

## Starkt avslut på året med flera nya avtal

- Snabb försäljningstillväxt utanför Norden, stod för 11 % av omsättningen sista kvartalet

### 1 januari-31 december

- Nettoomsättningen ökade till 17,4 MSEK (17,1)
- Resultat efter skatt uppgick till -11,1 MSEK (-7,9)
- Resultat per aktie uppgick till -0,21 SEK (-0,17)
- Likvida medel uppgick till 12,3 MSEK (13,2) vid periodens slut
- Styrelsen föreslår att ingen vinstutdelning sker till bolagets aktieägare

### Viktiga händelser under kvartalet

- Distributionsavtal för Spanien tecknas
- Distributionsavtal för Kina tecknas
- Distributionsavtal för Italien tecknas
- Resultat för registerstudien om prostatacancer presenteras på Urologidagarna av en av författarna

### 1 oktober-31 december

- Nettoomsättningen ökade med 12 % till 5,5 MSEK (4,9)
- Resultat efter skatt uppgick till -3,1 MSEK (-2,2)
- Resultat per aktie uppgick till -0,05 SEK (-0,04)

### Viktiga händelser efter periodens utgång

- Studie om Schelin Catheter publiceras
- CE-märke för nya plattformen Eagle erhålls
- Patent där Schelin Catheter ingår blir godkänt
- Avtal med Sergekliniken tecknas
- Avtal med Carlshamns Specialistklinik tecknas
- Avtal med SLG Kalmar tecknades med ett ordervärde på minst 2,4 MSEK

### Nyckeltal

(MSEK)	Jan-Dec 2022	Jan-Dec 2021	Jan-Dec 2020
Nettoomsättning	17,4	17,1	12,5
Bruttomarginal, %	75	86	77
Rörelseresultat	-10,9	-7,9	-9,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16,2	-5,8	-8,6
Genomsnittligt antal anställda	8	7	6

” Det kontaktnät och intresse som vi har skapat bland världens urologer under det sista halvåret kommer att vara mycket värdefullt framöver.”

## VD kommenterar

### Allmänt

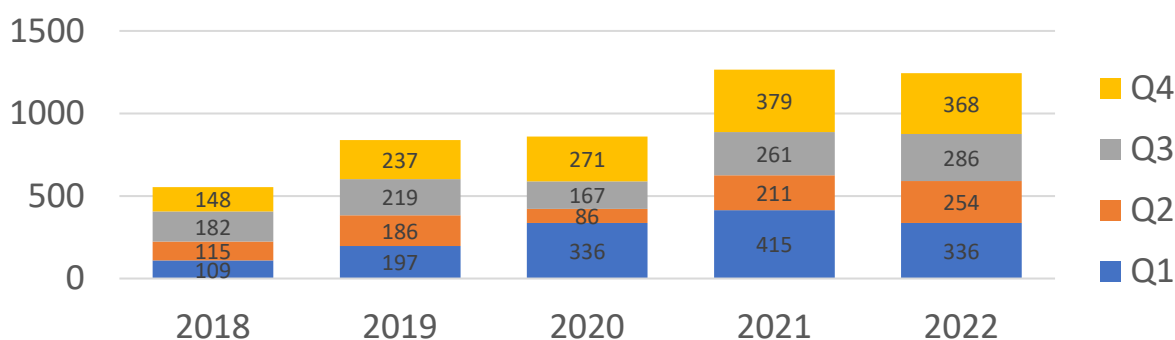
Då var år 2022 över. När jag nu reflekterar över det som vi har uppnått under året kan jag konstatera att det är imponerande. Vi har tecknat distributionsavtal i tre av de fem största europeiska länderna; UK, Spanien och Italien. Vi har fått ett patent på Schelin Catheter® godkänt i Kina. Vi har skrivit ett distributionsavtal för Kina. Båda våra produkter, Schelin Catheter och CoreFlow Soft Stent, har blivit godkända för försäljning i Brasilien. Dessutom har i synnerhet Schelin Catheter fått en oerhörd uppmärksamhet där enskilda urologer genomför studier utan vår inblandning. Det är stort!

Det stora orosmomentet för tillfället är tillgång till elektronik och andra råvaror för vår produktion. Efter två år med Covid-19 och ytterligare ett år med krig och osäkerhet, har våra leveranstider gått från 12 veckor 2019 till otroliga 12 månader nu. Den svenska kronan aldrig varit så svag som den är nu, vilket också påverkar negativt såväl i balansräkningen, där vi byggt upp ett större och dyrare lager, som i resultaträkningen, med försämrad bruttomarginal. Att vi har lyckats växa trots tre svåra år och många utmaningar är ett styrkebesked som skall tillskrivas alla våra anställda. Att vi i början av året förstärkt vår försäljningsorganisation med en Nordisk försäljningschef och europeisk säljare gör att jag känner mig bekväm vad vi skall åstadkomma 2023. Vi är ett fantastiskt lag med en ljus framtid!

### Försäljning i Norden

Vi levererade under sista kvartalet ut 368 st CoreTherm behandlingar, ungefär i samma nivå som Q4 i fjol (379 st). Totalt blev det 1244 st på helår jämfört med fjolårets 1266 st. Tittar man mer i detalj, så är det faktiskt så att Danmark växer och om vi tittar på Sverige utan Specialistläkargruppen (SLG) i Kalmar, så ser vi tillväxt även där. SLG bytte ägare den 1 januari-2022 vilket medförde att de vårdavtal som tidigare ägare hade med Region Kalmar upphörde och man erhöll inget nytt avtal förrän i aug-22. Antalet patienter som önskar bot förefaller vara obegränsat och vi vet vilka knappar vi ska trycka på för att effektivt se till att öka inflödet av remisser till våra CoreTherm-kunder, det är inte det som är flaskhalsen. Tillväxten i Sverige drivs nästan uteslutande av hur många privata aktörer som utför CoreTherm®-behandlingar. Antalet privata aktörer som är intresserade beror i sin tur på om och hur de ersätts från de enskilda regionerna när de utför CoreTherm-behandlingar. Sedan ett antal år tillbaka arbetar vi kontinuerligt med att diskutera, kösituationen för BPE-vården och ersättningsnivåer för CoreTherm, med landets regionpolitiker. Ett arbete som är tidskrävande och långsiktigt. Vi upplever att vi får gehör för vår metod även om det inte sker förändringar över en natt. Vi är övertygade om att vi kommer att få nya avtal med privata aktörer när region för region ger rimliga förutsättningar för att de ska kunna behandla med CoreTherm.

Antal sålda CoreTherm-behandlingar i Norden 2018-2022



### **Försäljning utanför Norden**

Under senaste halvåret har det varit ett intensivt utvärderingsarbete hos ett tiotal kliniker runt om i Europa, som under vår handledning önskat prova våra produkter, Schelin Catheter och CoreFlow Soft Stent, i samband med att de utfört andra behandlingsmetoder av godartad prostataförstoring (BPE). Inte bara antalet kliniker har varit intressant utan även att Schelin Catheter har använts med en rad olika behandlingsmetoder – och har fungerat väl vid samtliga. Det som är mycket glädjande är att efter klinikerna har provat så har de också återkommit med nya beställningar, och en del har redan lagt in produkterna i deras inköpssystem. Mycket lovande!!! Under kvartalet stod försäljningen utanför Norden redan för 11%. Totalt för hela året är samma siffra 4 % så tillväxten är mycket snabb och stark utanför vår hemmamarknad. Det som är tilltalande med stand-alone-produkterna för ProstaLund, vid sidan om den gigantiska potentialen, är att det krävs avsevärt mycket mindre införsäljningstid jämfört med CoreTherm. Tilltalande för doktorerna är att det krävs ytterst liten förändring från hur de har gjort tidigare samtidigt som de potentiella vinsterna med att implementera våra produkter är stora. Vår erfarenhet från Norden är att det tar 12-18 månader från första intresse till att en klinik påbörjar CoreTherm-behandlingar. Samma process med Schelin Catheter och CoreFlow är mindre än 1-2 månader. Till det kommer i vissa länder någon månad för registrering hos varje lands myndighet. Och även om initiala beställningar är mindre så är det tiden som är nyckeln.

### **Nya plattformen**

Vår nya behandlingsplattform CoreTherm Eagle®, har varit klar sedan i höstas. Registreringsprocessen tog något längre än vad vi förväntade oss, men den 7 febr-2023 erhöll vi CE-registreringen under MDR. Vi räknar med att påbörja lanseringen och utplaceringen i Norden under Q2/Q3 2023. Själva plattformen är i sig ett mästerverk och CoreTherm konceptet är därmed troligen världens bästa BPE-behandling om man tittar till parametrar som behandlingsresultat, möjlighet att behandla oavsett prostatas storlek, ombehandlingsfrekvens, behandlingstid, färre komplikationer jämfört med kirurgiskt ingrepp, inläringstid för behandlande läkare samt kostnad för en behandling mm. Hela vårt koncept består av flera patenterade och unika uppfinningar där maskinens behandlingskontroll bygger på forskning och klinisk erfarenhet sedan 25 år. Det är en oerhörd styrka och trygghet vi har i vårt koncept och produkter.

### **Registerstudien**

På de svenska urologidagarna i Malmö, 5-7 oktober, presenterade Dr. Fredrik Stenmark resultaten från den registerstudie som genomförts av Stenmark samt ytterligare några svenska professorer och disputerade urologer. Registerstudien är en studie som bland annat utvärderat risken av att drabbas av prostatacancer efter behandling med de två mest etablerade metoderna för behandling av godartad prostataförstoring (BPH). Metoderna som jämförts är värmebehandling (TUMT) eller operation (TURP). Resultaten indikerar att det är lägre risk för såväl prostatacancerdiagnos som prostatacancer-specifik dödlighet om patienterna blir behandlade med vår metod jämfört med kirurgi (TURP). Enligt Stenmark ligger en publicering i peer-reviewed tidskrift i pipeline och en sådan krävs för att vinna acceptans hos professionen.

### **Framtiden**

För ett år sedan var vi inte i Europa. Att vi nu tolv månader senare har både distributionsavtal och försäljning i Storbritannien, Spanien och Italien hade varit en bedrift för vilket svenskt bolag som helst. Om vi dessutom lägger till avtalen med Israel, Brasilien och Kina, så börjar det bli spännande. För ett år sedan hade vi inte en ny plattform. Att vi nu tolv månader senare har en CE-märkt plattform enligt det nya regelverket (MDR) hade varit en bedrift för vilket svenskt bolag som helst. Om vi dessutom

lägger till att det nya regelverket är så komplicerat att införandet troligt blir framflyttat till 2027, så börjar det bli imponerande.

För ett år sedan hade vi inte ett nätverk av urologer utanför Sveriges gränser. Att vi nu tolv månader senare har kontakter över hela Europa hade varit en bedrift för vilket svenskt bolag som helst. Om vi dessutom lägger till att vi har direktkontakt med några av världens främsta urologer i USA, så börjar det bli lovande.

Det kontaktnät och intresse som vi har skapat bland världens urologer under det sista halvåret kommer att vara mycket värdefullt framöver.

Vi är från Lund – ProstaLund.

Johan Wennerholm

VD

## Finansiell information

### Bolagsuppgifter

ProstaLund AB (publ), organisationsnummer 556745-3245, är ett svensktregistrerat aktiebolag med säte i Lund som är moderbolag i ProstaLund-koncernen. Adressen till huvudkontoret är Scheelevägen 19, 223 70 Lund. Helägda dotterbolag är Nordisk Medicin & Teknik AB och CoreTherm®Medical Inc (USA).

### Aktien

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318. Certified Adviser är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

Antal aktier vid periodens utgång var 57 193 154 st. och kvotvärdet var 0,1 SEK per aktie. Samtliga aktier är av samma slag och har samma rösträtt.

### Rapportens omfattning

Denna kommuniké omfattar perioden från och med den 1 januari 2022 till och med den 31 december 2022. De jämförande uppgifterna i kommunikén avser motsvarande period under 2021, om inte annat anges. Samtliga uppgifter i rapporten avser ProstaLund-koncernen, om det inte uttryckligen anges att uppgifterna avser moderbolaget ProstaLund AB (publ).

### Effekten av covid-19 pandemin

Pandemin har påverkat bolagets försäljning negativt. Bolaget uppskattar detta till c:a 0,5-1,0 MSEK för årets första 6 månader.

### Omsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 17 411 (17 073) KSEK, vilket var en ökning med 2 % jämfört med föregående år. Förändringen beror på att bolaget har ökat försäljningen utanför Norden. Rörelseresultatet uppgick till -10 893 (-7 854) KSEK. Resultatförsämringen beror på ökade tillverkningskostnader, valuta, transportkostnader samt ökade försäljningskostnader i samband med lansering utanför Nordens gränser. Resultat efter skatt uppgick till -11 098 (-7 884) KSEK.

### Omsättning och resultat – fjärde kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 5 550 (4 933) KSEK, vilket var en ökning med 12 procent. Rörelseresultatet

uppgick till -3 144 (-2 228) KSEK. Resultat efter skatt uppgick till -3 133 (-2 233) KSEK.

### Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 147 (195) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 4 607 (8 992) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK.

### Investeringar - fjärde kvartalet

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 96 (11) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 283 (3 823) KSEK. Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 0 (0) KSEK.

### Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -16 202 (- 5 804) KSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 12 275 (13 239) KSEK. Eget kapital uppgick till 41 686 (35 456) KSEK och soliditeten uppgick till 82 (82) procent.

Bolaget tog upp ett kortfristigt lån om 3 MSEK i mars månad, utan säkerhet, från de tre största ägarna; Mats Alyhr, BWG Invest Sarl samt Sonny Schelin samt ett lån från ALMI på 2 MSEK. Lånet från ALMI löper 60 månader. Marknadsmässig ränta har belastat kvartalet. Det kortfristiga lånet på 3 MSEK återbetalades per sista september.

En företrädesemission genomfördes under augusti månad och tillförde bolaget ca 18,5 MSEK i nytt kapital efter emissionskostnaderna betalats.

### Finansiell ställning och finansiering – fjärde kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -3 187 (470) KSEK. Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 12 275 (13 239) KSEK.

Bolaget upptog ett lån från ALMI på 2 MSEK under april 2022. Lånet från ALMI löper på 60 månader och har marknadsmässig ränta. Amortering samt ränta har belastat kvartalet.

### Organisation

Vid utgången av perioden hade bolaget 6 (6) anställda, varav 4 (3) kvinnor och 2 (3) män i heltid räknat. Genomsnittligt antal anställda under perioden var 8. Antal konsulter är ca 5-6 st.

### Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med teknik konsulter och externa kliniker. Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

### Försäkringar

ProstaLund har sedvanlig företagsförsäkring som även innefattar ett produktansvarsskydd. Försäkringsskyddet är föremål för löpande översyn. Styrelsen bedömer att företagsförsäkringen är anpassad till verksamhetens nuvarande omfattning.

### Tvister

ProstaLund är inte part i någon rättslig tvist eller skiljeförfarande. Styrelsen känner inte heller till några omständigheter som skulle kunna leda till att någon sådan rättslig process är förestående.

### Riskfaktorer

ProstaLunds verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter skulle kunna ha en negativ inverkan på dess framtid, resultat eller finansiella ställning. I senaste årsredovisningen, som finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se), finns en beskrivning av riskfaktorerna. Nedan listas, utan inbördes ordning, de riskfaktorer som bedöms vara av störst betydelse:

- Beroende av finansiering
- Beroende av nyckelpersoner
- Regulatoriska godkännanden
- Produktansvar
- Valutarisk
- Konkurrens
- Tvister
- Ändringar i lagstiftning

### Förutsättningar för fortsatt drift

Denna finansiella information har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av kommunikén

har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel, ökad försäljning och eventuell möjlighet till annan finansiering.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden. Ledningen är medveten om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens delårsrapport.

### Transaktioner med närstående

#### Avtal med styrelseledamöter

Bolaget har ingått konsultavtal med samtliga av Bolagets styrelseledamöter. Konsultavtalen reglerar styrelseledamöternas utförande av uppdrag som inte kan anses utgöra arbetsuppgifter som normalt åvilar en styrelseledamot. Arvodet för arbete enligt konsultavtalet uppgår till 1 800 SEK per timme. Övriga i Styrelsen och Bolagets VD ska godkänna sådant arbete innan det utförs.

#### Royaltyavtal

Bolaget har ingått ett royaltyavtal med Schelin Medicin AB avseende rättigheterna för produkterna Coreflow samt Schelin katetern. Avtalet medför att två (2) procent av fakturerat belopp för dessa produkter ska utbetalas i royalty till Schelin Medicin AB, under förutsättning att bolaget redovisar en vinst och att patent är beviljat. Royaltyn kan uppgå till högst 4 MSEK per år och högst 20 MSEK totalt. Avtalet ska upphöra att gälla när ett belopp om 20 MSEK har utbetalats till Schelin Medicin AB.

### Värdering av immateriella tillgångar

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den

immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

### Ersättningspolicy

Vägledande är att ProstaLund ska erbjuda sin ledning och nyckelpersoner konkurrenskraftig ersättning baserad på marknadsläget, företagets prestation och individuell prestation. Ersättningens utformning ska försäkra att ledningen och nyckelpersoner och aktieägarna har gemensamma mål.

### Årsredovisning

Årsredovisning för 2021 publicerades den 11 april 2021. Årsredovisningen finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se).

### Valberedningen

I enlighet med de principer för valberedningen som tidigare har beslutats på årsstämma har följande valberedning utsetts för ProstaLund AB (publ) inför årsstämman den 4 maj 2023. Sammanställande till valberedningen är ProstaLunds styrelseordförande, Mattias Lundin. Valberedningen består av följande tre personer: Mats Alyhr, William Gunnarsson samt Sonny Schelin.

Valberedningen förbereder förslag till årsstämman för 2022 avseende bl.a. styrelsens ledamöter, revisorer, ersättningar m.m.

Senaste dag för att lämna förslag till valberedningen är den 27 Mars 2023.

### Årsstämma

Årsstämman för 2022 kommer att hållas den 4 maj 2023 i Lund.

### Utdelningsförslag

Styrelsens förslag är att ingen vinstutdelning sker till bolagets aktieägare.

### Framtida rapportdatum

- 2023-05-04 Delårsrapport Jan-Mar 2023
- 2022-07-14 Delårsrapport Apr-Jun 2023
- 2022-10-25 Delårsrapport Jul-Sep 2023
- 2024-02-16 Bokslutskommuniké 2023

### Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

### Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

ProstaLund AB (publ)  
Lund 15 februari 2023

*Styrelsen*

## FRÅGOR KRING RAPPORTEN BESVARAS AV

Johan Wennerholm, VD, ProstaLund AB

Tel: 0730-42 99 97 | E-post: [johan.wennerholm@prostalund.com](mailto:johan.wennerholm@prostalund.com)

## OFFENTLIGGÖRANDE

Denna information är sådan information som ProstaLund AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 februari 2023 kl. 08:15 CET.

## ADRESS

ProstaLund AB

Scheelevägen 19

SE-223 70 Lund

ProstaLund är listat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318.

Certified Advisor är Västra Hamnen Corporate Finance AB.



## Resultaträkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2022	Okt-Dec 2021	Jan-Dec 2022	Jan-Dec 2021
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	5 550	4 933	17 411	17 073
Kostnad för sålda varor	-1 648	-627	-4 538	-2 390
<b>Bruttovinst</b>	<b>3 902</b>	<b>4 306</b>	<b>12 873</b>	<b>14 683</b>
Försäljningskostnader	-4 307	-2 234	-14 288	-12 217
Administrationskostnader	-1 648	-3 313	-5 513	-6 809
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 379	-990	-4 000	-3 244
Övriga rörelseintäkter	393	101	393	101
Övriga rörelsekostnader	-105	-99	-358	-369
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 144</b>	<b>-2 228</b>	<b>-10 893</b>	<b>-7 854</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	-	2	5
Räntekostnader och liknande resultatposter	-	-5	-207	-35
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 133</b>	<b>-2 233</b>	<b>-11 098</b>	<b>-7 884</b>
Skattekostnad	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3 133</b>	<b>-2 233</b>	<b>-11 098</b>	<b>-7 884</b>
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget	<b>-3 133</b>	<b>-2 233</b>	<b>-11 098</b>	<b>-7 884</b>
<b>Data per aktie</b>	<b>Okt-Dec 2022</b>	<b>Okt-Dec 2021</b>	<b>Jan-Dec 2022</b>	<b>Jan-Dec 2021</b>
Resultat per aktie, sek (före och efter utspädning)	-0,05	-0,04	-0,21	-0,17
Eget kapital per aktie, sek	0,73	0,69	0,73	0,69
Soliditet, %	82%	82%	82%	82%
Antal utestående aktier	57 193 154	51 525 365	57 193 154	51 525 365
Genomsnittligt antal utestående aktier	57 193 154	51 525 365	53 886 944	46 841 089

### Nyckeltalsdefinitioner

**Resultat per aktie.** Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier

**Soliditet.** Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

**Eget kapital per aktie.** Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

## Kvartalsvis resultatutveckling

Alla belopp i KSEK	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021	Q2 2021	Q1 2021
Nettoomsättning	5 550	3 773	3 520	4 568	4 933	3 690	3 179	5 271
Bruttoresultat	3 902	2 791	2 469	3 711	4 306	3 044	2 942	4 391
Bruttomarginal i %	70%	74%	70%	81%	87%	82%	93%	83%
Omkostnader	-7 334	-4 687	-5 932	-5 848	-6 536	-4 679	-5 669	-5 385
Rörelseresultat	-3 144	-1 987	-3 625	-2 137	-2 228	-1 699	-2 761	-1 166
Periodens resultat	-3 133	-2 117	-3 707	-2 141	-2 233	-1 707	-2 771	-1 173
Kassaflöde	-3 666	11 568	-3 540	-5 326	-3 464	13 942	-2 805	-4 929

## Balansräkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	2022-12-31	2021-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	24 934	20 420
Materiella tillgångar	419	400
Varulager	9 187	6 570
Kundfordringar	2 816	1 355
Övriga fordringar	1 412	1 456
Likvida medel	12 275	13 239
<b>Summa tillgångar</b>	<b>51 043</b>	<b>43 440</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	41 686	35 456
Långfristiga skulder, räntebärande	1 333	0
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	200
Leverantörsskulder	6 298	6 144
Övriga skulder	1 326	1 640
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>51 043</b>	<b>43 440</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Alla belopp i KSEK	2022-12-31	2021-12-31
Ingående balans	35 456	25 352
Nyemission	19 837	18 737
Kostnader för nyemission	-1 378	-602
Periodens resultat	-11 098	-7 884
Omräkningsdifferens	-1 131	-147
<b>Utgående balans</b>	<b>41 686</b>	<b>35 456</b>

## Kassaflödesanalys i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2022	Okt-Dec 2021	Jan-Dec 2022	Jan-Dec 2021
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-3 133	-2 233	-11 098	-7 884
Justeringar för icke kassaflödespåverkande poster	-298	440	-910	-260
Betald skatt				
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-3 431</b>	<b>-1 793</b>	<b>-12 008</b>	<b>-8 144</b>
Förändringar i rörelsekapital	244	2 263	-4 194	2 340
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-3 187</b>	<b>470</b>	<b>-16 202</b>	<b>-5 804</b>
Aktivering av utvecklingsutgifter	-283	-3 823	-4 607	-8 992
Förvärv/Avyttring av materiella anläggningstillgång	-96	-11	-147	-195
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-379</b>	<b>-3 834</b>	<b>-4 754</b>	<b>-9 187</b>
Nyemission	-	-	19 837	18 737
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission	-	-	-1 378	-602
Upptagande av lån	-	-	5 000	-
Amortering av lån	-100	-100	-3 467	-400
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-100</b>	<b>-100</b>	<b>19 992</b>	<b>17 735</b>
<b>Summa periodens kassaflöde</b>	<b>-3 666</b>	<b>-3 464</b>	<b>-964</b>	<b>2 744</b>
Likvida medel vid periodens ingång	15 941	16 703	13 239	10 495
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>12 275</b>	<b>13 239</b>	<b>12 275</b>	<b>13 239</b>

## Resultaträkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2022	Okt-Dec 2021	Jan-Dec 2022	Jan-Dec 2021
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	5 550	4 668	17 179	16 796
Kostnad för sålda varor	-1 648	-942	-4 430	-2 242
<b>Bruttovinst</b>	<b>3 902</b>	<b>3 726</b>	<b>12 749</b>	<b>14 554</b>
Försäljningskostnader	-4 377	-3 571	-14 253	-12 188
Administrationskostnader	-1 648	-2 123	-5 513	-6 809
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 379	-991	-4 000	-3 244
Övriga rörelseintäkter	433	171	433	843
Övriga rörelsekostnader	-105	-96	-358	-363
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 174</b>	<b>-2 884</b>	<b>-10 942</b>	<b>-7 206</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	2	-	2	5
Räntekostnader och liknande resultatposter	-1 394	-5	-1 562	-35
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-4 566</b>	<b>-2 889</b>	<b>-12 502</b>	<b>-7 236</b>
Skattekostnad	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-4 566</b>	<b>-2 889</b>	<b>-12 502</b>	<b>-7 236</b>

## Balansräkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	2022-12-31	2021-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	24 934	20 420
Materiella tillgångar	419	400
Finansiella tillgångar	464	464
Lager	9 170	6 480
Kundfordringar	2 816	1 334
Fordringar hos koncernföretag	0	70
Övriga fordringar	1 408	1 529
Kassa och bank	11 862	13 049
<b>Summa tillgångar</b>	<b>51 073</b>	<b>43 746</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	41 684	35 727
Långfristiga skulder, räntebärande	1 333	0
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	200
Skulder till koncernföretag	64	0
Leverantörsskulder	6 295	6 138
Övriga skulder	1 297	1 681
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>51 073</b>	<b>43 746</b>