

## Ett händelserikt kvartal med tillväxt och avtal

### 1 april-30 juni

- Nettoomsättningen uppgick till 3,5 MSEK (3,2)
- Resultat efter skatt uppgick till -3,7 MSEK (-2,8)
- Resultat per aktie uppgick till -0,07 SEK (-0,07)
- Likvida medel uppgick till 4,4 MSEK (2,8) vid periodens slut

### Viktiga händelser under kvartalet

- Nytt avtal med Capiro Specialistcenter, ordervärde 2,4 MSEK
- Nytt avtal Urogyn Sweden AB, ordervärde 1,2 MSEK
- Den nya produktplattformen, CoreTherm® Eagle, inlämnad för CE-märkning
- Distributionsavtal för Israel tecknas

### 1 januari-30 juni

- Nettoomsättningen uppgick till 8,1 MSEK (8,5)
- Resultat efter skatt uppgick till -5,8 MSEK (-3,9)
- Resultat per aktie uppgick till -0,11 SEK (-0,09)

### Viktiga händelser efter kvartalet

- Styrelsen beslutar om förträdesemission, vilken kan tillför bolaget upp till 18 miljoner kronor före emissionskostnader

### Nyckeltal

(MSEK)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	jan-juni 2020
Nettoomsättning	8,1	8,5	6,1
Bruttomarginal, %	76	87	66
Rörelseresultat	-5,8	-3,9	-4,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-9,5	-3,2	-4,2
Genomsnittligt antal anställda	7	7	5

” När jag sammantaget ser på hur kvartalet utvecklades med stark försäljning på hemmamarknaden, inlämning för CE märkning av nya plattformen och det stora intresset från övriga Europa tycker jag att det ser mycket spännande ut.”

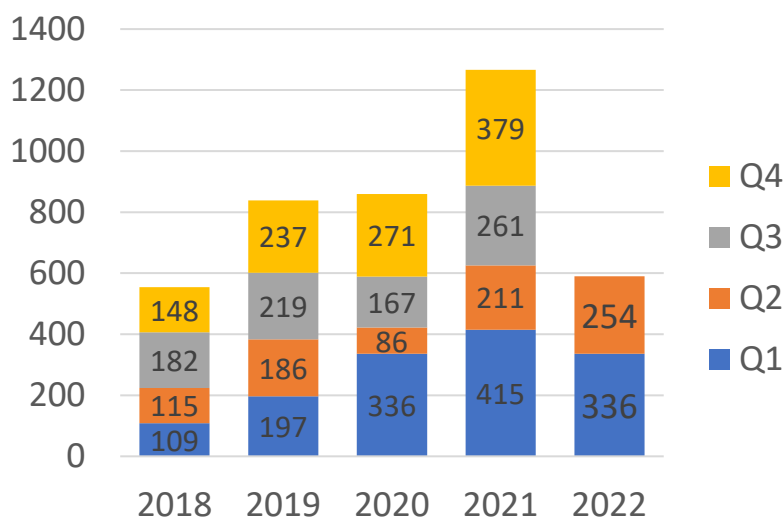
Johan Wennerholm  
VD, ProstaLund AB (publ)

## VD kommenterar

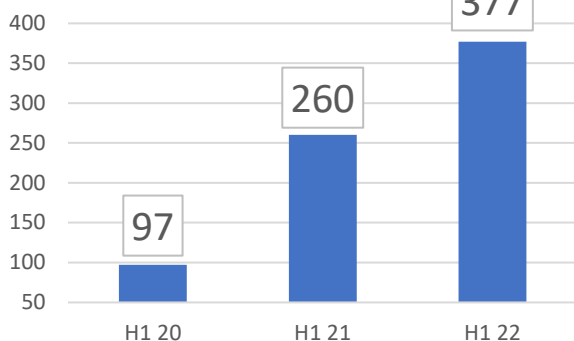
Vilken vår det har varit. Det känns som att det aldrig har hänt så mycket positivt och framåtskridande i ett kvartal som detta för ProstaLund. Bästa andrakvartalet hittills i katetrar räknat. Två nya avtal med två av våra största privata kunder i Sverige samtidigt som vi ser att de flesta av våra offentliga kunder börjar komma i gång även om Covid-19 fortfarande påverkar och köerna är långa. De nya avtalen medför att vi kommer få en större, garanterad, jämnare och mer förutsägbar försäljning än vad vi tidigare haft och vi arbetar tillsammans med dem för såväl en högre volym som ökad kvalitet.

Vår tredje stora privata kund, Specialistläkargruppen (SLG) i Kalmar bytte ägare den 1 januari i år vilket medförde att de vårdavtal som tidigare ägare hade med Region Kalmar

Antal sålda CoreTherm-behandlingar i Norden  
2018-2022



Försäljning i Sverige utan SLG  
Kalmar



upphörde och tjänstemännen i regionen lyckades inte ge den nya ägaren ett motsvarande avtal vilket kraftigt har påverkat antalet behandlingar och jämfört med första halvåret 2021 har vi tappat ca 130 CoreTherm-behandlingar hos denna kund. I juni gick emellertid Region Kalmar Län ut med en upphandling gällande ett fyraårsavtal som bland annat omfattar CoreTherm-behandlingar och vi bedömer därför att det finns mycket goda förutsättningar för en återgång till tidigare nivåer framöver.

CoreTherm-tillväxten i Sverige, när vi exkluderar SLG, ser mycket positiv ut och kompenserar

nästan för det tillfälliga tappet i Kalmar fullt ut. Vi har sålt 45 % fler CoreTherm behandlingskatetrar till övriga svenska kunder jämfört med första halvåret 2021, 45 % är bra.

## Försäljning och bruttomarginal

Om man tittar närmare på försäljningen i form av siffror, så ser man att även om vi växer så är det inte i samma paritet som i antal behandlingar. En av orsakerna är att vi tidigare år har erhållit royalty för produkten *Gepan* som vårt dotterbolag var generalagent för och som avyttrades till Navamedic ASA 2019. Så siffrorna är något missvisande. Rensat för royalty förra året så har vi i år sålt för c:a 8,1 MSEK mot fjolårets 7,7 i så fall. En annan orsak till den lägre tillväxttakten i siffror räknat är att med de nya avtalen (se ovan) så har priset gått ner per behandling men den totala volymen ökat. Detta kan ge en skev bild på kvartalsbasis jämförelsen. Bruttomarginalen skiljer ganska mycket mellan Q2 i år jämfört med samma period i fjol. Orsaken är valutan, vi köper in i amerikanska dollar och säljer i svenska kronor. I fjol var genomsnittskursen för dollarn 8,39 SEK, i år har genomsnittskursen varit 10,03. En ökning med 20%.

### **Intresset i Europa växer**

När restriktionerna gällande Covid-19 släppte så innebar det att vi äntligen kunde få besöka och demonstrera våra produkter på sjukhusen i UK. Under kvartalet har ett antal läkare, med mycket gott resultat, utvärderat CoreFlow – Soft Stent på en handfull patienter på privata sjukhus. Såväl CoreFlow som Schelin-katetern har blivit godkända på Guy's Hospital i London, som första offentliga NHS-sjukhus, och våra produkter är därmed redo att användas. Vi har därefter erhållit en initial CoreFlow-order från vår distributör iUrology.

Vi har under kvartalet ställt ut på större kongresser i såväl Finland (NUF) som i England (BAUS). BAUS är den största engelska urologkongressen med över 800 urolog-delegater. I väntan på vår nya CoreTherm-plattform har vi hittills endast lanserat Schelin-katetern och CoreFlow som självständiga produkter. Intresset för dessa produkter är mycket stort då båda löser utmaningar som de engelska urologerna har högt på agendan. Schelin-katetern gör att de kan flytta åtgärder (t ex ångbehandling) som idag utförs i full narkos från kostsamma operationssalar till ordinära mottagningsrum. CoreFlow gör att de slipper använda vanliga katetrar och därigenom både minimerar risken för svåra infektioner och ökar komforten för patienterna.

Vår strategi att använda de mer lättsålda "stand alone"-produkterna för att få ett brofäste på en ny marknad, för att i nästa fas komma med flaggskeppet CoreTherm upplever vi så här långt kommer att fungera mycket väl. Trots fokus på Schelin-kateter och CoreFlow var många nyfikna även på CoreTherm och vi har en handfull engelska urologer som i höst är intresserade av att komma till Sverige för att se och utvärdera CoreTherm-behandlingar.

Vi har under kvartalet dessutom tecknat ett distributionsavtal för Israel. Detta föregicks av ett besök i Sverige där hela vår produktportfölj utvärderades av israelisk urologi-professor och vår nya samarbetspartner AMI Technologies. Under två intensiva dagar fick de en gedigen genomgång av all data om våra produkter samt inte minst fick se ett antal CoreTherm-behandlingar hos två av våra Excellence Centers. De blev mycket imponerade och det tog inte lång tid från besöket tills det att avtalet kom på plats. Eftersom våra produkter är CE-märkta är registreringsprocessen relativt enkel i Israel och vi har förhoppning att inom kort kunna sända första leveransen till Israel.

Våra avtal med iUrology i UK och AMI Technologies i Israel ger ringar på vattnet och vi för initiala diskussioner med potentiella distributörer i ytterligare ett tiotal länder.

### **CE märkning**

Efter mycket hårt arbete under faktiskt flera år av organisationen, så kändes det oerhört roligt att den nya CoreTherm-plattformen, CoreTherm Eagle, lämnades i till vårt kontrollorgan, TÜV SÜD, för CE märkning. Den nya maskinen kommer få ett bra mottagande vågar jag lova, framför allt från de som inte sett tidigare versioner av vårt koncept. Med goda behandlingsresultat, med efterfrågan från patienter av sådan här behandling och en plattform som har de senaste tekniska lösningarna är jag mycket hoppfull.

### **Emissionen**

Den av styrelsen föreslagna emissionen är i mina ögon en mycket offensiv emission i den bemärkelsen att den görs för att förbereda nästa steg i vår expansionsplan. Vi har ett antal CoreTherm Eagle som måste tillverkas så att de finns på plats när CE-märkningen är klar. Vi måste bygga och öka vårt lager för Schelin-katetern och CoreFlow – Soft Stent så att vi har varor på hyllan för att kunna möta den efterfrågan vi anar är runt hörnet. Vi kommer behöva registrera produkter i ett antal länder och bygga organisation för att mäta med en större internationell expansion. Att samtliga i såväl styrelsen som ledning garanterar, och i vissa fall till och med övertecknar, sin pro-rata tycker jag väldigt tydligt visar vilken tro vi alla har på bolagets framtida utveckling.

**Registerstudien**

Registerstudien är en studie som utvärderat risken av att drabbas av prostatacancer efter behandling med de två mest etablerade metoderna för behandling av godartad prostataförstoring (BPH). Metoderna som jämförts är värmebehandling (TUMT) eller operation (TURP). Vi har fått information att resultat från studien är inlämnat till urologisk tidskrift och den är på granskningsrunda. Mer vet vi tyvärr inte i dagsläget.

**Framtiden**

När jag sammantaget ser på hur kvartalet utvecklades med stark försäljning på hemmamarknaden, inlämning för CE märkning av nya plattformen och det stora intresset från övriga Europa tycker jag att det ser mycket spännande ut. Vår satsning på att skapa oss en stark hemmamarknad betalar sig nu, vi får ett helt annat gehör av de vi möter internationellt. Att vi har produkter i världsklass råder det ingen tvekan om.

Johan Wennerholm  
VD

## Finansiell information

### Bolagsuppgifter

ProstaLund AB (publ), organisationsnummer 556745-3245, är ett svenskt registrerat aktiebolag med säte i Lund som är moderbolag i ProstaLund-koncernen. Adressen till huvudkontoret är Scheelevägen 19, 223 70 Lund. Helägda dotterbolag är Nordisk Medicin & Teknik AB och CoreTherm®Medical Inc (USA).

### Aktien

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318. Certified Adviser är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

Antal aktier vid periodens utgång var 51 525 365 st. och kvotvärdet var 1,00 SEK per aktie. Samtliga aktier är av samma slag och har samma rösträtt.

### Rapportens omfattning

Denna delårsrapport omfattar perioden från och med den 1 januari 2022 till och med den 30 juni 2022. De jämförande uppgifterna i kommunikén avser motsvarande period under 2021, om inte annat anges. Samtliga uppgifter i rapporten avser ProstaLund-koncernen, om det inte uttryckligen anges att uppgifterna avser moderbolaget ProstaLund AB (publ).

### Effekten av covid-19 pandemin

Pandemin har påverkat bolagets försäljning negativt. Bolaget uppskattar detta till c:a 0,5-1,0 MSEK för årets första 6 månader.

Ett nytt utbrott av covid-19-pandemin kommer att ha en negativ påverkan på ProstaLunds omsättning och resultat.

### Omsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 8 088 (8 450) KSEK, vilket var en minskning med 4 % jämfört med föregående år. Förändringen beror bl.a. på ägarbytet av en av de privata klinikerna samt normala variationer av beställningar mellan kvartalen. Rörelseresultatet uppgick till -5762 (-3 927) KSEK. Resultatförsämringen beror på största delen av försämrade bruttomarginal som i sin tur beror på valutan, USD. Bolaget tillverkar sina produkter i USA. Resultat efter skatt uppgick till -5 848 (-3 944) KSEK.

### Omsättning och resultat – andra kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 3 520 (3 179) KSEK, vilket var en ökning med 10 procent. Ökningen beror på försäljningsökning på 45% i katetrar räknat. De nya avtalen bolaget ingått med lägre priser men större volymer spelar också in. Rörelseresultatet uppgick till -3 625 (-2 761) KSEK. Resultat efter skatt uppgick till -3 707 (-2 771) KSEK.

### Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 50 (133) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 4 002 (4 193) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar hänför sig till största delen i bolaget nya plattform.

### Investeringar - andra kvartalet

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 909 (1 705) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK.

### Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -9 547 (-3 208) KSEK. Förändringen beror på största del att bolaget varit tvungen att bygga upp ett varulager pga försämrade råvarutillgångar och långa ledtider. Likvida medel uppgick vid utgången av perioden till 4 373 (2 761) KSEK. Eget kapital uppgick till 27 799 (20 913) KSEK och soliditeten uppgick till 72 (79) procent.

Bolaget har avtalat om ett lån från ALMI på 2 MSEK samt ett kortfristigt lån om 3 MSEK utan säkerhet från de tre största ägarna; Mats Alyhr, BWG Invest Sarl samt Sonny Schelin. Lånet från ALMI löper 60 månader och det kortfristiga lånet löper tom januari 2023. Marknadsmässig ränta utgår för de båda. Lånet på 3 MSEK betalades ut i mars månad. Lånet från ALMI på 2 MSEK betalades ut i april.

### Finansiell ställning och finansiering – andra kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4 464 (-1 000) KSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4 373 (2 761) KSEK.

### Finansiella mål

Bolagets målsättning är att från tredje kvartalet 2022, och tolv månader framåt, genomföra 1 500 CoreTherm®-behandlingar. Detta är en upprepning av tidigare kommunicerade mål vid upphörande av effekter av covid-pandemin vilka bedöms ha försvunnit först mot slutet av det andra kvartalet 2022.

Bolaget bedömer även att de kommer uppvisa positivt kassaflöde från den löpande verksamheten på månadsbasis under fjärde kvartalet 2023.

### Organisation

Vid utgången av perioden hade bolaget 7(7) anställda, varav 4 (3) kvinnor och 3 (4) män. Genomsnittligt antal anställda under perioden är 7. Antal konsulter är ca 5 st.

### Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med externa kliniker och teknik konsulter. Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

### Försäkringar

ProstaLund har sedvanlig företagsförsäkring som även innefattar ett produktansvarsskydd. Försäkringsskyddet är föremål för löpande översyn. Styrelsen bedömer att företagsförsäkringen är anpassad till verksamhetens nuvarande omfattning.

### Tvister

ProstaLund är inte part i någon rättslig tvist eller skiljeförfarande. Styrelsen känner inte heller till några omständigheter som skulle kunna leda till att någon sådan rättslig process är förestående.

### Risikfaktorer

ProstaLunds verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter skulle kunna ha en negativ inverkan på dess framtid, resultat eller finansiella ställning. I senaste årsredovisningen, som finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se), finns en beskrivning av riskfaktorerna. Nedan listas, utan inbördes ordning, de riskfaktorer som bedöms vara av störst betydelse:

- Beroende av finansiering
- Beroende av nyckelpersoner
- Regulatoriska godkännanden
- Produktansvar
- Valutarisk

- Konkurrens
- Tvister
- Ändringar i lagstiftning

### Förutsättningar för fortsatt drift

Denna finansiella information har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av kommunikén har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel, ökad försäljning och eventuell möjlighet till annan finansiering.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden. Ledningen är medveten om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens delårsrapport.

### Transaktioner med närstående

#### Avtal med styrelseledamöter

Bolaget har ingått konsultavtal med samtliga av Bolagets styrelseledamöter. Konsultavtalen reglerar styrelseledamöternas utförande av uppdrag som inte kan anses utgöra arbetsuppgifter som normalt åvilar en styrelseledamot. Arvodet för arbete enligt konsultavtalet uppgår till 1 800 SEK per timme. Övriga i Styrelsen och Bolagets VD ska godkänna sådant arbete innan det utförs.

#### Royaltyavtal

Bolaget har ingått ett royaltyavtal med Schelin Medicin AB avseende rättigheterna för produkterna Coreflow samt Schelin katetern. Avtalet medför att två (2) procent av fakturerat belopp för dessa produkter ska utbetalas i royalty till Schelin Medicin AB, under förutsättning att bolaget redovisar en vinst och att patent är beviljat. Royaltyn kan uppgå till högst 4 MSEK per år och högst 20 MSEK totalt. Avtalet ska upphöra att gälla när ett belopp om 20 MSEK har utbetalats till Schelin Medicin AB.

### Värdering av immateriella tillgångar

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

### Ersättningspolicy

Vägledande är att ProstaLund ska erbjuda sin ledning och nyckelpersoner konkurrenskraftig ersättning baserad på marknadsläget, företagets prestation och individuell prestation. Ersättningens utformning ska försäkra att ledningen och nyckelpersoner och aktieägarna har gemensamma mål.

### Årsredovisning

Årsredovisning för 2021 publicerades den 11 april 2022. Årsredovisningen finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se).

### Årsstämma

Årsstämman för 2021 hölls den 5 maj 2022 i Lund.

### Framtida rapportdatum

- 2022-10-21 Delårsrapport jul-sep 2022
- 2023-02-15 Bokslutskommuniké 2022

### Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

### Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

ProstaLund AB (publ)  
Lund 14 juli 2022

*Styrelsen*

### FRÅGOR KRING RAPPORTEN BESVARAS AV

Johan Wennerholm, VD, ProstaLund AB

Tel: 0730-42 99 97 | E-post: [johan.wennerholm@prostalund.com](mailto:johan.wennerholm@prostalund.com)

**OFFENTLIGGÖRANDE**

Denna information är sådan information som ProstaLund AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 juli 2022 kl. 08:15 CET.

**ADRESS**

ProstaLund AB  
Scheelevägen 19  
SE-223 70 Lund

ProstaLund är listat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318.

Certified Advisor är Västra Hamnen Corporate Finance AB.



## Resultaträkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	3 520	3 179	8 088	8 450	17 073
Kostnad för sålda varor	-1 051	-237	-1 908	-1 117	-2 390
<b>Bruttovinst</b>	<b>2 469</b>	<b>2 942</b>	<b>6 180</b>	<b>7 333</b>	<b>14 683</b>
Försäljningskostnader	-3 916	-3 633	-7 534	-7 138	-12 217
Administrationskostnader	-1 220	-1 278	-2 394	-2 279	-6 809
Forsknings- och utvecklingskostnader	-796	-758	-1 852	-1 637	-3 244
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	101
Övriga rörelsekostnader	-162	-34	-162	-206	-369
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 625</b>	<b>-2 761</b>	<b>-5 762</b>	<b>-3 927</b>	<b>-7 854</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	-	5	5
Räntekostnader och liknande resultatposter	-82	-10	-86	-22	-35
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 707</b>	<b>-2 771</b>	<b>-5 848</b>	<b>-3 944</b>	<b>-7 884</b>
Skattekostnad	-	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3 707</b>	<b>-2 771</b>	<b>-5 848</b>	<b>-3 944</b>	<b>-7 884</b>
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-3 707	-2 771	-5 848	-3 944	-7 884

Data per aktie	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
Resultat per aktie, sek (före och efter utspädning)	-0,07	-0,07	-0,11	-0,09	-0,17
Eget kapital per aktie, sek	0,54	0,54	0,64	0,62	0,69
Soliditet, %	72%	79%	72%	80%	82%
Antal utestående aktier	51 525 365	42 156 813	51 525 365	42 156 813	51 525 365
Genomsnittligt antal utestående aktier	51 525 365	42 156 813	51 525 365	42 156 813	46 841 089

### Nyckeltalsdefinitioner

**Resultat per aktie.** Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier

**Soliditet.** Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

**Eget kapital per aktie.** Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

## Kvartalsvis resultatutveckling

Alla belopp i KSEK	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021	Q2 2021	Q1 2021	Q4 2020
Nettoomsättning	3 520	4 568	4 933	3 690	3 179	5 271	3 675
Bruttoresultat	2 469	3 711	4 306	3 044	2 942	4 391	3 334
Bruttomarginal i %	70%	81%	87%	82%	93%	83%	91%
Omkostnader	-5 932	-5 848	-6 536	-4 679	-5 669	-5 385	-6 891
Rörelseresultat	-3 625	-2 137	-2 228	-1 699	-2 761	-1 166	-3 731
Periodens resultat	-3 707	-2 141	-2 233	-1 707	-2 771	-1 173	-3 745
Kassaflöde	-3 540	-5 326	-3 464	13 942	-2 805	-4 929	-2 800

## Balansräkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	2022-06-30	2021-06-30	2022-03-31	2021-12-31
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar	24 385	15 685	23 495	20 420
Materiella tillgångar	395	395	425	400
Varulager	6 421	5 031	6 045	6 570
Kundfordringar	1 778	1 507	2 883	1 355
Övriga fordringar	1 034	1 147	1 519	1 456
Likvida medel	4 373	2 761	7 913	13 239
<b>Summa tillgångar</b>	<b>38 386</b>	<b>26 526</b>	<b>42 280</b>	<b>43 440</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital	27 799	20 913	32 977	35 456
Långfristiga skulder, räntebärande	1 533	100	0	0
Kortfristiga skulder, räntebärande	3 400	300	3 100	200
Leverantörsskulder	2 449	2 878	4 365	6 144
Övriga skulder	3 205	2 335	1 838	1 640
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>38 386</b>	<b>26 526</b>	<b>42 280</b>	<b>43 440</b>

### Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Alla belopp i KSEK	2022-06-30	2021-06-30	2022-03-31	2021-12-31
Ingående balans	35 456	25 352	35 456	25 352
Nyemission	-	-	-	18 737
Kostnader för nyemission	-	-	-	-602
Periodens resultat	-5 848	-3 944	-2 141	-7 884
Omräkningsdifferens	-1 809	-495	-338	-147
<b>Utgående balans</b>	<b>27 799</b>	<b>20 913</b>	<b>32 977</b>	<b>35 456</b>

## Kassaflödesanalys i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-3 707	-2 771	-5 848	-3 944	-7 884
Justeringar för icke kassaflödespåverkande poster	-1 422	426	-1 717	-309	-260
Betald skatt	-	-	-	-	-
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-5 129</b>	<b>-2 345</b>	<b>-7 565</b>	<b>-4 253</b>	<b>-8 144</b>
Förändringar i rörelsekapital	665	1 345	-1 982	1 045	2 340
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-4 464</b>	<b>-1 000</b>	<b>-9 547</b>	<b>-3 208</b>	<b>-5 804</b>
Aktivering av utvecklingsutgifter	-909	-1 705	-4 002	-4 193	-8 992
Förvärv/Avyttring av materiella anläggningstillgång	-	-	-50	-133	-195
Förvärv/Avyttring av finansiella anläggningstillgång	-	-	-	-	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-909</b>	<b>-1 705</b>	<b>-4 052</b>	<b>-4 326</b>	<b>-9 187</b>
Nyemission					18 737
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission					-602
Upptagande av lån	2 000		5 000		
Amortering av lån	-167	-100	-267	-200	-400
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>1 833</b>	<b>-100</b>	<b>4 733</b>	<b>-200</b>	<b>17 735</b>
<b>Summa periodens kassaflöde</b>	<b>-3 540</b>	<b>-2 805</b>	<b>-8 866</b>	<b>-7 734</b>	<b>2 744</b>
Likvida medel vid periodens ingång	7 913	5 566	13 239	10 495	10 495
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>4 373</b>	<b>2 761</b>	<b>4 373</b>	<b>2 761</b>	<b>13 239</b>

## Resultaträkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	3 414	3 091	7 882	8 291	16 796
Kostnad för sålda varor	-986	-197	-1 817	-1 037	-2 242
<b>Bruttovinst</b>	<b>2 428</b>	<b>2 894</b>	<b>6 065</b>	<b>7 254</b>	<b>14 554</b>
Försäljningskostnader	-3 875	-3 600	-7 454	-7 058	-12 188
Administrationskostnader	-1 221	-1 278	-2 395	-2 279	-6 809
Forsknings- och utvecklingskostnader	-796	-758	-1 852	-1 637	-3 244
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	843
Övriga rörelsekostnader	-163	-31	-163	-203	-363
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 626</b>	<b>-2 773</b>	<b>-5 798</b>	<b>-3 923</b>	<b>-7 206</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	-	5	5
Räntekostnader och liknande resultatposter	-82	-10	-86	-22	-35
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 708</b>	<b>-2 783</b>	<b>-5 884</b>	<b>-3 940</b>	<b>-7 236</b>
Skattekostnad	-	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3 708</b>	<b>-2 783</b>	<b>-5 884</b>	<b>-3 940</b>	<b>-7 236</b>

## Balansräkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	2022-06-30	2021-06-30	2022-03-31	2021-12-31
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar	24 385	15 685	23 495	20 420
Materiella tillgångar	395	395	425	400
Finansiella tillgångar	464	464	464	464
Lager	6 388	4 937	5 982	6 480
Kundfordringar	1 745	1 312	2 803	1 334
Fordringar hos koncernföretag	40	0	0	70
Övriga fordringar	1 116	1 147	2 481	1 529
Kassa och bank	4 119	2 647	7 761	13 049
<b>Summa tillgångar</b>	<b>38 652</b>	<b>26 587</b>	<b>43 411</b>	<b>43 746</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital	29 844	20 888	33 551	35 727
Långfristiga skulder, räntebärande	1 533	100	0	0
Kortfristiga skulder, räntebärande	3 400	300	3 100	200
Skulder till koncernföretag	-	610	0	0
Leverantörsskulder	2 441	2 875	5 297	6 138
Övriga skulder	1 434	1 814	1 463	1 681
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>38 652</b>	<b>26 587</b>	<b>43 411</b>	<b>43 746</b>