för Q1 döljer sig en mycket stark trend för försäljningen av antalet CoreTherm behandlingskatetrar i Norden som i första kvartalet var drygt 80 % större än förra året. Mycket glädjande är att vi växer på bred front och samtliga befintliga kunder i Norden, med ett enda undantag, har beställt lika många eller fler behandlingskatetrar jämfört med samma period förra året. Till den ökande försäljningen har våra organisationsförändringar och vårt effektivitetsfokus medfört en lägre kostnadsmassa vilket gör att resultatet förbättras från två håll.

Jag är övertygad om att vår nya strategi ligger bakom de framgångar vi kan skönja. Att vi i diskussion och kommunikation med urologer tydligare utmanar gällande behandlingsmetoder och samtidigt ökat våra ansträngningar för att informera patientledet om att det finns alternativ till livslång läkemedels- och/eller kateterbehandling eller väntande i operationsköer börjar ge resultat. Vi upplever att fler inom urologin ser samma lösning som vi gör på vårdens utmaningar, och att CoreTherm har en stor roll att spela i denna lösning. Vi ser också en markant ökad trafik på våra digitala plattformar och vi kommunicerar i större utsträckning direkt med potentiella patienter.

Situationen med de extrema vårdköerna är troligen unik för Sverige, här är CoreTherm ett synnerligen bra alternativ i BPH-behandlingen, där flaskhalsarna för operation är många och trånga i den offentliga vården. Här har vi tagit initiativ till och fått till stånd en dialog med politiker och företrädare för landstingens hälso- och sjukvård vilket vi tror och kommer att ge ytterligare resultat framöver i form av ett ökat fokus på de undanträngda BPH-patienterna och förhoppningsvis kommer fler privata vårdgivare att få ersättning värd namnet för att utföra CoreTherm behandlingar alternativt att offentliga kliniker strukturerar om sin BPH-vård från operationsrummet till CoreTherm-rum. Utmaning och lösning har vi även uppmärksammat vår socialminister om.

Målet i våra nordiska grannländer för 2019 är att utöka antalet centra som utför vår behandling. Under första kvartalet tog vi ett första steg i den riktningen och i Danmark kommer ytterligare en klinik, Friklinikken i Grindsted på Jylland, att påbörja CoreTherm-verksamhet under Q2 vilket gör att vår bas av CoreTherm-centra ökar från 2 till 3 i Danmark och vi får en första klinik på Jylland. Jag tycker att det vunna avtalet med Friklinikken sänder en mycket stark signal om vilket värde och nytta vår behandling kan bidra med i vården, med tanke på att det är en läkare som redan utför vår metod på Fyn som tar med sig metoden till nästa klinik. Och denna signal är inte den enda: verksamhetschefen vid Kirurgkliniken i Kalmar sig efter resultaten av deras långtidsuppföljning av CoreTherm att det inte bara är en effektiv behandling utan också enkel, snabb och därför kan rädda dem från långa vårdköer.

Vår nästa CoreTherm- generation är i stort sett färdigutvecklad och nu återstår "bara" att få regulatorisk dokumentation på plats för marknadsintroducera den runt kommande årsskifte.

Utanför Norden har den kinesiska patentmyndigheten beviljat oss patent för vår metod och utrustning vilket självklart är viktigt för oss och tar oss ett steg närmare introduktionen. I Iran ser vi indikationer på att en öppning kan vara i antågande, vi har under kvartalet sålt en maskin.

Vi ingick ett royalty- och samarbetsavtal med Navamedic angående Gepan Instill i januari. Detta har redan frigjort interna resurser som nu kan fokusera på kärnverksamheten CoreTherm. Samtidigt har Gepan Instill fortsatt fin tillväxt ger oss royalty-intäkter en bra tid framöver.

Jag är mycket nöjd med den fina försäljningsstarten på 2019! Vi har det senaste dryga halvåret flyttat fram positionerna flera steg på vår nordiska hemmamarknad och vi kan se många indikationer på olika plan att vi vinner mark. Vi ska nu fortsätta på inslagen väg, börja skörda frukterna av det vi hittills byggt upp och arbeta för att ta nya steg i linje med vår nya strategi.

Hans Östlund, VD i ProstaLund AB (publ)

Finansiell information

Bolagsuppgifter

ProstaLund AB (publ), organisationsnummer 556745-3245, är ett svenskt registrerat aktiebolag med säte i Lund som är moderbolag i ProstaLund-koncernen. Adressen till huvudkontoret är Mobilvägen 10, 223 62 Lund. Helägda dotterbolag är Nordisk Medicin & Teknik AB, Coretherm Medical Inc (USA) och Lund Instruments AB (vilande).

Aktien

Bolagets aktie är föremål för handel på aktiemarknaden sedan oktober 2013 efter notering på Spotlight SE (AktieTorget). Antal aktier vid periodens utgång var 13 698 052 stycken och kvotvärdet var 1,00 SEK per aktie. Samtliga aktier är av samma slag och har samma rösträtt.

Rapportens omfattning

Denna delårsrapport omfattar perioden från och med den 1 januari 2019 till och med den 31 mars 2019. De jämförande uppgifterna i delårsrapporten avser motsvarande period under 2018, om inte annat anges. Samtliga uppgifter i rapporten avser ProstaLund-koncernen, om det inte uttryckligen anges att uppgifterna avser moderbolaget ProstaLund AB (publ).

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 3 580 (2 726) KSEK, vilket var en ökning med 31% jämfört med föregående år. Rörelseresultatet uppgick till -2 845 (-4 034) KSEK. Resultatförbättringen beror dels på kostnadsneddragningar samt den ökade försäljningen i framförallt Sverige. Resultat efter skatt uppgick till -2 868 (-4 035) KSEK.

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 221 (569) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK.

Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till +383 (-3 702) KSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 3 087 (9 042) KSEK. Eget kapital uppgick till 9 871 (21 639) KSEK och soliditeten uppgick till 59 (83) %.

Bolaget upptog ett lån från ALMI på 1 MSEK samt ett bryggglån från tre styrelseledamöter samt VD under december 2018. Lånet från ALMI löper 36 månader och bryggglånet löper på 6 månader. Marknadsmässig ränta utgår för de båda.

Styrelsen har under kvartalet planerat för framtida finansiering för bolaget för 2019 och framåt. Styrelsen har beslutat att be stämman om ett bemyndiga att genomföra en nyemission för att stärka bolagets finansiella ställning (se separat pressmeddelande, dd 16 april, 2019)

Organisation

Vid utgången av perioden hade bolaget 6 (8) anställda, varav 3(4) kvinnor och 3 (4) män. Genomsnittligt antal anställda under perioden var 6.

Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med externa kliniker och teknik konsulter. Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

Försäkringar

ProstaLund har sedvanlig företagsförsäkring som även innefattar ett produktansvarsskydd. Försäkringsskyddet är föremål för löpande översyn. Styrelsen bedömer att företagsförsäkringen är anpassad till verksamhetens nuvarande omfattning.

Tvister

ProstaLund är inte part i något rättsligt förfarande eller skiljeförfarande som har betydande effekter på bolagets finansiella ställning eller lönsamhet. Styrelsen känner inte heller till några omständigheter som skulle kunna leda till att något sådant rättsligt förfarande eller skiljeförfarande skulle kunna uppkomma.

Riskfaktorer

ProstaLunds verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter skulle kunna ha en negativ inverkan på dess framtid, resultat eller finansiella ställning. I senaste årsredovisningen, som finns tillgänglig på bolagets hemsida www.prostalund.se, finns en beskrivning av riskfaktorerna. Nedan listas, utan inbördes ordning, de riskfaktorer som bedöms vara av störst betydelse:

- Beroende av finansiering
- Beroende av nyckelpersoner
- Regulatoriska godkännanden
- Produktansvar
- Valutarisk
- Konkurrens

Förutsättningar för fortsatt drift

Den finansiella delårsinformationen har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av delårsrapporten har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel och förväntad finansiering genom nyemission samt ökad försäljning.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden. Dock kan inte den pågående verksamheten upprätthållas under de kommande tolv månaderna om inte tillkommande finansiering erhålls. Ledningen är medveten om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens delårsrapport.

Värdering av immateriella tillgångar

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet,

som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Ersättningspolicy

Vägledande är att ProstaLund ska erbjuda sin ledning och nyckelpersoner konkurrenskraftig ersättning baserad på marknadsläget, företagets prestation och individuell prestation. Ersättningens utformning ska försäkra att ledningen och nyckelpersoner och aktieägarna har gemensamma mål.

Årsredovisning

Årsredovisning för 2018 publicerades den 9 april 2019. Årsredovisningen finns tillgänglig på bolagets hemsida www.prostalund.se.

Årsstämma

Årsstämma kommer hållas den 17 maj 2019 i Lund. Anmälan skall göras enligt kallelsen till stämman.

Framtida rapportdatum

- 2019-05-17 Årsstämma
- 2019-07-16 Delårsrapport Apr-Jun 2019
- 2019-10-24 Delårsrapport Jul-Sep 2019
- 2020-02-13 Bokslutskommuniké 2019

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

ProstaLund AB (publ)
Lund 16 april 2019

Styrelsen

Kontakt För ytterligare information kontakta:
Hans Östlund, VD, [+46 \(0\) 70 624 07 40](tel:+460706240740), hans.ostlund@prostalund.com

Om ProstaLund ProstaLund AB (publ) är ett svenskt medicintekniskt bolag med huvudkontor i Lund som utvecklar och marknadsför innovativa produkter för behandling av godartad prostataförstoring. Bolaget har patenterat behandlingsmetoden CoreTherm, en individanpassad värmebehandling för BPH (godartad prostataförstoring). ProstaLund är noterat på Spotlight och har cirka 1 500 aktieägare. Se även - www.prostalund.se.

Resultaträkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	3 580	2 726	13 567
Kostnad för sålda varor	-1 296	-970	-5 447
Bruttovinst	2 284	1 756	8 120
Försäljningskostnader	-2 239	-3 617	-12 766
Administrationskostnader	-2 607	-1 735	-6 962
Forsknings- och utvecklingskostnader	-406	-524	-1 831
Övriga rörelseintäkter	123	92	554
Övriga rörelsekostnader		-6	-65
Rörelseresultat	-2 845	-4 034	-12 950
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	4
Räntekostnader och liknande resultatposter	-23	-1	-4
Resultat efter finansiella poster	-2 868	-4 035	-12 950
Skattekostnad	-	0	-
Periodens resultat	-2 868	-4 035	-12 950
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-2 868	-4 035	-12 950
Data per aktie	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Resultat per aktie, sek (före och efter utspädning)	-0,21	-0,35	-0,99
Eget kapital per aktie, sek	0,72	1,58	0,72
Soliditet, %	59%	83%	59%
Antal utestående aktier	13 698 052	13 698 052	13 698 052
Genomsnittligt antal utestående aktier	13 698 052	11 415 043	13 127 300

Nyckeltalsdefinitioner

Resultat per aktie. Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier

Soliditet. Eget kapital i förhållande till balansomslutni

Eget kapital per aktie. Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

Kvartalsvis resultatutveckling

Alla belopp i KSEK	Q1 2019	Q4 2018	Q3 2018	Q2 2018	Q1 2018
Nettoomsättning	3 580	3 829	3 819	3 193	2 726
Bruttoresultat	2 284	2 559	1 933	1 872	1 756
Bruttomarginal i %	64%	67%	51%	59%	64%
Omkostnader	-5 252	-6 105	-4 315	-5 263	-5 876
Rörelseresultat	-2 845	-3 408	-2 173	-3 335	-4 034
Periodens resultat	-2 868	-3 405	-2 175	-3 335	-4 035
Kassaflöde	201	1 407	-2 676	-4 887	7 458

Balansräkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	2019-03-01	2018-03-01	2018-12-31
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	6 772	6 032	6 593
Materiella tillgångar	83	265	151
Varulager	6 258	7 043	6 721
Kundfordringar	230	2 587	1 963
Övriga fordringar	402	1 078	842
Likvida medel	3 087	9 042	2 886
Summa tillgångar	16 832	26 047	19 156
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	9 871	21 639	12 711
Långfristiga skulder, räntebärande	800	-	800
Kortfristiga skulder, räntebärande	1 915	-	1 928
Leverantörsskulder	1 723	2 285	1 739
Övriga skulder	2 523	2 123	1 978
Summa eget kapital och skulder	16 832	26 047	19 156

Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Alla belopp i KSEK	2019-03-01	2018-03-01	2018-12-31
Ingående balans	12 711	13 775	13 775
Nyemissioner	-	13 013	13 013
Kostnader för nyemissioner	-	-1 285	-1 284
Periodens resultat	-2 868	-4 035	-12 950
Omräkningsdifferens	28	171	157
Utgående balans	9 871	21 639	12 711

Kassaflödesanalys i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan-Dec 2018
Resultat efter finansiella poster	-2 868	-4 035	-12 950
Justeringar för icke kassaflödespåverkande poster	86	251	484
Betald skatt	-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-2 782	-3 784	-12 466
Förändringar i rörelsekapital	3 165	82	573
Kassaflöde från den löpande verksamheten	383	-3 702	-11 893
Aktivering av utvecklingsutgifter	-221	-569	-1 257
Förvärv/Avyttring av materiella anläggningstillgångar	52	-	-5
Förvärv/Avyttring av finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-169	-569	-1 262
Nyemission	-	13 013	13 013
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission	-	-1 284	-1 284
Upptagande av lån	-	-	2 728
Amortering av lån	-13	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-13	11 729	14 457
Summa periodens kassaflöde	201	7 458	1 302
Likvida medel vid periodens ingång	2 886	1 584	1 584
Likvida medel vid periodens utgång	3 087	9 042	2 886

Resultaträkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	Jan-Mar 2019	Jan-Mar 2018	Jan- Dec 2018
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	3 507	1 394	8 718
Kostnad för sålda varor	-1 126	-442	-3 204
Bruttovinst	2 381	952	5 514
Försäljningskostnader	-1 887	-2 332	-7 842
Administrationskostnader	-2 607	-1 735	-6 958
Forsknings- och utvecklingskostnader	-406	-524	-1 831
Övriga rörelseintäkter	123	78	510
Övriga rörelsekostnader	-	-	-1 532
Rörelseresultat	-2 396	-3 561	-12 139
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	4
Räntekostnader och liknande resultatposter	-23	-	-1
Resultat efter finansiella poster	-2 419	-3 561	-12 136
Skattkostnad	-	-	-
Periodens resultat	-2 419	-3 561	-12 136

Balansräkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	2019-03-31	2018-03-31	2018-12-31
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	6 772	5 970	6 593
Materiella tillgångar	83	189	99
Finansiella tillgångar	514	514	512
Lager	5 530	6 123	5 932
Kundfordringar	1 066	1 593	2 282
Fordringar hos koncernföretag	498	522	239
Övriga fordringar	301	1 021	699
Kassa och bank	2 980	8 929	2 385
Summa tillgångar	17 744	24 861	18 741
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	10 808	20 941	12 327
Långfristiga skulder, räntebärande	800	-	800
Kortfristiga skulder, räntebärande	1 915	-	1 915
Skulder till koncernföretag	50	50	50
Leverantörsskulder	2 592	2 016	1 913
Övriga skulder	1 579	1 854	1 736
Summa eget kapital och skulder	17 744	24 861	18 741