

ProstaLund AB (publ)

Bokslutskommuniké januari-december 2023

## Fortsatt stark försäljningstillväxt

### 1 oktober-31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 6,4 MSEK (5,6), motsvarande en ökning med 16,1 procent
- Rörelseresultatet uppgick till -3,4 MSEK (-3,1)
- I rörelseresultatet ingår engångskostnader om cirka 2 MSEK relaterade till organisationsförändringar
- Resultat efter skatt uppgick till -3,4 MSEK (-3,1)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,04 SEK (-0,05)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -5,6 MSEK (-3,2)

### 1 januari-31 december

- Nettoomsättningen uppgick till 22,2 MSEK (17,4), motsvarande en ökning med 27,5 procent
- Rörelseresultatet uppgick till -16,9 MSEK (-10,9)
- I rörelseresultatet ingår engångskostnader om cirka 4 MSEK relaterade till organisationsförändringar.
- Resultat efter skatt uppgick till -17,0 MSEK (-11,1)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,25 SEK (-0,21)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -23,8 MSEK (-16,2)
- Likvida medel uppgick till 15,4 MSEK (12,3) per 31 december 2023

### Väsentliga händelser under kvartalet

- Extra bolagsstämma den 12 oktober – Nyval av Per Langö, Tomas Eriksson, Paul de Potocki och Tom Rönnlund till ordinarie styrelseledamöter samt omval av Marianne Östlund och Annette Colin till ordinarie styrelseledamöter.
- Per Langö väljs till styrelseordförande den 12 oktober
- Anders Kristensson utsedd till VD den 27 oktober
- Ny valberedning utsedd den 29 november
- Niclas Nyström utsedd till CFO den 6 december
- Avtal med Esbjerg Sygehus i Danmark

### Väsentliga händelser efter kvartalet

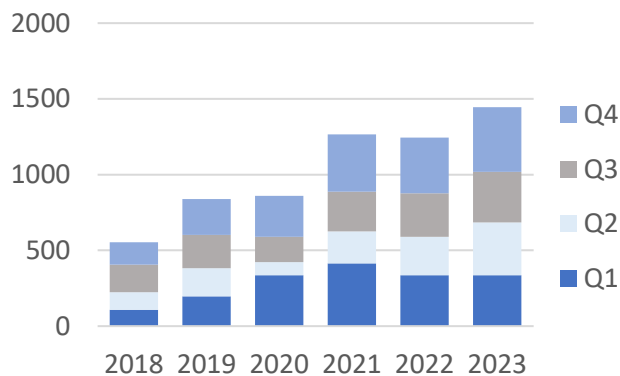
- Ny ledningsgrupp utsedd den 15 februari

### Nyckeltal

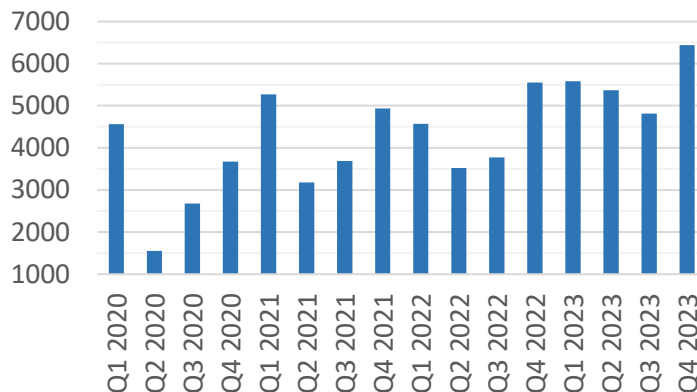
(MSEK)	okt-dec 2023	okt-dec 2022	jan-dec 2023	jan-dec 2022
Nettoomsättning	6,4	5,6	22,2	17,4
Bruttomarginal, %	73,4	70,3	70,5	73,9
Rörelseresultat, EBIT	-3,4	-3,1	-16,9	-10,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5,6	-3,2	-23,8	-16,2
Likvida medel	15,4	12,3	15,4	12,3
Genomsnittligt antal anställda	7,0	7,5	8,5	8,0

## Överblick av företagets utveckling

Antal sålda CoreTherm-behandlingar i Norden 2018-2023



Försäljningsutveckling per kvartal, 2020-2023

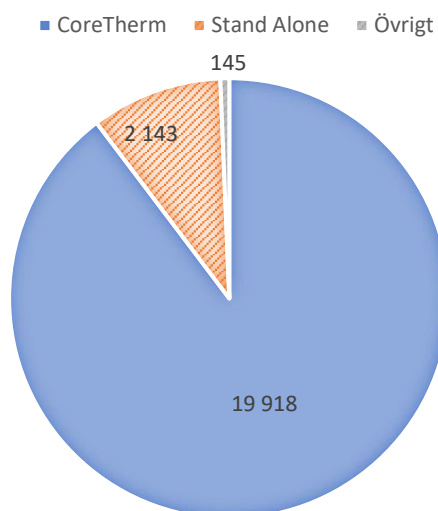


### Kvartalsvis resultatutveckling

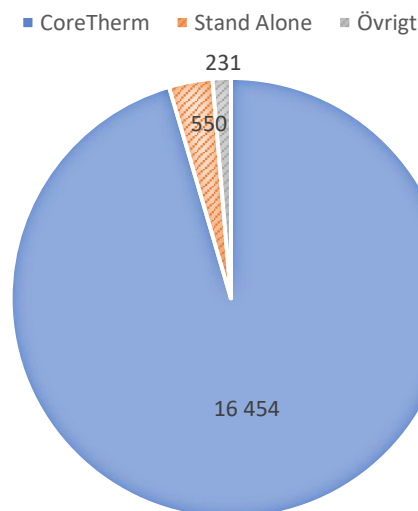
Alla belopp i KSEK	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022
Nettoomsättning	6 442	4 812	5 368	5 584	5 550	3 773
Bruttoresultat	4 730	3 522	3 605	3 795	3 902	2 791
Bruttomarginal i %	73,4%	73,2%	67,2%	68,0%	70,3%	74,0%
Omkostnader	-8 345	-9 598	-7 311	-6 970	-7 334	-4 687
Rörelseresultat	-3 362	-6 245	-4 070	-3 175	-3 144	-1 987
Periodens resultat	-3 387	-6 284	-4 124	-3 216	-3 133	-2 117
Kassaflöde	-7 530	-11 510	28 041	-5 926	-3 666	11 568

### Försäljning fördelad per kategori

JAN-DEC, 2023



JAN-DEC, 2022



## VD har ordet

---

Bästa aktieägare,

Det fjärde kvartalet 2023 blev det försäljningsmässigt starkaste hittills för ProstaLund. Det innebär att bolaget levererat tillväxt sju kvartal i rad och visar att bolagets försäljningsstrategi fortsätter att vara framgångsrik. För helåret genererades en tillväxt på 28 % och glädjande är att vi växer både med CoreTherm® på hemmamarknaderna och med våra stand-alone produkter internationellt och jag ser stora möjligheter för fortsatt tillväxt.



Samtidigt som jag är glad för att bolaget fortsätter visa stark tillväxt försäljningsmässigt är jag allt annat än nöjd med lönsamheten. Det har varit ett turbulent andra halvår som medfört stora engångskostnader och resultatmässigt tyngs bolaget av dessa även under det fjärde kvartalet. Dessa extra kostnader är i huvudsak relaterade till organisationsförändringar och ambitionen är att vi återgår till normalläge och därmed en resultatförbättring. Under fjärde kvartalet har fokus varit att fylla vakanser i organisationen, både på kort- och lång sikt, och jag ser positivt på de steg som tagits och vi har nu lämnat höstens turbulens bakom oss.

### CoreTherm® på hemmamarknaden i Norden

CoreTherm® i Norden är den stora basen i vår försäljning, ca 90 %. Det fjärde kvartalet blev det bästa hittills för CoreTherm®, där vi levererade över 400 behandlingskatetrar till de nordiska klinikerna. För helåret landade vi därmed på nästan 1500 behandlingar, en tillväxt på 16 % jämfört med föregående år. Under 2023 har vi levererat CoreTherm® behandlingskoncept till tre nya kliniker, två i Sverige och en i Danmark. Med dessa nya avtal innebär det att det nu finns sex privata urologkliniker i Sverige som aktivt kan hjälpa patienter med symtom pga. förstorad prostata.

Huvuddelen av vår svenska CoreTherm® försäljning kom från dessa sex privata kliniker under året. Det är i den privat utförda, offentligt finansierade vården, som vi framåt ser möjligheter till vidare tillväxt i Sverige. Det är viktigt, inte minst som kvalitetsstämpel, att CoreTherm® också erbjuds på de offentligt drivna sjukhusen, i synnerhet universitetssjukhus, men vi är övertygade om att det är privata aktörer som kommer att vara grunden för fortsatt CoreTherm® tillväxt i Sverige.

Under 2023 kom en stor del av CoreTherm® tillväxten från Danmark. Med det nya avtalet i Esbjerg, är det nu sex offentliga sjukhus i Danmark som utför CoreTherm® behandlingar. I det danska sjukvårdssystemet finns det, till skillnad från Sverige, sjukhus som enbart hanterar godartade tillstånd, vilket medför att denna vård ges större fokus jämfört med Sverige.

### Schelin Catheter® & CoreFlow® Soft Stent

Strategin att använda Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent för att skapa relationer med urologer utanför Norden har visat sig framgångsrik. När 2023 summeras ser vi att produkterna bidragit med en signifikant del av den försäljningstillväxt som bolaget haft under året. Totalt sett stod dessa produkter för ca 10 % av vår totalförsäljning under året. Schelin Catheter® är än så länge den dominerande av dessa två i detta sammanhang.

Vi har under året haft lansering för Schelin Catheter® i bl a Frankrike, Tyskland, Schweiz, Österrike, Slovenien, Polen och Brasilien. Nya distributionsavtal har tecknats för Schweiz och Polen medan Frankrike har ett agentavtal och i Österrike och Tyskland säljer ProstaLund direkt till kund. Det finns för och nackdelar med val av säljkanal och vi kommer löpande att utvärdera modellerna för att optimera bolagets utfall.

Gemensamt för samtliga länder är att samtliga läkare som har använt Schelin Catheter® varit mycket nöjda med vad produkten kan bidra med. Intressant är att nöjda läkare ofta väljer att berätta för andra urologer, inom och utanför landets gränser om sina erfarenheter. Det kan ske genom direkt kommunikation eller på sociala medier men vi har också exempel såsom Dr Siena som fick sin studie publicerad för ett år sedan,

”Use of a Schelin Catheter® for analgesia during Rezum treatment of the prostate”, i tidskriften Prostate Cancer and Prostatic Diseases och de två vetenskapliga presentationer på den amerikanska urologikongressen i Chicago gällande Schelin Catheter® av läkare från Hongkong respektive Italien. Dessa spontana erfarenhetsdelningar skapar nya förfrågningar och ringar på vattnet som överträffat våra förväntningar. Min bedömning är att vi hittills bara skrapat på ytan av potentialen för Schelin Catheter® och vi förväntar oss fortsatt stark tillväxt under kommande år.

Vid sidan om att använda Schelin Catheter® vid ångbehandling har urologer på våra marknader valt att även testa den vid TURP, HoLEP, GreenLight Laser, Urolift och iTind med goda resultat. I tillägg har ProstaLund under 2023 erhållit patent för att använda katetern vid behandling av prostatit i kombination med Botox eller penicillin. Potentialen för Schelin Catheter® som fristående produkt bedömer vi som mycket stor.

Intresset för CoreFlow® Soft Stent är än så länge lite i skugga jämfört med Schelin Catheter®. Vi är glada att dr Sonny Schelin under året fick en intressant case report publicerad med CoreFlow® och räknar med att denna kan bidra med ökat intresse. Under senhösten har vi, inte minst i Frankrike, sett att många urologer är villiga att utvärdera produkten och med goda resultat.

### Framåt

Inom kort planerar vi att leverera den första CoreTherm® Eagle plattformen till marknaden. Det är en mycket viktig och helt nödvändig milstolpe i bolagets historia där vi med CoreTherm® Eagle ges möjligheten att skala upp verksamheten på ett sätt som tidigare inte varit möjligt. Vi har en stark hemmamarknad och har etablerat kontakter med många viktiga opinionsbildare både i Europa och globalt, tack vare introduktionen av våra stand-alone produkter. Med CoreTherm® Eagle kan vi leverera en modern plattform, som möter användarnas behov, och som kan lösa en del av de problem som världens urologer brottas med. Det finns egentligen ingenting som talar emot att vi inte skulle kunna erövra lika stor andel CoreTherm® behandlingar utanför gränserna i framtiden motsvarande den marknadsandel vi har i Sverige.

Intresset för Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent som stand-alone produkter är fortsatt stort och vi ska fortsätta att kapitalisera även på denna intäcksström. Nya tester utförs löpande och alltmer frekvent, främst runt om i Europa. Under 2023 valde bolaget att återta sin 510k-ansökan för USA men det är där vi ser den största framtida potentialen och vi har inlett ett arbete för att på ett kostnadseffektivt sätt komma dit snarast möjligt.

Denna vecka offentliggjorde vi ProstaLunds nya ledningsgrupp och jag är oerhört glad att kunna välkomna Johan, Malin och Ulrika till ProstaLund och vår ledningsgrupp. Deras bakgrund, breda kompetens och erfarenhet matchar perfekt vår fortsatta utveckling.

2024 ser mycket spännande ut och blir starten på ett nytt kapitel i ProstaLunds historia.



Anders Kristensson

VD



## Finansiell information

---

### Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 6 442 (5 550) KSEK under fjärde kvartalet, vilket var en ökning med totalt 16,1 procent. Behandlingskatetrar, CoreTherm står för merparten av ökningen, med en tillväxt uppgående till 23,4% under fjärde kvartalet.

Bruttomarginalen stärktes under kvartalet och uppgick till 73,4% (70,3).

Rörelseresultatet för det fjärde kvartalet uppgick till -3 362 (-3 144) KSEK.

Resultatförsämringen under kvartalet beror främst på högre administrativa kostnader som hänför sig till konsulter, rekrytering etc. i samband med bolagets pågående organisationsförändringar. Kostnader av engångskaraktär med cirka 2 MSEK har belastat resultatet under kvartalet.

Resultat efter skatt uppgick till -3 387 (-3 133) KSEK.

Nettoomsättningen för helåret uppgick till 22 206 (17 411) KSEK, vilket var en ökning med 27,5 procent jämfört med föregående år. Den positiva förändringen beror bl.a. på nya avtal med kliniker i Sverige, tillväxt i Danmark samt försäljning av fristående produkter utanför Norden.

Bruttomarginalen för helåret uppgick till 70,5% (73,9). Den lägre marginalen beror dels på en förändring av produktmixen, dels på ofördelaktiga valutaeffekter på inköpsidan främst under första halvåret 2023.

Rörelseresultatet uppgick till -16 851 (-10 893) KSEK. Resultatförsämringen beror dels på försämrade bruttomarginal, som i huvudsak beror på negativ valutaeffekt av USD, dels på högre försäljningskostnader för expansionen utanför Norden, marknadsbearbetning etc. samt regulatoriska kostnader i samband med övergången till det medicintekniska regelverket MDR för Europa.

Bolaget har även haft större engångskostnader om cirka 4 MSEK i samband med gjorda organisationsförändringar under andra halvåret.

Resultat efter skatt uppgick till -17 010 (-11 098) KSEK.

### Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 101 (96) KSEK för det fjärde kvartalet. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 2 352 (283) KSEK, vilket i huvudsak hänför sig till bolagets nya plattform och patent.

För helåret uppgick investeringar i materiella anläggningstillgångar till 146 (147) KSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 3 199 (4 607) KSEK.

### Finansiell ställning och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten för det fjärde kvartalet uppgick till -5 603 (-3 187) KSEK.

För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -23 801 (-16 202) KSEK. Kassaflödet har främst påverkats av det negativa resultatet samt ökad kapitalbindning i form av ökat lager. Ledtider på komponenter ökade markant och för att säkerställa att kunna leverera till kunderna togs beslut om ett buffertlager.

Bolaget tog upp ett kortfristigt lån om 1 MSEK i maj månad, utan säkerhet, från ägarna, Mats Alyhr och Sonny Schelin. Det kortfristiga lånet på 1 MSEK återbetalades den 30 juni.

En företrädesemission genomfördes under juni månad och tillförde bolaget cirka 31 MSEK i nytt kapital efter avdrag för emissionskostnader.

Eget kapital uppgick till 55 291 (41 686) KSEK och soliditeten uppgick till 84 (82) procent.

Likvida medel uppgick per 31 december 2023 till 15 350 (12 275) KSEK.

### Organisation

Vid utgången av perioden hade bolaget 7 (6) anställda, varav 4 (4) kvinnor och 3 (2) män. Genomsnittligt antal anställda under perioden var 8 stycken. Antal konsulter var 8 stycken.

### Moderbolaget

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet 2023 uppgick till 6 418 (5 550) KSEK. För helåret uppgick

nettoomsättningen till 22 062 (17 179) KSEK, vilket är en ökning med 28 procent.

Rörelseresultatet för det fjärde kvartalet uppgick till -3 461 (-3 174) KSEK, medan motsvarande siffror för helåret uppgick till -16 857 (-10 942) KSEK.

Resultatet efter skatt blev -3 489 (-4 566) KSEK för kvartalet och för helåret -17 016 (-12 506) KSEK.

### Forskning och utveckling

Utvecklingsarbete drivs i egen regi i samarbete med externa kliniker och teknik konsulter.

Utvecklingsarbetet är inriktat på nyutveckling och vidareförädling av nuvarande produktportfölj.

### Försäkringar

ProstaLund har sedvanlig företagsförsäkring som även innefattar ett produktansvarsskydd.

Försäkringsskyddet är föremål för löpande översyn.

Styrelsen bedömer att företagsförsäkringen är anpassad till verksamhetens nuvarande omfattning.

### Tvister

ProstaLund är inte part i någon rättslig tvist eller skiljeförfarande. Styrelsen känner inte heller till några omständigheter som skulle kunna leda till att någon sådan rättslig process är förestående.

### Risikfaktorer

ProstaLunds verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter skulle kunna ha en negativ inverkan på dess framtid, resultat eller finansiella ställning.

I senaste årsredovisningen samt prospekt, som finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se), finns en beskrivning av riskfaktorerna. Nedan listas, utan inbördes ordning, de riskfaktorer som bedöms vara av störst betydelse:

- Beroende av finansiering
- Beroende av nyckelpersoner
- Regulatoriska godkännanden
- Produktansvar
- Valutarisk
- Konkurrens
- Tvister
- Ändringar i lagstiftning

### Förutsättningar för fortsatt drift

Denna finansiella information har upprättats utifrån förutsättningen om fortsatt drift. Bolaget har historiskt redovisat förluster. Vid upprättandet av kommunikén har ledningen baserat sina antaganden på existerande likvida medel, ökad försäljning och eventuell möjlighet till annan finansiering.

Vid uppskattning av framtida utgifter har ledningen beaktat att vissa utgifter är under ledningens kontroll och kan därmed elimineras eller skjutas på framtiden. Ledningen och styrelsen är medvetna om att det föreligger osäkerheter i uppskattningen av de framtida kassaflödena samt osäkerhet i finansiering av verksamheten.

Om koncernen av något skäl inte kan fortsätta att driva verksamheten, kan det påverka koncernens möjlighet att realisera tillgångarnas redovisade värden, speciellt relaterat till balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, samt att betala skulder i normal takt och till de belopp som finns upptagna i koncernens delårsrapport.

### Transaktioner med närstående

#### Avtal med styrelseledamöter

Bolaget har ingått konsultavtal med en del av Bolagets styrelseledamöter. Konsultavtalen reglerar styrelseledamöternas utförande av uppdrag som inte kan anses utgöra arbetsuppgifter som normalt åvilar en styrelseledamot. Arvodet för arbete enligt konsultavtalet uppgår till 1 800 SEK per timme. Övriga i styrelsen och bolagets VD ska godkänna sådant arbete innan det utförs.

#### Royaltyavtal

Bolaget har sedan tidigare ingått ett royaltyavtal med Schelin Medicin AB avseende rättigheterna för produkterna Coreflow<sup>®</sup> samt Schelin catheter<sup>®</sup>. Avtalet medför att två (2) procent av fakturerat belopp för dessa produkter ska utbetalas i royalty till Schelin Medicin AB, under förutsättning att bolaget redovisar en vinst och att patent är beviljat. Royaltyn kan uppgå till högst 4 MSEK per år och högst 20 MSEK totalt. Avtalet ska upphöra att gälla när ett belopp om 20 MSEK har utbetalats till Schelin Medicin AB.

#### Värdering av immateriella tillgångar

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

## Ersättningspolicy

Vägledande är att ProstaLund ska erbjuda sin ledning och nyckelpersoner konkurrenskraftig ersättning baserad på marknadsläget, företagets prestation och individuell prestation. Ersättningsens utformning ska försäkra att ledningen och nyckelpersoner och aktieägarna har gemensamma mål.

## Aktien

ProstaLund är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318. Certified Adviser är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

Antal aktier vid periodens utgång var 76 588 737 st. och kvotvärdet var 0,1 SEK per aktie. Samtliga aktier är av samma slag och har samma rösträtt.

## Årsredovisning

Årsredovisning för 2022 publicerades den 4 april 2023. Årsredovisningen finns tillgänglig på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se).

## Valberedningen

I enlighet med de principer för valberedningen som tidigare har beslutats på årsstämma har följande valberedning utsetts för ProstaLund AB (publ) inför årsstämman den 30 maj 2024. Sammanställande till valberedningen är ProstaLunds styrelseordförande, Per Langö. Valberedningen består av följande tre personer: Mats Alyhr, William Gunnarsson samt Sonny Schelin.

Valberedningen förbereder förslag till årsstämman för 2024 avseende bl.a. styrelsens ledamöter, revisorer, ersättningar m.m.

Senaste dag för att lämna förslag till valberedningen är den 27 Mars 2024.

## Årsstämma

Årsstämman 2023 hölls den 4 maj 2023 i Lund. Protokollet finns tillgängligt på bolagets hemsida [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se)

Datum för årsstämma 2024 är den 30 maj i Lund.

## Finansiell kalender

- 2024-05-16 Delårsrapport Jan-Mar 2024
- 2024-08-19 Delårsrapport Apr-Jun 2024
- 2024-11-01 Delårsrapport Jul-Sep 2024
- 2025-02-20 Bokslutskommuniké 2024

## Rapportens omfattning

Denna kommuniké omfattar perioden från och med den 1 januari 2023 till och med den 31 december 2023. De jämförande uppgifterna i kommunikén avser motsvarande period under 2022, om inte annat anges. Samtliga uppgifter i rapporten avser ProstaLund-koncernen, om det inte uttryckligen anges att uppgifterna avser moderbolaget ProstaLund AB (publ).

## Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

## Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.



ProstaLund AB (publ)  
Lund 16 februari 2024

*Styrelsen*

**FÖRSÄKRAN**

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Lund, 16 februari 2024

Per Langö	Tomas Eriksson	Paul de Potocki
Styrelseordförande	Ledamot	Ledamot
Tom Rönnlund	Marianne Östlund	Annette Colin
Ledamot	Ledamot	Ledamot

Anders Kristensson  
Verkställande direktör

**FRÅGOR KRING RAPPORTEN BESVARAS AV**

Anders Kristensson VD, ProstaLund AB (publ)

Tel: 0769-42 12 16 | E-post: anders.kristensson@prostalund.com

**OFFENTLIGGÖRANDE**

Denna information är sådan information som ProstaLund AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 16 februari 2024 kl. 08:15 CET.

ProstaLund är listat på Nasdaq First North Growth Market. Bolaget handlas under kortnamnet PLUN och ISIN-koden SE0002372318.

Certified Advisor är Västra Hamnen Corporate Finance AB.

## Resultaträkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	6 442	5 550	22 206	17 411
Kostnad för sålda varor	-1 712	-1 648	-6 554	-4 538
<b>Bruttovinst</b>	<b>4 730</b>	<b>3 902</b>	<b>15 652</b>	<b>12 873</b>
Försäljningskostnader	-3 459	-4 307	-17 889	-14 288
Administrationskostnader	-3 361	-1 648	-9 316	-5 513
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 525	-1 379	-5 019	-4 000
Övriga rörelseintäkter	631	393	651	393
Övriga rörelsekostnader	-378	-105	-930	-358
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 362</b>	<b>-3 144</b>	<b>-16 851</b>	<b>-10 893</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	14	11	14	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	-39	-	-173	-207
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 387</b>	<b>-3 133</b>	<b>-17 010</b>	<b>-11 098</b>
Skattekostnad	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3 387</b>	<b>-3 133</b>	<b>-17 010</b>	<b>-11 098</b>
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget	-3 387	-3 133	-17 010	-11 098
<b>Data per aktie</b>	<b>Okt-Dec 2023</b>	<b>Okt-Dec 2022</b>	<b>Jan-Dec 2023</b>	<b>Jan-Dec 2022</b>
Resultat per aktie, sek (före och efter utspädning)	-0,04	-0,05	-0,25	-0,21
Eget kapital per aktie, sek	0,72	0,73	0,72	0,73
Soliditet, %	84%	82%	84%	82%
Antal utestående aktier	76 588 737	57 193 154	76 588 737	57 193 154
Genomsnittligt antal utestående aktier	76 588 737	57 193 154	68 446 612	53 886 944

### Nyckeltalsdefinitioner

**Resultat per aktie:** Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier

**Eget kapital per aktie:** Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens slut.

**Soliditet:** Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

## Balansräkning i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	2023-12-31	2022-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	28 037	24 934
Materiella tillgångar	396	419
Varulager	17 009	9 187
Kundfordringar	2 206	2 816
Övriga fordringar	2 509	1 412
Likvida medel	15 350	12 275
<b>Summa tillgångar</b>	<b>65 507</b>	<b>51 043</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	55 291	41 686
Långfristiga skulder, räntebärande	933	1 333
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	400
Leverantörsskulder	6 426	6 298
Övriga skulder	2 457	1 326
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>65 507</b>	<b>51 043</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital i sammandrag

Alla belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital		Totalt eget kapital
			Akkumulerad valutakurs- differens	Ansamlad förlust inkl årets resultat	
<b>Ingående balans 2022-01-01</b>	<b>51 525</b>	<b>76 566</b>	<b>-6</b>	<b>-92 629</b>	<b>35 456</b>
Periodens resultat				-11 098	-11 098
Nyemission	567	19 270			19 837
Emissionskostnader		-1 378			-1 378
Minskning av aktiekapital	-46 373	46 373			0
Valutakursdifferens			-1 131		-1 131
<b>Utgående balans 2022-12-31</b>	<b>5 719</b>	<b>140 831</b>	<b>-1 137</b>	<b>-103 727</b>	<b>41 686</b>
Periodens resultat				-17 010	-17 010
Nyemission	1 940	32 002			33 942
Emissionskostnader		-3 321			-3 321
Valutakursdifferens			-6		-6
<b>Utgående balans 2023-12-31</b>	<b>7 659</b>	<b>169 512</b>	<b>-1 143</b>	<b>-120 737</b>	<b>55 291</b>

## Kassaflödesanalys i sammandrag – koncern

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-3 387	-3 133	-17 010	-11 098
Justeringar för icke kassaflödespåverkande poster	229	-298	259	-910
Betald skatt				
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-3 158</b>	<b>-3 431</b>	<b>-16 751</b>	<b>-12 008</b>
Förändringar i rörelsekapital	-2 445	244	-7 050	-4 194
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-5 603</b>	<b>-3 187</b>	<b>-23 801</b>	<b>-16 202</b>
Aktivering av utvecklingsutgifter	-1 641	-283	-3 199	-4 607
Förvärv/Avyttring av materiella anläggningstillgångar	-	-96	-146	-147
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-1 641</b>	<b>-379</b>	<b>-3 345</b>	<b>-4 754</b>
Nyemission	-	-	33 942	19 837
Transaktionskostnader hänförliga till nyemission	-186	-	-3 321	-1 378
Upptagande av lån	-	-	1 000	5 000
Amortering av lån	-100	-100	-1 400	-3 467
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-286</b>	<b>-100</b>	<b>30 221</b>	<b>19 992</b>
<b>Summa periodens kassaflöde</b>	<b>-7 530</b>	<b>-3 666</b>	<b>3 075</b>	<b>-964</b>
Likvida medel vid periodens ingång	22 880	15 941	12 275	13 239
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>15 350</b>	<b>12 275</b>	<b>15 350</b>	<b>12 275</b>

## Resultaträkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	Okt-Dec 2023	Okt-Dec 2022	Jan-Dec 2023	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	6 418	5 550	22 062	17 179
Kostnad för sålda varor	-1 700	-1 648	-6 472	-4 430
<b>Bruttovinst</b>	<b>4 718</b>	<b>3 902</b>	<b>15 590</b>	<b>12 749</b>
Försäljningskostnader	-3 568	-4 377	-17 855	-14 253
Administrationskostnader	-3 361	-1 648	-9 316	-5 513
Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 525	-1 379	-5 019	-4 000
Övriga rörelseintäkter	649	433	669	433
Övriga rörelsekostnader	-374	-105	-926	-358
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 461</b>	<b>-3 174</b>	<b>-16 857</b>	<b>-10 942</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	2	14	2
Räntekostnader och liknande resultatposter	-39	-1 394	-173	-1 562
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-3 489</b>	<b>-4 566</b>	<b>-17 016</b>	<b>-12 502</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>-3 489</b>	<b>-4 566</b>	<b>-17 016</b>	<b>-12 502</b>

## Balansräkning i sammandrag – moderbolaget

Alla belopp i KSEK	2023-12-31	2022-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella tillgångar	28 038	24 934
Materiella tillgångar	396	419
Finansiella tillgångar	464	464
Lager	16 955	9 170
Kundfordringar	2 182	2 816
Övriga fordringar	2 504	1 408
Kassa och bank	15 019	11 862
<b>Summa tillgångar</b>	<b>65 558</b>	<b>51 073</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>		
Eget kapital	55 289	41 684
Långfristiga skulder, räntebärande	933	1 333
Kortfristiga skulder, räntebärande	400	400
Skulder till koncernföretag	98	64
Leverantörsskulder	6 413	6 295
Övriga skulder	2 425	1 297
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>65 558</b>	<b>51 073</b>



# Verksamhetsöversikt

---

## Kort om Bolaget

ProstaLund AB är ett svenskt bolag med huvudkontor i Lund. Bolagets organisationsnummer är 556745-3245. ProstaLund är ett svenskt publikt aktiebolag som registrerades vid Bolagsverket den 4 december 2007. Styrelsen har sitt säte i Lunds kommun och verksamheten utgår från Sverige. Bolagets kontorsadress är Scheelevägen 19 i Lund med telefonnummer 046-12 09 08. Bolagets hemsida är [www.prostalund.se](http://www.prostalund.se). Bolaget är ett avstämningsbolag och dess aktiebok förs av Euroclear Sweden AB. I koncernen ingår förutom ProstaLund, som är moderbolag, de helägda dotterbolagen Nordisk Medicin & Teknik AB ("NMT") samt det amerikanska dotterbolaget CoreTherm Medical Inc. ("CMI").

## Introduktion till Bolagets verksamhet

Bolaget utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom urologi. Merparten av försäljningen sker genom återkommande försäljning av engångskatetrar och andra tillbehör som används tillsammans med Bolagets plattform vid behandling av BPH/BPE.

Bolaget har ett behandlingskoncept (CoreTherm® Concept) för individanpassad värmebehandling för åkomman godartad prostataförstoring, även kallad BPH eller BPE, som i huvudsak drabbar män över 50 år.

Bolaget har under de senaste åren utvecklat en ny plattform, CoreTherm® Eagle, som erhöll marknadsgodkännande genom en CE-märkning utifrån EU:s medicintekniska regelverk (MDR) i februari 2023.

Plattformen har numera bland annat inbyggd dator, temperaturavläsning i realtid, lagring av patientdata samt inbyggda rekommendationer för behandlande läkare. Bolaget anser att CoreTherm® Concept utgör en av marknadens bästa behandlingar mot BPH/BPE med avseende på parametrar såsom behandlingsresultat, möjlighet att behandla oavsett prostatans storlek, ombehandlingsfrekvens, behandlingstid, färre komplikationer jämfört med kirurgiskt ingrepp, kortare inlärningsstid för behandlande läkare samt lägre kostnad för en behandling. CoreTherm® Concept består av flera patenterade tillika unika uppfinningar där maskinens behandlingskontroll bygger på 25 års forskning och klinisk erfarenhet.

Samtidigt har Bolaget två fristående produkter, Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent, som lanserades i Europa september 2022 med mycket goda resultat. Dessa produkter har visat på en kraftig tillväxt för helåret 2023 jämfört med föregående år och dess andel av bolagets totala försäljning motsvarar nu 10% (3%). Det är Bolagets uppfattning att produkterna är unika eftersom det ej finns några liknande produkter på marknaden till följd av att Bolaget innehar patent för båda produkterna på de marknader som Bolaget är verksamt.

Bolagets produktutbud är CoreTherm® Concept som består av bedövningskateter (Schelin Catheter®), behandlingskateter (CoreTherm® Catheter) samt eftervårdskateter (CoreFlow® Soft Stent).

Schelin Catheter® och CoreFlow® Soft Stent säljs även för användning vid andra behandlingsmetoder utanför CoreTherm® Concept. Bolaget säljer även urinflödesmätaren Oruflow.

## CoreTherm® Concept – Behandlingskoncept

CoreTherm® Concept är ett patenterat och individanpassat behandlingskoncept av BPH/BPE genom värme. CoreTherm® Concept används idag främst på offentliga sjukhus och privata kliniker i Norden. Under 2023 hade bolaget cirka 20 procent marknadsandel av de behandlingar som utförs i Sverige. Behandlingen är evidensbaserad och har samma slutresultat som vid kirurgi<sup>1</sup>. Konceptet har ett antal fördelar:

- Storleken på prostatan begränsar inte metoden
- Behandlingen görs i lokal bedövning, att jämföras med full narkos vid kirurgi
- Maximal behandlingstid är 15 min

Under en CoreTherm® Concept-behandling mäts temperaturen i realtid. Behandlingseffekten kan därmed beräknas fortlöpande och med hjälp av temperaturövervakningen kan ansvarig doktor eller sköterska styra behandlingen. Behandlingen tar maximalt 15 minuter och hela besöket på mottagningen tar totalt cirka 1 timme.

### Schelin Catheter® - Injektionsverktyg

Schelin Catheter® är en patenterad tillika unik produkt som har en inbyggd nål i katetern avsedd för intraprostatisk och periprostatisk injektion av läkemedel direkt in i prostatan. Med Schelin Catheter® administreras bedövningsmedel och adrenalin för att hantera smärta och prostatiskt blodflöde under en CoreTherm® Concept-behandling av BPH/BPE och katetern har därmed en central roll i utvecklingen av behandlingskonceptet.

Produkten, kan även användas i andra sammanhang, exempelvis inför lokalbedövning och andra behandlingsprocedurer avseende åkommor i prostata, där läkemedel behöver administreras in i prostatan sterilt. Sedan lanseringen, september 2022, har Bolaget upplevt kraftigt ökad efterfrågan av produkten i Europa.

### CoreFlow® Soft Stent – Eftervårdsprodukt

CoreFlow® Soft Stent är en patenterad tillika unik produkt. Produkten är en hybrid mellan en kateter och en stent. Produkten har många användningsområden:

Produkten kan användas som engångsprodukt efter behandlingen BPH/BPE oavsett behandlingsmetod. Produkten kan även användas som ett diagnostiskt verktyg och simulera behandlingsresultat av en invasiv åtgärd mot obstruktion, mikrovågsbehandling (TUMT) eller transuretal resektion (TURP). Produkten är även ett alternativ till kvarliggande kateter (KAD) vid urinretention vilket möjliggör självtappning samt minskar risken för urinvägsinfektion. CoreFlow® Soft Stent kan delvis ersätta urodynamiska undersökningar, samt användas där nämnda undersökningar ej är tillämpliga.

Denna produkt används även utanför CoreTherm® Concept-behandlingen och säljs som fristående produkt i Europa tillsammans med Schelin Catheter® (se ovan).