



ProstaLund®



ProstaLund AB

Delårsrapport januari – juni 2023

Mycket stark försäljning i kvartalet, +53 %

– Femte kvartalet i rad med tillväxt

1 april-30 juni

- Nettoomsättningen uppgick till 5,4 MSEK (3,5)
- Resultat efter skatt uppgick till -4,1 MSEK (-3,7)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,07 SEK (-0,07)
- Likvida medel uppgick till 34,4 MSEK (4,4) vid periodens slut

Viktiga händelser under rapportperioden

- Distributionsavtal tecknades för Polen
- Distributionsavtal tecknades för Schweiz
- Styrelsen beslutade om företrädesemission
- Företrädesemissionen, tecknades till 85 % och tillförde bolaget cirka 34 miljoner kronor före emissionskostnader

1 januari-30 juni

- Nettoomsättningen uppgick till 11,0 MSEK (8,1)
- Resultat efter skatt uppgick till -7,3 MSEK (-5,8)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,12 SEK (-0,11)

Viktiga händelser efter rapportperiodens utgång

- Bolaget beslutade om att återkalla 510(k) ansökan i USA, för Schelin Catheter®
- Bolaget beslutade om att man avser att ansöka om De Novo för Schelin Catheter®

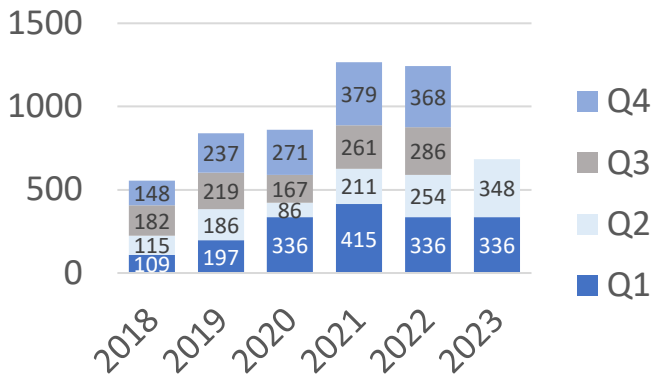
(MSEK)	jan-juni 2023	jan-juni 2022	jan-juni 2021
Nettoomsättning	11,0	8,1	8,5
Bruttomarginal, %	68	76	87
Rörelseresultat	-7,2	-5,8	-3,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6,1	-9,5	-3,2
Genomsnittligt antal anställda	9	7	7

”Det stora intresset för alla våra produkter, inte bara de fristående produkterna utan även CoreTherm, i flera länder gör att vi ser med tillförsikt på framtiden”.

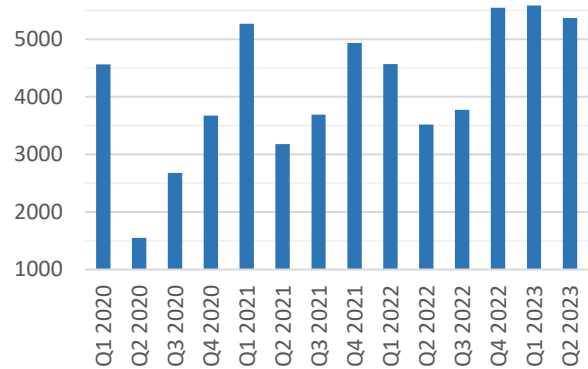
Johan Wennerholm
VD, ProstaLund AB (publ)

Överblick av företagets utveckling

Antal sålda CoreTherm-behandlingar i Norden 2018-2023



Försäljningsutveckling per kvartal, 2020-2023

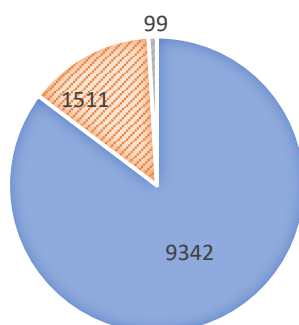


Kvartalsvis resultatutveckling

Alla belopp i KSEK	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022
Nettoomsättning	5 368	5 584	5 550	3 773	3 520	4 568
Bruttoresultat	3 605	3 795	3 902	2 791	2 469	3 711
Bruttomarginal i %	67%	68%	70%	74%	70%	81%
Omkostnader	-7 311	-6 970	-7 334	-4 687	-5 932	-5 848
Rörelseresultat	-4 070	-3 175	-3 144	-1 987	-3 625	-2 137
Periodens resultat	-4 124	-3 216	-3 133	-2 117	-3 707	-2 141
Kassaflöde	28 041	-5 926	-3 666	11 568	-3 540	-5 326

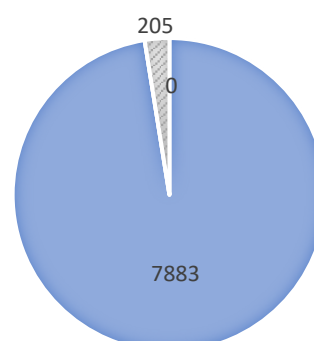
FÖRSÄLJNING FÖRDELAD PER KATEGORI JAN-JUN, 2023

■ CoreTherm ■ Stand Alone ■ Övrigt



FÖRSÄLJNING FÖRDELAD PER KATEGORI JAN-JUN, 2022

■ CoreTherm ■ Stand Alone ■ Övrigt



VD kommenterar

Det är med ett leende jag skriver dessa kommentarer. Bakgrunden ligger i vår utveckling för första halvåret i allmänhet och andra kvartalet i synnerhet. Vi har nu fem kvartal bakom oss med tillväxt. Under varje kvartal får vi nya kunder och vi skriver avtal i både Norden som i övriga Europa, samtidigt bygger vi på med nya intresserade urologer som utvärderar och testar våra produkter. Detta gör att vi har ett mycket bra flöde just nu på hela affären både på kort och lite längre sikt. Vår övertygelse är att vi varit på rätt väg utan att siffrorna direkt visat det. Det vi ser nu är resultatet av de senaste årens enträgna slit. Att fokusera på enskilda kvartal tycker jag kan bli missvisande och jag ser hellre på utvecklingen under längre perioder. Om jag tittar på de senaste tolv månaderna från 1 juli i fjor tills idag, så har vi nu för första gången en omsättning på över 20 MSEK. Tittar vi på första halvåret 2023 så har vi en försäljningstillväxt på ganska imponerande 35 procent jämfört med samma period i fjor. Det som är tillfredställande är att större delen av andra kvartalets tillväxt kommer från vår affär i Norden, i första kvartalet kom det från vår affär utanför Norden. Vi får nog räkna med att försäljning, bruttomarginal och resultat framåt kommer att fluktuera mellan kvartalen beroende på vår mix av försäljning i och utanför Norden, fördelningen mellan direkt försäljning och distributörförsäljning, valutakurser m.m.



Det jag inte är nöjd med är kostnadssidan. Det som drivit kostnader under våren är framför allt två saker: vår satsning på vår hemmamarknad i form av kraftigt ökad annonsering direkt mot patienter, samt utökad bemanning av vår "patientsupport". Den andra stora kostnadsdrivaren har varit det regulatoriska arbetet. Övergången till Europas nya regelsystem (MDR) har kostat ett antal miljoner kronor. Enligt gällande regelverk har det varit nödvändigt att genomföra steriliseringsstudier, valideringstester och vi har lagt mycket konsultarvode på regulatoriska specialister. En del av dessa är engångskostnader, en del av dessa kostnader är återkommande i andra tester och valideringar framöver. Vi kommer se över våra kostnader och vissa fall dra ner på tempot i vår expansion om det inte genererar intäkter, inom överskådlig tid, som motsvarar den insatsen vi investerar.

Försäljning i Norden

Under andra kvartalet har våra senaste privata svenska kunder, Sergelkliniken i Stockholm och Carlshamns Specialistklinik, börjat producera CoreTherm-behandlingar. Samtidigt har avtalet med Specialistläkargruppen i Kalmar, SLG Kalmar AB, som tecknades under första kvartalet börjat bära frukt. I tillägg till detta har de flesta kliniker kommit tillbaka till normal nivå innan Covid-19. Allt detta gjorde att vi fakturerade CoreTherm-behandlingar för cirka 9,3 MSEK vilket är en ökning med +19 procent jämfört med förra årets första halvår (7,9 MSEK). Under första halvåret levererade vi 684 stycken behandlingar. Tillväxten i Danmark har varit god under hela första halvåret och vi kan se från de fem kliniker vi har i Danmark, att deras arbetssätt att målinriktat producera vård och bearbeta köerna passar vår metod väldigt bra. Danmark är ett föregångsland i den bemärkelsen.

Försäljning utanför Norden

Under kvartalet lanserades Schelin Catheter® i Brasilien. Intresset har varit gott och direkt efter mässan erhöll vi en uppföljningsorder från vår distributör. Avtalet med den polska distributören kom efter att de sett och hört om vår produkt på den europeiska urologkongressen i Milano. De första behandlingarna med våra produkter där man använde våra produkter genomfördes redan i april.

Intresset för våra stand-alone produkter Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent är stort vart vi än kommit. Försäljningen av dessa produkter uppgick i andra kvartalet till cirka 10 procent av vår totala omsättning och för

första halvåret var den siffran 14 procent. Vi har inga direkt jämförelsesiffror från föregående år, då vi påbörjade lanseringen i september i fjol.

Vi har tidigare beskrivit hur strategin att använda dessa produkter för att komma in på nya marknader hittills har varit mycket framgångsrik. I juni var vi på den brittiska urologkongressen, BAUS. Detta var andra året vi deltog och denna gång tillsammans med vår distributör iUrology. Förra året blev vi positivt överraskade och till viss del överrumplade av responsen. I år överträffades förväntningarna igen och vi reste hem med fler "leads" i år och vi har redan blivit inbjudna till seminarium för 20-30 urologer efter sommaren. De är mycket intresserade av att kunna genomföra behandlingar i lokalbedövning. Men det som är än mer spännande är att de knappt tror på oss när vi förklarar att vi kan behandla 350 grams prostator på 15 minuter i lokalbedövning. "Impossible", "Incredible if it works", "I must see that, can you send me more information" är kommentarer vi fått. Det känns otroligt bra att då veta att vi har en metod, CoreTherm®, som är en av världens bästa och vi hälsar dem välkomna till Sverige för att med egna ögon se en behandling.

Studier med Schelin Catheter®

I januari publicerades studien "Use of a Schelin Catheter for analgesia during Rezum treatment of the prostate" i tidskriften Prostate Cancer and Prostatic Diseases. På de amerikanska urologdagarna i början på maj månad så var det två vetenskapliga presentationer gällande Schelin Catheter® av läkare från Hongkong respektive Italien. Vi får ganska många förfrågningar från olika urologer som vill göra studier för att prova Schelin Catheter® med olika metoder. Detta indikerar det stora intresse som finns för vår kateter.

Emissionen

I maj beslutade styrelsen om att göra en emission. En företrädesemission utan några garantier, detta för att hålla ner emissionskostnaderna. Samtliga storägare, styrelse och ledning tecknade. Ambitionen var att göra den attraktiv för befintliga aktieägare, oavsett storlek på var och ens innehav. Att den blev tecknad till 85 procent är ett styrkebesked. Det som jag också tycker är glädjande är att över 700 000 stycken aktier tecknades utan företrädesrätt, och med det hälsar jag alla nya aktieägare välkomna till ProstaLund. Jag tycker att denna emission till stor del skiljer sig från de tidigare, då tidigare kapitalanskaffning behövdes för att slutföra utvecklingen av CoreTherm Eagle®, anpassning till nya regelverk, säkra produktions- och logistikkedjan samt patentansökningar m.m. Nu är det expansion som gäller.

510(k) ansökan Schelin Catheter®

Vi beslutade att dra tillbaka vår ansökan efter en diskussion med FDA. Bakgrunden var att man kan välja olika vägar att registrera en medicinteknisk produkt i USA. Antingen pekar man på en liknande produkt i USA och gör en s.k. 510(k) ansökan vilket är en enklare väg, eller om inte en liknande produkt finns så behöver man göra en De Novo ansökan som kräver mer kliniska studier och data för säkerhet och effektivitet. Vi valde en 510(k) väg men FDA tyckte inte att det finns en liknande produkt på amerikanska marknaden. Schelin Catheter® är helt enkelt unik. FDA har inte ifrågasatt vår tekniska dokumentation eller klinisk utvärdering, de ifrågasätter heller inte produkten. Det betyder att det jobbet som är nerlagt under 510k ansökan kommer vi att ha nytta av även i det framtida arbetet, där vi avser att genomföra en De Novo-ansökan.

Framtiden

Nu börjar fem års byggande att ge resultat. Att vi nu jobbar med affären på både på kort och lite längre sikt och dessutom med olika intäcksströmmar känns bra. Det stora intresset för alla våra produkter, inte bara de fristående produkterna utan även CoreTherm, i flertalet länder gör att vi ser med tillförsikt på framtiden.

Johan Wennerholm
VD

Verksamhetsöversikt

Kort om Bolaget

ProstaLund är ett svenskt bolag med huvudkontor i Lund. Bolagets organisationsnummer är 556745-3245. ProstaLund är ett svenskt publikt aktiebolag som registrerades vid Bolagsverket den 4 december 2007. Styrelsen har sitt säte i Lunds kommun och verksamheten utgår från Sverige. Bolagets kontorsadress är Scheelevägen 19 i Lund med telefonnummer 046-12 09 08. Bolagets hemsida är www.prostalund.se. Bolaget är ett avstämningsbolag och dess aktiebok förs av Euroclear Sweden AB. I koncernen ingår förutom ProstaLund, som är moderbolag, de helägda dotterbolagen Nordisk Medicin & Teknik AB ("NMT") samt det amerikanska dotterbolaget CoreTherm® Medical Inc. ("CMI").

Introduktion till Bolagets verksamhet

Bolaget utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom urologi. Merparten av försäljningen sker genom återkommande försäljning av engångskatetrar, antenner och andra tillbehör som används tillsammans med Bolagets plattform vid behandling av BPH/BPE.

Bolaget har ett behandlingskoncept (CoreTherm® Concept) för individanpassad värmebehandling för åkomman godartad prostataförstoring, även kallad BPE eller BPH, som i huvudsak drabbar män över 50 år.

Bolaget har under de senaste åren utvecklat en ny plattform, CoreTherm® Eagle, som erhöll marknadsgodkännande genom en CE-märkning utifrån EU:s medicintekniska regelverk (MDR) i februari 2023.

Plattformen har numera bland annat inbyggd dator, temperaturavläsning i realtid, lagring av patientdata samt inbyggda rekommendationer för behandlande läkare. Bolaget anser att CoreTherm® Concept utgör en av marknadens bästa behandlingar mot BPH/BPE med avseende på parametrar såsom behandlingsresultat, möjlighet att behandla oavsett prostatans storlek, ombehandlingsfrekvens, behandlingstid, färre komplikationer jämfört med kirurgiskt ingrepp, inlärningstid för behandlande läkare samt kostnad för en behandling. CoreTherm® Concept består av flera patenterade tillika unika uppfinningar där maskinens behandlingskontroll bygger på 25 års forskning och klinisk erfarenhet.

Samtidigt har Bolaget två fristående produkter, Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent, som lanserades i Europa september 2022, med mycket goda resultat. Dessa två produkter har visat på snabb tillväxt och motsvarade cirka 12 procent av omsättningen under fjärde kvartalet 2022 samt cirka 18 procent under första kvartalet 2023 respektive 10 procent i andra kvartalet 2023. Det är Bolagets uppfattning att produkterna är unika eftersom det ej finns några liknande produkter på marknaden till följd av att Bolaget innehar patent för båda produkterna på de marknader som Bolaget är verksamt.

Bolagets produktutbud är CoreTherm® Concept som består av bedövningskateter (Schelin Catheter®), behandlingskateter (CoreTherm® Catheter) samt eftervårdskateter (CoreFlow® Soft Stent).

Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent säljs även för användning vid andra behandlingsmetoder utanför CoreTherm® Concept. Bolaget säljer även urinflödesmätaren Oruflow.

CoreTherm® Concept – Behandlingskoncept

CoreTherm® Concept är ett patenterat och individanpassat behandlingskoncept av BPH/BPE genom värme. CoreTherm® Concept används idag främst på offentliga sjukhus och privata kliniker i Norden. Under 2021 hade Bolaget cirka 20 procent marknadsandel av de behandlingar som utförs i Sverige¹. Behandlingen är evidensbaserad och har samma slutresultat som vid kirurgi². Konceptet har ett antal fördelar:

- Storleken på prostatan begränsar inte metoden
- Behandlingen görs i lokal bedövning, att jämföras med full narkos vid kirurgi
- Maximal behandlingstid är 15 min

Under en CoreTherm® Concept-behandling mäts temperaturen i realtid. Behandlingseffekten kan därmed beräknas fortlöpande och med hjälp av temperaturövervakningen kan ansvarig doktor eller sköterska styra behandlingen. Behandlingen tar maximalt 15 minuter och hela besöket på mottagningen tar totalt cirka 1 timme.

Schelin Catheter® - Injektionsverktyg

Schelin Catheter® är en patenterad tillika unik produkt som har en inbyggd nål i katetern avsedd för intraprostatisk och periprostatisk injektion av läkemedel direkt in i prostatan. Med Schelin Catheter® administreras bedövningsmedel och adrenalin för att hantera smärta och prostatiskt blodflöde under en CoreTherm® Concept-behandling av BPH/BPE och katetern har därmed en central roll i utvecklingen av behandlingskonceptet.

Produkten, kan även användas i andra sammanhang, exempelvis inför lokalbedövning och andra behandlingsprocedurer avseende åkommor i prostata, där läkemedel behöver administreras in i prostatan sterilt. Sedan lanseringen, september 2022, har Bolaget upplevt kraftigt ökad efterfrågan av produkten i Europa.

CoreFlow® Soft Stent – Eftervårdsprodukt

CoreFlow® Soft Stent är en patenterad tillika unik produkt. Produkten är en hybrid mellan en kateter och en stent. Produkten har många användningsområden:

Produkten kan användas som engångsprodukt efter behandlingen BPH/BPE oavsett behandlingsmetod. Produkten kan även användas som ett diagnostiskt verktyg och simulera behandlingsresultat av en invasiv åtgärd mot obstruktion, mikrovågsbehandling (TUMT) eller transuretal resektion (TURP). Produkten är även ett alternativ till kvarliggande kateter (KAD) vid urinretention vilket möjliggör självtappning samt minskar risken för urinvägsinfektion. CoreFlow® Soft Stent kan delvis ersätta urodynamiska undersökningar, samt användas där nämnda undersökningar ej är tillämpliga.

Denna produkt används även utanför CoreTherm® Concept-behandlingen och säljs som fristående produkt i Europa tillsammans med Schelin Catheter® (se ovan).

Finansiell information

Bolagsuppgifter

ProstaLund AB (publ), organisationsnummer 556745-3245, är ett svensk registrerat aktiebolag med säte i Lund som är moderbolag i ProstaLund-koncernen. Adressen till huvudkontoret är Scheelevägen 19, 223 70 Lund. Helägda dotterbolag är Nordisk Medicin & Teknik AB och CoreTherm® Medical Inc (USA).

Aktien

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318. Certified Adviser är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

Antal aktier vid periodens utgång var 75 861 146 st. och kvotvärdet var 0,1 SEK per aktie. Ytterligare 727 591 st. aktier registrerades 2023-07-03. Samtliga aktier är av samma slag och har samma rösträtt.

Rapportens omfattning

Denna delårsrapport omfattar perioden från och med den 1 januari 2023 till och med den 30 juni 2023. De jämförande uppgifterna i kommunikén avser motsvarande period under 2022, om inte annat anges. Samtliga uppgifter i rapporten avser ProstaLund-koncernen, om det inte uttryckligen anges att uppgifterna avser moderbolaget ProstaLund AB (publ).

Nettoomsättning och resultat – andra kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 5 368 (3 520) KSEK under andra kvartalet, vilket var en ökning med 53 procent. Ökningen beror främst på en försäljningsökning med 37 procent för behandlingskatetrar samt en del försäljning av de fristående produkterna. De nya klinikerna bolaget ingått avtal med under första kvartalet, började behandla patienter under andra kvartalet.

Rörelseresultatet uppgick till -4 070 (-3 625) KSEK. Resultat efter skatt uppgick till -4 124 (-3 707) KSEK.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 10 952 (8 088) KSEK, vilket var en ökning med 35 procent jämfört med föregående år. Förändringen beror bl.a. på nya avtal med kliniker i Sverige, tillväxt i Danmark samt försäljning av fristående produkter utanför Norden. Rörelseresultatet uppgick till - 7 245 (-5 762) KSEK. Resultatförsämringen beror dels på försämrade

bruttomarginal, som i huvudsak beror på negativ valutaeffekt av USD, dels på externa kostnader för marknadsföring samt regulatoriska kostnader i samband med övergången till det medicintekniska regelverket MDR för Europa. Resultat efter skatt uppgick till - 7 339 (-5 848) KSEK.

Investeringar – andra kvartalet

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 121 (-) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 692 (909) KSEK, vilket hänför sig till bolagets nya plattform och patent.

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 121 (50) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 1 007 (4 002) KSEK.

Finansiell ställning och finansiering – andra kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -580 (-4 464) KSEK.

Bolaget tog upp ett kortfristigt lån om 1 MSEK i maj månad, utan säkerhet, från ägarna, Mats Alyhr och Sonny Schelin. Marknadsmässig ränta har belastat kvartalet med 11 KSEK. Det kortfristiga lånet på 1 MSEK återbetalades den 30 juni.

En företrädesemission genomfördes under juni månad och tillförde bolaget cirka 30,7 MSEK i nytt kapital efter avdrag för emissionskostnader.

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 34 390 (4 373) KSEK.

Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under första halvåret till -6 091 (-9 547) KSEK.

Kassaflödet har främst påverkats av det negativa resultatet samt ökad kapitalbindning i form av ökat lager. Ledtider på komponenter ökade markant och för att säkerställa att kunna leverera till kunderna togs beslut om ett buffertlager.

Eget kapital uppgick till 63 890 (27 799) KSEK och soliditeten uppgick till 82 (72) procent. Likvida medel uppgick vid utgången av perioden till 34 390 (4 373) KSEK.

Organisation

Vid utgången av perioden hade bolaget 10 (7) anställda, varav 6 (4) kvinnor och 4 (3) män. Genomsnittligt antal anställda under perioden var 9 stycken. Antal konsulter var 5 stycken.

Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med externa kliniker och teknik konsulter. Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

Försäkringar

ProstaLund har sedvanlig företagsförsäkring som även innefattar ett produktansvarsskydd. Försäkringsskyddet är föremål för löpande översyn. Styrelsen bedömer att företagsförsäkringen är anpassad till verksamhetens nuvarande omfattning.

Tvister

ProstaLund är inte part i någon rättslig tvist eller skiljeförfarande. Styrelsen känner inte heller till några omständigheter som skulle kunna leda till att någon sådan rättslig process är förestående.

Riskfaktorer

ProstaLunds verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter skulle kunna ha en negativ inverkan på dess framtid, resultat eller finansiella ställning. I senaste årsredovisningen samt prospekt, som finns tillgänglig på bolagets hemsida www.prostalund.se, finns en beskrivning av riskfaktorerna. Nedan listas, utan inbördes ordning, de riskfaktorer som bedöms vara av störst betydelse:

- Beroende av finansiering
- Beroende av nyckelpersoner
- Regulatoriska godkännanden
- Produktansvar
- Valutarisk
- Konkurrens
- Tvister
- Ändringar i lagstiftning

Förutsättningar för fortsatt drift

Denna finansiella information har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av kommunikén har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel, ökad försäljning och eventuell möjlighet till annan finansiering.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden. Ledningen är medveten om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens delårsrapport.

Transaktioner med närstående Avtal med styrelseledamöter

Bolaget har ingått konsultavtal med en del av Bolagets styrelseledamöter. Konsultavtalen reglerar styrelseledamöternas utförande av uppdrag som inte kan anses utgöra arbetsuppgifter som normalt åvilar en styrelseledamot. Arvodet för arbete enligt konsultavtalet uppgår till 1 800 SEK per timme. Övriga i Styrelsen och Bolagets VD ska godkänna sådant arbete innan det utförs.

Royaltyavtal

Bolaget har sedan tidigare ingått ett royaltyavtal med Schelin Medicin AB avseende rättigheterna för produkterna Coreflow® samt Schelin catheter®. Avtalet medför att två (2) procent av fakturerat belopp för dessa produkter ska utbetalas i royalty till Schelin Medicin AB, under förutsättning att bolaget redovisar en vinst och att patent är beviljat. Royaltyn kan uppgå till högst 4 MSEK per år och högst 20 MSEK totalt. Avtalet ska upphöra att gälla när ett belopp om 20 MSEK har utbetalats till Schelin Medicin AB.

Värdering av immateriella tillgångar

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är

dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Ersättningspolicy

Vägledande är att ProstaLund ska erbjuda sin ledning och nyckelpersoner konkurrenskraftig ersättning baserad på marknadsläget, företagets prestation och individuell prestation. Ersättningens utformning ska försäkra att ledningen och nyckelpersoner och aktieägarna har gemensamma mål.

Årsredovisning

Årsredovisning för 2022 publicerades den 4 april 2023. Årsredovisningen finns tillgänglig på bolagets hemsida www.prostalund.se.

Årsstämma

Årsstämman för 2022 hölls den 4 maj 2023 i Lund. Protokollet finns tillgängligt på bolagets hemsida www.prostalund.se

Framtida rapportdatum

- 2023-10-25 Delårsrapport jul-sep 2023
- 2024-02-16 Bokslutskommuniké 2023

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

ProstaLund AB (publ)
Lund 14 juli 2023

Styrelsen

FRÅGOR KRING RAPPORTEN BESVARAS AV

Johan Wennerholm, VD, ProstaLund AB

Tel: 0730-42 99 97 | E-post: johan.wennerholm@prostalund.com

OFFENTLIGGÖRANDE

Denna information är sådan information som ProstaLund AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 juli 2023 kl. 08:15 CET.

ProstaLund är listat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318.

Certified Advisor är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

Resultaträkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	5 368	3 520	10 952	8 088	17 411
Kostnad för sålda varor	-1 763	-1 051	-3 552	-1 908	-4 538
Bruttovinst	3 605	2 469	7 400	6 180	12 873
Försäljningskostnader	-4 360	-3 916	-8 530	-7 534	-14 288
Administrationskostnader	-1 608	-1 220	-3 314	-2 394	-5 513
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 343	-796	-2 437	-1 852	-4 000
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	393
Övriga rörelsekostnader	-364	-162	-364	-162	-358
Rörelseresultat	-4 070	-3 625	-7 245	-5 762	-10 893
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	1	-	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	-54	-82	-95	-86	-207
Resultat efter finansiella poster	-4 124	-3 707	-7 339	-5 848	-11 098
Skattekostnad	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-4 124	-3 707	-7 339	-5 848	-11 098
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-4 124	-3 707	-7 339	-5 848	-11 098
Data per aktie	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Resultat per aktie, sek (före och efter utspädning)	-0,07	-0,07	-0,12	-0,11	-0,21
Eget kapital per aktie, sek	0,84	0,54	0,51	0,64	0,73
Soliditet, %	82%	72%	82%	72%	82%
Antal utestående aktier	75 861 146	51 525 365	75 861 146	51 525 365	57 193 154
Genomsnittligt antal utestående aktier	63 415 818	51 525 365	60 304 486	51 525 365	53 886 944

Nyckeltalsdefinitioner

Resultat per aktie. Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier

Soliditet. Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Eget kapital per aktie. Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

Kvartalsvis resultatutveckling

Alla belopp i KSEK	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022
Nettoomsättning	5 368	5 584	5 550	3 773	3 520	4 568
Bruttoresultat	3 605	3 795	3 902	2 791	2 469	3 711
Bruttomarginal i %	67%	68%	70%	74%	70%	81%
Omkostnader	-7 311	-6 970	-7 334	-4 687	-5 932	-5 848
Rörelseresultat	-4 070	-3 175	-3 144	-1 987	-3 625	-2 137
Periodens resultat	-4 124	-3 216	-3 133	-2 117	-3 707	-2 141
Kassaflöde	28 041	-5 926	-3 666	11 568	-3 540	-5 326

Balansräkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	2023-06-30	2022-06-30	2023-03-31	2022-12-31
Tillgångar				
Immateriella tillgångar	25 915	24 385	25 227	24 934
Materiella tillgångar	445	395	381	419
Varulager	13 748	6 421	11 038	9 187
Kundfordringar	1 527	1 778	1 541	2 816
Övriga fordringar	1 986	1 034	1 115	1 412
Likvida medel	34 390	4 373	6 349	12 275
Summa tillgångar	78 011	38 386	45 651	51 043
Eget kapital och skulder				
Eget kapital	63 890	27 799	38 460	41 686
Långfristiga skulder, räntebärande	1 133	1 533	1 233	1 333
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	3 400	400	400
Leverantörsskulder	10 859	2 449	4 099	6 298
Övriga skulder	1 729	3 205	1 459	1 326
Summa eget kapital och skulder	78 011	38 386	45 651	51 043

Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Alla belopp i KSEK	2023-06-30	2022-06-30	2023-03-31	2022-12-31
Ingående balans	41 686	35 456	41 686	35 456
Nyemission	32 669	-	-	19 837
Kostnader för nyemission	-3 135	-	-	-1 378
Periodens resultat	-7 339	-5 848	-3 216	-11 098
Omräkningsdifferens	9	-1 809	-10	-1 131
Utgående balans	63 890	27 799	38 460	41 686

Kassaflödesanalys i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Resultat efter finansiella poster	-4 123	-3 707	-7 339	-5 848	-11 098
Justeringar för icke kassaflödespåverkande poster	81	-1 422	131	-1 717	-910
Betald skatt	-	-	-	-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	-4 042	-5 129	-7 208	-7 565	-12 008
Förändringar i rörelsekapital	3 462	665	1 117	-1 982	-4 194
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-580	-4 464	-6 091	-9 547	-16 202
Aktivering av utvecklingsutgifter	-692	-909	-1 007	-4 002	-4 607
Förvärv/Avyttring av materiella anläggningstillgångar	-121	-	-121	-50	-147
Förvärv/Avyttring av finansiella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-813	-909	-1 128	-4 052	-4 754
Nyemission	32 669	-	32 669	-	19 837
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission	-3 135	-	-3 135	-	-1 378
Upptagande av lån	1 000	2 000	1 000	5 000	5 000
Amortering av lån	-1 100	-167	-1 200	-267	-3 467
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	29 434	1 833	29 334	4 733	19 992
Summa periodens kassaflöde	28 041	-3 540	22 115	-8 866	-964
Likvida medel vid periodens ingång	6 349	7 913	12 275	13 239	13 239
Likvida medel vid periodens utgång	34 390	4 373	34 390	4 373	12 275

Resultaträkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	Apr-Jun 2023	Apr-Jun 2022	Jan-Jun 2023	Jan-Jun 2022	Jan-Dec 2022
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	5 335	3 414	10 853	7 882	17 179
Kostnad för sålda varor	-1 733	-986	-3 488	-1 817	-4 430
Bruttovinst	3 602	2 428	7 365	6 065	12 749
Försäljningskostnader	-4 309	-3 875	-8 415	-7 454	-14 253
Administrationskostnader	-1 608	-1 221	-3 314	-2 395	-5 513
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 343	-796	-2 437	-1 852	-4 000
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	433
Övriga rörelsekostnader	-364	-163	-364	-163	-358
Rörelseresultat	-4 022	-3 626	-7 165	-5 798	-10 942
Resultat från finansiella poster					
Ränteutgifter och liknande resultatposter	-	-	1	-	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	-52	-82	-93	-86	-1 562
Resultat efter finansiella poster	-4 074	-3 708	-7 257	-5 884	-12 502
Skattekostnad	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-4 074	-3 708	-7 257	-5 884	-12 502

Balansräkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	2023-06-30	2022-06-30	2023-03-31	2022-12-31
Tillgångar				
Immateriella tillgångar	25 915	24 385	25 227	24 934
Materiella tillgångar	445	395	381	419
Finansiella tillgångar	464	464	464	464
Lager	13 676	6 388	10 979	9 170
Kundfordringar	1 517	1 745	1 515	2 816
Fordringar hos koncernföretag	-	40	62	0
Övriga fordringar	1 879	1 116	1 124	1 408
Kassa och bank	34 062	4 119	5 932	11 862
Summa tillgångar	77 958	38 652	45 684	51 073
Eget kapital och skulder				
Eget kapital	64 269	29 844	38 500	41 684
Långfristiga skulder, räntebärande	1 133	1 533	1 233	1 333
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	3 400	400	400
Skulder till koncernföretag	-	-	0	64
Leverantörsskulder	10 440	2 441	4 058	6 295
Övriga skulder	1 716	1 434	1 493	1 297
Summa eget kapital och skulder	77 958	38 652	45 684	51 073